

2015 İMALATÇI ZİRVESİ  
AM YOL İLERİ



Hema Endüstri Genel Müdürü  
Tunç Doğan

Ford Otosan Genel Müdürü  
Haydar Yenigün



Caterpillar Kalite Direktörü  
Anna Lee



OSD Yönetim Kurulu Başkanı  
Kudret Önen

Hema Endüstri Genel Müdürü  
Tunç Doğan



# HATTAT HOLDİNG'E ÖDÜL ÜZERİNE ÖDÜL



**HATTAT TARIM**  
MAKİNALARI SAN. VE TİC. A.Ş.

**444 777 3**

[www.hattatarim.com.tr](http://www.hattatarim.com.tr)

Org. San. Böl. Hema Cad.  
59501 Çerkezköy / TEKİRDAĞ  
Tel: 0 282 758 33 80



İlkbaharın ilk ayları olan Nisan, Mayıs ve Haziran ayları sizlerle yine beraberiz.

Bu yıl mart ayının bir özelliği 18 Mart Çanakkale zaferinin 100. Yılı olmasıdır. Bu zafer, birinci dünya savaşı içinde tarihin en kanlı bölümü olarak anılmaktadır. Bildiğiniz gibi Türkiye Cumhuriyetinin kuruluşu ve bağımsızlık egemenlik mücadelesinin temelleri Çanakkale’de atılmıştır.

Yine 23 Nisan ve 19 Mayıs Ulusal egemenlik ve gençlik Bayramını geçtiğimiz günlerde kutladık.

Mart ayının sonunda büyük yazar ve düşünürümüz, Yaşar Kemal’i tüm du-alarımıza karşı kaybettik. Diğer yandan Nisan ayı başlarında yine büyük bestekâr ve müzik ustası Kayahan Acar’ı genç yaşta kaybettik. Yaşar Kemal Türk edebiyatının devi, Kayahan’da Türk pop müziğinin devi idi. Tüm milletimizin başı sağ olsun diyorum.

Türkiye’nin hem ekonomik hem de sosyal bakımdan ilerlemesi devam etmektedir. Önümüzdeki günlerde yurdumuz çok önemli siyasi bir süreçte girmektedir. Bu sürecin sonuçlarının tüm milletimize hayırlı ve uğurlu olmasını dilerim.

Şirketimizde genç bir yönetim kadrosu kurulmuş olup, hem ihracat hem de üretim konusunda büyük bir ilerleme kaydetmekte olduğunu gururla ifade etmek isterim.

Enerji şirketlerimizde faaliyet ve yatırımlarımız hız kesmeden devam etmektedir. Kömür üretimi için gerekli tüm malzemelerin ve araçların gerek yurt içinden gerek yurtdışından temini için gerekli anlaşmalar yapılmış, yurt dışında Polonya, Almanya ve Çin firmaları ile gerekli anlaşmalar imzalanmıştır.

Saygılarımla  
Mehmet HATTAT  
Yönetim Kurulu Başkanı



### 03 BAŞKANDAN



### 06 HEMA ENDÜSTRİ

Hema'dan Dünya'ya  
LNC Yakıt Pompası



### 8 HATTAT TRAKTÖR

Moldova'dan Hattat  
Traktöre Ödül



### 9 HEMA ENDÜSTRİ

Taysad'dan Hema'ya Ödül



### 10 DEĞERLERİMİZ

Nusret Baysal



### 11 DEĞERLERİMİZ

Ali Aktaş

### 13 Hattat Traktör 2015 yılında 6 bin traktör üretmeyi hedefliyor

### 16 HATTAT TRAKTÖR

Valtra Traktör, Tarım Sektöründe Uzun  
Çağını Başlattı

### 18 HEMA ENDÜSTRİ

Hema Endüstriye Dünya Devi  
Caterpillar'den Gümüş Madalya

### 19 HEMA ENDÜSTRİ

Hattat Ailesi Büyümeye  
Devam Ediyor

### 20 HEMA ENDÜSTRİ

Hema Endüstri 2014'de  
Ödül Törenini Üçledi

### 22 HEMA ENDÜSTRİ

Hema'dan Ferrari ve  
Maserati'ye Kremayer Dişlisi

### 23 HEMA ENDÜSTRİ

Hema Endüstri A.Ş.  
Güney Koreye İhracat Başlatıyor

### 24 HATTAT TRAKTÖR

Hattat Traktör Konya Fuarında  
En Fazla Ziyaret Edilen Traktör Oldu

### 25 HATTAT TRAKTÖR

Hattat Traktör Sudan'daki  
Pazar Payını Artırıyor



**26** Güç Türkiye'nin  
Efsane Kırmızısında

**30** Bilgi Güçtür



**28** Hema Ödüle Doymuyor

**32** Üniversite Sanayi İşbirliği



**29** Ford Otosan'dan  
Hema Endüstri'ye Gümüş Yıldız

**33** Lojistik Sektöründe  
Beklentiler Büyük



**34** Bebeklerimiz

**İmtiyaz Sahibi**  
Hattat Holding A.Ş. adına  
Mehmet Hattat

**Danışma Kurulu**  
Halil Beyenal  
İzzet Kalaycı  
Tunç Doğan  
Güneş Tuncer  
Duyşen Erdoğan

**Genel Yayın Yönetmeni ve  
Yazı İşleri Müdürü**  
Mustafa Yavuz

**Yayın Kurulu**  
Mustafa Yavuz  
Ömer Ak  
Fatih Büyükyahşi

**Görsel Yönetmen**  
Mustafa Yavuz

**Fotoğraf Editörü**  
Mustafa Yavuz

**HATTAT**

**Yönetim Yeri**  
Hattat Holding  
Organize Sanayii Bölgesi  
Hema Caddesi  
Çerkezköy - Tekirdağ  
Tel: 0282 758 10 40  
Yayın Türü  
Yerel, süreli



**HATTAT HOLDİNG Haberler'e** ulaşmak  
şimdi çok daha kolay. İnternet sitemizden  
bize istediğiniz zaman ulaşabilirsiniz...  
[www.hattat.com.tr](http://www.hattat.com.tr)

# HEMA'DAN DÜNYA'YA LNG YAKIT POMPASI

Hema Otomotiv Sistemleri A.Ş. ile Kanadalı Westport firması arasında sıvı doğal gaz yakıt sistemleri Tedarik Anlaşması imzalandı.

Kanadalı Westport şirketi ile Hema Otomotiv Sistemleri A.Ş. arasında uzun vadeli tedarik anlaşması imzalandı. Öncelikli olarak 10 litre üzeri motor hacmine sahip yüksek yakıt tüketimi olan ağır ticari araçlarda uygulanmak üzere üretilen LNG pompalar Türkiye'den Kuzey Amerika ve Avrupa'ya gönderilecek. Anlaşma ile Hema Otomotiv Sistemleri A.Ş. 2014 yılında yapılan ana sanayi otomotiv testlerinin başarı ile tamamlanmasını takiben ön seri sevkiyatlarına başladı;

2015 yılında seri sevkiyatların yıllık 2 milyon USD ile başlamasını takiben önümüzdeki yıllarda 18 milyon USD ciro gerçekleştirilmesi öngörülmektedir.

Hema Otomotiv Sistemleri A.Ş.'nin üreteceği, sıvılaştırılmış doğal gaz (LNG) pompası ticari araç filoları için yakıtta motor hacmi ve yapılan kilometre ile doğru orantılı olarak %30-50'ye varan tasarruf sağlayabilmektedir.

Hema Otomotiv Sistemleri A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Hattat; " Ticari araç motor teknolojisinde çift yakıtlı motorların her geçen

gün yaygınlaşmasının başlıca sebebi yakıt maliyetleri ve çevreye duyarlılığın artmasıdır. Çevre duyarlılığının yurdumuzda olduğu gibi tüm Dünya da artması sonucu salınım seviyesini düşürmek en birinci hedef olup bunun içinde araç üreticileri LNG-CNG-LPG gibi benzin ve dizel alternatif yakıtlara yönelmektedir. Sıvı doğalgaz kuyudan çıkarıldığı hali ile kullanılabilmekte olup; diğer yakıtlar gibi rafineri işlemine tabi tutulmasına gerek yoktur ve maliyette ciddi bir fark yaratır. Temiz



yanan bir yakıt olduğundan sadece yakıt tasarrufu değil araç bakım giderlerini de ciddi oranda azaltır. Sıvı doğalgaz genelde boru hatları ile taşındığından karayolu ile taşınan yakıtlarda görülen tehlike ve ekstra masraf yoktur. Ticari araç sektörünün yanı sıra daha büyük motor hacimli gemi, demiryolları uygulamalarında da kullanılabilen bu tek-

noloji gün geçtikçe yaygınlaşmaktadır.

2004 yılında dünyada 4 milyon adet sıvı doğalgaz ile çalışan araç varken 2010 yılında bu rakam 13 milyon adede yükselmiştir. 2020 yılında ise yollarda 70 milyonun üzerinde sıvı doğalgazla çalışan araç olması beklenmektedir. Şu an yürütmekte olduğumuz proje ile öncelikli hedef kitlemiz ağır ticari araçlardır. Bu klasman 'Heavy Duty Trucks Class 8' olarak sınıflandırılmıştır ve taşıma kapasitesi 14.969 kg ve üzeridir. Freightliner, International, Kenworth, Mack, Peterbilt, Volvo, Daimler gibi otomotiv firmaları bu klasmanda araç üretmekte olup; bu ana sanayilerin bir kısmında ürünlerimiz test ve numune aşamasındadır.

HATTAT Grubu olarak tabii kaynakların en verimli ve çevreye duyarlı şekilde sanayi'ye kazandırılmasını hedefliyoruz ve sıvı doğal gaz piyasasının geleceğine inanıyoruz. İşte bu maksatla LNG pompaları gibi geleceğin ürünlerine yatırım yapmaya devam ederek imalat sektörünün bu dalında da büyümek istiyoruz." dedi Sıvı doğalgaz teknolojisinin diğer yakıt teknolojilerine oranla farklılığı;

-CO2 salınımı benzine göre %25, LPG'ye göre %12 daha düşüktür.

-Sera etkisi yapıcı gaz miktarı dizele kıyasla %22, benzine kıyasla %29 daha düşüktür.

-NOx salımı dizele göre %70, benzin ve LPG'ye göre %30 daha azdır.



**Hattat A110 Modeline Ödül****MOLDOVA'DAN HATTAT TRAKTÖRE ÖDÜL**

Moldova Moldagroteh 2014 fuarında, Moldova Tarım Bakanlığının desteklediği ve tarım makine ve ürünlerinin kalite, teknik özellik ve sunumlarının değerlendirildiği bir yarışma yapıldı.

Bu yarışmaya distribütörümüz Apromoteh (Agromotor) Hattat A110 model traktörümüz ile katıldı.

Yarışma neticesinde traktörümüz Tümosan ve Armatrac'ı (Erkunt) geride bırakarak gümüş madalya ve takdir belgesi ile ödüllendirildi.



# Taysad'dan Hema'ya Ödül

Hattat Holding bünyesinde otomotiv yan sanayi sektörünün öncü ve yenilikçi kuruluşu olarak faaliyet gösteren Hema Endüstri A.Ş., Taşıt Araçları Yan Sanayi Derneği TAYSAD'ın 2014 Patent Ödülleri kategorisinde 3. oldu.



Türkiye otomotiv yan sanayi sektörünün çatı örgütü Taşıt Araçları Yan Sanayi Derneği TAYSAD'ın 2014 patent ödül töreni, 11 Mart 2015 Çarşamba günü derneğin İstanbul'daki merkezinde yapıldı. Çok sayıda sektör temsilcisinin ve TAYSAD yöneticilerinin katıldığı törende, TAYSAD 2014 Patent Ödülleri'nde üçüncülük ödülünü Hema Endüstri kazarken, ödülü şirket adına Hema Endüstri Ar-Ge Genel Müdür yardımcısı Aziz AS-

RAK aldı.

***TAYSAD'ın Patent Ödülleri, firmaların ilgili yıl içerisindeki tescil edilen patent sayılarına göre veriliyor.***

Buluş sahibi olan, buluşu hayata geçiren, patent çalışmalarını dokümente eden, bunlarla ilgili prosedürleri takip eden firmaların ödüllendirildiği bu süreçte Hema Endüstri'nin kazandığı 3.'lük ödülü, şirketin, Ar-Ge konusunda yıllardır yürüttüğü çalışmaların önemi-

ni de bir kez daha gözler önüne koymuş oldu. 5746 nolu yasa çerçevesinde Ar-Ge Merkezi statüsüne sahip olan Hema Endüstri, üniversiteler, TÜBİTAK, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı (SANTEZ), uluslararası araştırma enstitüleri ve Global Müşteriler ile birlikte çok sayıda Ar-Ge projesi yürütüyor ve hayata geçiriyor.



# DEĞERLERİMİZ

## Nusret Baysal

*Nusret Baysal 1975 yılında Yıldız Devlet Mühendislik ve Mimarlık Akademisinden mezun oldu.*

Köy İşleri Bakanlığının YSE kurumunda Elazığ ve İstanbul bölge Müdürlüklerinde görev aldıktan sonra 1978, eylül 14'de o zamanın adıyla Hema Hidrolik fabrikası mekanik bakım bölümünde 095 sicil numarası ile genç bir mühendis olarak göreve başladım ve Çerkezköy yerleşkesinde bulunan lojmanda oturmaya başladık. 37 yıldır şirketimizde görevimi sürdürüyorum.

2009 Yılına kadar sırasıyla bakım, pompa üretim şefliği, ürün geliştirme ve ar-ge tasarım şefliği ve son olarak 1997 yılından 2009 yılına kadar ar-ge müdür yardımcısı olarak çalıştım. Bakım ve üretim bölümlerindeki çalışmalarımız esnasında, kalifiyeli elemanlar bulmak neredeyse imkansız gibiydi ve işe alınan elemanların tezgahlarda verimli çalışması, çok uzun zaman alıyordu. Önce kendimiz filen tezgahlarda çalışarak deneyim kazanmaya başladık ve ardından bu deneyimlerimizi çevre köy ve ilçelerden işe aldığımız sıradan insanların yetiştirilmesini sağladık ve Hema'da ilk defa işi kavrayan yatkın insanların usta ve formen olmasını sağlayarak ara yöneticiler yetiştirdik.

Yukarıdaki üretim ve bakım çalışmalarım bir mühendis için öngörülen alt temel bilgilerdi ve 1982 yılının başında asıl mühendislik yapan o zamanın adıyla mühendislik müdürlüğü bölümüne geçtim ve 2009 yılına kadar görev yaptım. 2010 yılından bu yana Pazarlama ve Ar-Ge teknik konuları



ile ilgili çözüm süreçlerinde danışman, yeni işe alınan mühendislerin yetiştirilmesi ve ürün tasarımını da yaparak görevimi sürdürüyorum.

Daha önce yerli pompa üreticisi olmadığımızdan, Türkiye'de bulunan tüm tarım ve iş makinalarında kullanılan pompalar yabancı menşeli idi. 1982 yılından sonra üretilen pompa çeşitlerinin artması ve piyasa talebi üzerine, OEM firmalarının ürettiği tarım ve iş makinaları ile piyasada bulunan mevcut tarım ve iş makinalarına pompa deneme ve uygulaması yaparak, bugünkü duruma bir öncülük yapılmış oldu.

Yıllarca devam eden özveri ve sadakatlı çalışmalarımıza paralel olarak, Sn Mehmet Hattat bey ve değerli

ailesi, çalışanlarının motifasyonunu sağlanması adına, her yılbaşında yapılan eğlence programı çerçevesinde, 1998 yılbaşı eğlence gecesini Hema dışındaki bir otelde yapılması ön görülmüştü ve bu gecede sn. Mehmet hattat bey ve değerli ailesinin katılımı ile geceye katılan yönetici çalışanlarına torba kura çekimi ile, o gecenin anlamına binaen ön görülen en büyük hediyein tarafıma çıkması ve sn. Mehmet Hattat bey elinden almam, Hema çalışma hayatımda unutamayacağım manevi değeri büyük anılarımdan biri olmuştur.

Nusret Baysal  
Danışman

# DEĞERLERİMİZ

## Ali AKTAŞ

*1977 yılında Çukurova Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Makine bölümünden mezun oldum.*

1978 yılı sonuna kadar Erzurum TOPRAK SU da Makine İkmal bölümünde devlet memuru olarak çalıştım.

Memleketim Karamanda 2 yıl Atölye şefliği yaptığım firmada Kırşehir Bulgur fabrikası makinelerini ve montajını yaparak otomatik olarak çalıştırdık. 2000 yılı içerisinde Kırşehir'den geçerken fabrikanın çalıştığını görünce gurur duydum.

1982 yılında ortaokul arkadaşım Sn Ahmet Küçükçelesi Teknolojisi yüksek bir fabrikada çalışmak ister misin dedi, geldim gördüm ve kaldım. 26 yaşında genç bir mühendis olarak Dişli imal bölümünde Mühendis olarak HEMA HİDROLİK'TE işe başladım. 33 yıldır bıkmıyıp usanmadan çalışıyorum.

Şirket içerisinde birçok ilklerin başında olduğum için gururluyum.

-İlk vardiya sistemini kurdum.

-1991 yılında TTK ihalesini aldık. 1,5 yılda 12000 muhtelif maden direği, 5 adet 1000 metre raylı Monoray ve 300 adet toplam 5000 metre kömür taşıma konveyörü yaparak teslimatı tamamlandık.

-1993 yılında Sn Mehmet HATTAT'IN talimatıyla ilk pompa fabrikasını kar merkezi olarak kuruluşunun başında bulundum.

-İlk Otosan ve Türk Traktöre zaman dişlisi imal ederek sevkiyatı başlatıldı.

-1998 yılında Hema Endüstri olduktan sonra istifa eden Kalite güvence müdürünün yerine geçerek ISO 9001 ara denetimini geçirdim. Fren fabrikasının ISO 9002 belgesini



ekibimle birlikte aldım.

-1998 yılı Mayıs ayında Hema Endüstri Tesis Güvenlik belgesini aldım. Birçok TSK ihalelerine bir fiil dosya hazırlayarak katıldım.

-2001 yılında HİTİT lastik tekerlekli Zırhlı Araç projesinin başında bulunarak aracı ürettik. 2002 yılı Şubat ayında Bingöl'e giderek aracın kış testinin başında bulundum. Çamur testi için Uzun köprü Askeri birliğinde araç test edilirken Ergene nehri üzerinde yaklaşık 1300 metre boyundaki köprünün iki tarafına güvenlik koymak suretiyle araç tanıtım video çekimleri yapıldı.

--2007 yılında TPO dan 2 adet Petrol sondaj kulesi alınarak Çerkezköy'e getirildi. Sn Mehmet HATTAT'IN talimatıyla bu kulelerin Revizyonunun başına getirildim, 10 ay gibi bir zamanda revizyon bitirilerek Amasra'ya gönderildi.

Çalışma düsturum rahmetli babamın oğlum ben sizlerin boğazınızdan

haram lokma geçirmedim, sen de evlalarının boğazından geçirme olur mu nasihati üzerinedir.

Bizim Hema da çalışma şevkimizi üst düzeyde tutan bir büyüğüm bir araya geldiğimiz zaman "Çocuklar yönetici geçte olsa işi bittiği zaman işyerinden ayrılır, Ama sabah 8 de işinin başında olmalı. Çünkü altınızdaki personel sizi örnek almalı" sözlerini hiçbir zaman yabana atmadım. 33 yıllık HEMA'daki iş hayatımda bir tek gün rapor alarak işimi aksatmadım.

Ben Hema'yı Sn. Mehmet HATTAT ve Ailesinin olarak görmedim. Ben Hema'yı BİZİM olarak gördüm. Hema'ya geldiğimde 150 personel bulunuyordu. Bugün ise 3000 kişi çalışıyor. Hema bugünlere Sn HATTAT Ailesi ve HEMA BİZİM diyen personel sayesinde geldi. Bana destek olan büyüklerime ve çalışma arkadaşlarıma saygı ve sevgilerimi sunarım.

# Hattat Traktör 2015 yılında 6 bin traktör üretmeyi hedefliyor

**Hattat Traktör Genel Müdürü Duyşen Erdoğan, “Hattat Traktör Türkiye ve Dünyada önümüzdeki yıllarda çok daha fazla konuşulacak”**



**Hattat Traktör 2015 yılında Avrupa pazarında daralma öngörülerine rağmen yeni modeller ve iç piyasanın hareketliliği sayesinde 2014'te 4.000 adet olan üretimini %50 seviyesinde artırarak 6.000 adete çıkarmayı hedefliyor.**

Ülkemiz traktör üretimi konusunda oldukça önemli bir birikime sahip ve sektörde faaliyet gösteren ciddi üreticilerimiz var. Bunlar arasında önde gelenlerden olan ve 2013 yılı İSO İkinci 500 listesinde kendine yer bulan Hattat Tarım Makinaları A.Ş. özellikle Afrika pazarına yönelik hamleleri ile adından sıkça söz ettirecek

gibi görünüyor. İhracatın yanında iç piyasa için de farklı modeller üreterek pazar payını artırmayı hedefleyen firmanın genç ve başarılı Genel Müdürü Duyşen Erdoğan ile Çerkezköy Organize sanayi Bölgesi'nde yer alan fabrikalarında bir söyleşi gerçekleştirdik. Duyşen Bey 2015 yılında üretim adetlerini bir önceki yıla göre önemli oranda artırarak 6.000 adete çıkarmayı hedeflediklerine vurgu yaptı.

**Hattat Traktör, Hema Endüstri ve Hattat Holding hakkında kısa kısa bilgiler aktarabilir misiniz?**

Hattat Holding ülkemizin önde gelen sanayi gruplarından birisidir ve 1971 yılından bu yana Çerkezköy Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyetlerini sürdürmektedir. Grubumuzun amiral gemisi olan Hema Endüstri otomotiv yan sanayisinde ülkemizin hatta dünyanın sayılı firmalarından birisidir. Bizim de Hattat Tarım Makinaları olarak en önemli tedarikçimiz Hema Endüstri, üretimde kullandığımız birçok parçamızı buradan sağlıyoruz. Hattat Tarım Makinaları ağırlıklı olarak traktör imalatı yapmaktadır. Bugün itibarı ile 100'ün üzerinde ülkeyle ticaretimiz bulunmakta. Yurtdışında önemli bir distribütör ağımız bulu-

nuyor. En önemli hedeflerimizin iki- si ulaştığımız ülke sayısını ve satış adetlerimizi artırmak. Bunun yanında ülke içindeki pazar payımızı artırmayı da istiyoruz. Bu sayede ülkemize katma değer üretmek; ihracat ve istihdamı artırmak mümkün olabilecektir.

Çerkezköy OSB'de bulunan tesislerimiz toplam 1.000.000 metrekare alan üzerinde konumlanmıştır. Bunun içinde ağırlık yine Hema Endüstri'ye aittir. Bu alan içinde yer alan Traktör Fabrikamız 2000 yılında kurulmuş son derece modern bir tesis. Esnek yapıya sahip üretim hatlarımız başka operasyonlar için de uygun olarak organize edilmiş durumda örneğin buradaki boyahanemizde ticari araç boyayabilecek bir alt yapıya sahibiz. Açık ve kapalı alan olarak büyümeye de uygun bir arazimiz var. Hâlihazırda 20.000 metrekarelik bir

bin, lastikler vb.) montajı yapıldıktan sonra traktör test alanına alınır. Burada traktörün kaldırma kapasitesi, güç, frenler, vites geçişleri, hız gibi parametreler bilgisayarlı sistemimiz ile test edilir. Testi geçen traktörler kalite bölümü tarafından "audit" alanında son kez görsel denetimden geçirilir. Tüm test ve kontrollerden geçen araçlar sevkiyat alanına gönderiliyor.

Bunların dışında grubumuzun savunma sanayi, enerji ve madencilik sektöründe yeni ve önemli yatırımları var. Batı Karadeniz'de kömür çıkarılması faaliyetlerimiz sürüyor. Bölgenin bir enerji merkezi haline gelmesi konusunda sürdürülen çalışmalara grup olarak katkı veriyoruz. Yine Çerkezköy tesislerimizde savunma sanayisine yönelik olarak tank taşıyıcı araçları, zırhlı araçlar ve bunlara yönelik güç gruplarının üre-

li modeller. Traktörlerimizde motor olarak İngiliz Perkins ve Finlandiyalı Sisu firmasının motorlarını kullanıyoruz. Bu noktada belirtmekte fayda var, Perkins motorlarının parçalarının önemli bir bölümü grup şirketimiz olan Hema Endüstri tarafından üretilmektedir.

Traktörlerimizde farklı özelliklere sahip modeller var; platformlu olanlar var kabinli olanlar var. Kabinlilerin klimalı olanları; arka görüş kameralı gibi değişik özelliklere sahip olanlar var. Hız göstergelerinden uydu bağlantısına kadar değişik opsiyonları olan traktörler üretebiliyoruz. Farklı talep ve beklentilere uygun üretim yaparak geniş bir yelpazedeki müşterilere ulaşıyoruz.

Aynı zamanda Valtra firmasının Türkiye temsilcisiyiz ve 110 beygirden daha yüksek güce sahip traktörleri de yurt dışından ithal ediyoruz. Pazarın gelişmesine paralel olarak bu güçteki traktörleri de üretebilmek üzere hazırlıklarımızı yaptığımızı ve altyapımızın buna uygun olduğunu belirtmek isterim.

Modellerden kısaca bahsetmek gerekirse Hattat markası altında yurt içine özel olarak 240, 266 ve 285 klasik serilerini üretiyoruz. Yurt dışı için ise 275 ve 290 klasik serilerimiz var. Modern kaportalı olarak ürettiğimiz traktörlerimizin serilerini ise 3050, 3055, 3065 ve 3080 olarak sayabiliriz. Bu modelleri tüm dünyaya ihraç etmekteyiz. Bu modellerimizin Avrupa Birliği'nden de "tip onayı" ve "homologasyon"u bulunuyor. Dolayısıyla traktörleriniz dünyanın hemen her yerindeki çevre mevzuatına uyumlu olarak üretilmekte diyebiliriz. Bildiğiniz gibi özellikle Avrupa Birliği bu konularda çok hassas.

Bunların dışında yeni çıkartacağımız 4000 serimiz var, lansmanını Antalya'da 2015 yılı Mart ayının başında yapıldı. Bu seride yer alan traktörlerimiz 3000 serisi ile görsel olarak benzerlikler taşıyor ve bu seride çiftçilerimiz tarafından ilgiyle karşılandı. 4065, 4075, 4080, 4090 ve



tesisimiz var ve toplamda 180 çalışmamız var; bunların 120'si mavi yaka, 60'ı ise beyaz yakalı.

Üretim tekniğimiz yürüyen bant sistemi üzerine kurulu. Parçalar istasyonlarda ilgili personeller tarafından gövdeye bant üzerinde monte edilir ve boyahaneye gider. Boyahanemiz bant üretim hızına uyumlu bir şekilde çalışmakta. Montajda belli bir aşamaya gelmiş olan gövdeler askılarla boyahaneye alınır ve boyama işleminin ardından tekrar montaj hattına indirilir. Ardından kalan parçaların (ka-

tilmesi gibi çalışmalarımız sürüyor.

**Bildiğimiz kadarıyla tesisinizde sadece traktör üretimi yapılıyor, değil mi?**

Evet, haklısınız. Hattat Tarım olarak asıl faaliyet alanımız traktör üretimi ve üretimini yapmadığımız bazı modellerin yurt dışından getirilip satılması. 50 beygirden 110 beygire kadar traktörlerimiz var; bunlar 75 beygire kadar olanlar 3 silindirli, 75 beygir ve üzeri olanlar ise 4 silindir-

4100 olmak üzere beş farklı modeli-miz bulunuyor.

Hattat dışında Valtra markası ile de yerli üretimlerimiz var; yurt içinde satışa sunduğumuz A75, A85 ve A95 modelleri bu grupta yer alıyor. Yine Valtra markasıyla ihracat için ürettiğimiz A53, A63 ve A73 modellerimiz var. Bu modeller özellikle Almanya, İtalya, Fransa, İspanya, Hollanda, Avusturya, Finlandiya başta olmak üzere hemen hemen tüm Avrupa ülkelerine satılıyor.

Satışını yaptığımız Valtra traktörleri arasında ise 110 beygirden 400 beygire kadar N, T ve S serisi araçlar bulunuyor.

**İhracat konusunda biraz daha detaylı bilgi verebilir misiniz?**

2014 yılında ürettiğimiz traktörlerin yaklaşık %45'ini ihraç ettik, kalan %55'lik bölüm ise iç pazara sunuldu. İhracat adedini artırmak istiyoruz; fakat 2015 yılı için Avrupa pazarında bir daralma öngördüğümüz için bu yıla özel bir gerileme olabileceğini düşünüyoruz. Buna bir de iç pazar için yeni çıkaracağımız modellerin yaratacağı hareketi eklersek yurt içi satışların payının artacağını söyleyebiliriz. Bu yüzden yurt içi ve yurt dışı satış oranlarımız 2015 için yüzde 65'e 35 veya yüzde 70'e 30 seviyelerine gelebilir. Adet bazında 2014 yılında 4.000 civarı üretim yaptık, 2015 hedefimiz ise 6.000.

**Traktör eskiden çok klasik bir araçken son yıllarda hem özelliklerinin hem de beklentilerin çok değiştiğini duyuyor ve görüyoruz. Sizin bu noktadaki değerlendirmelerinizi alabilir miyiz?**

Müşteri beklentilerinin ve isteklerinin hem eskiye göre hem de kendi içinde değişiklik gösterdiğini söyleyebiliriz. 50 beygirden 400 beygir güce kadar çok sayıda farklı modelimiz var ve bunlar da kendi içlerinde de önemli değişiklikler gösterebiliyor. Çok az özelliğe sahip klasik modeller varken biraz önce de bahsettiğim

gibi konforun ve teknolojinin öne çıktığı iklimli, uydu kontrollü modelleri de üretiyoruz. Motor gücü düştükçe araç özellikleri de azalıyor diyebiliriz. Bu modellerde fiyat, dayanıklılık gibi özellikler ön plana çıkıyor. Beygir gücü arttıkça bazı lüks sınıfındaki araçlarda bile bulamayacağınız özellikler devreye girmeye başlıyor. Bu tür traktörleri bizim daha çok işinin profesyonelleri olarak nitelendirdiğimiz çiftçiler kullanıyor. Kabin süspansiyonlarından tutun da tam

tirmeye çok önemli kaynak aktarıyoruz. Bu da bize hem yeni müşteriler kazanma hem de mevcut müşterilerin memnuniyetini artırma konularında avantajlar sağlıyor.

**Sektörünüz için satış ve servis ağı oldukça önemli. Hattat Traktör olarak bu konulardaki yapılanmanız ve hizmetleriniz neler?**

Yurt içinde 70 bayimiz var, yurt dışında ise 100'ün üzerinde ülkede



otomatik vites seçeneklerine, GPS yardımı ile tarlaların otomatik sürülmesine kadar konfor ve teknolojinin birlikte kullanıldığı traktörler bu sınıfta yer alıyor.

Yüksek beygir gücünde yer alan traktörlerimize çeşitli aparatlar takılarak iş makinesi olarak da kullanıldığını belirtmek isterim.

**Tüm bunlar çok ciddi Ar-Ge ve Ür-Ge çalışmaları gerektiriyor olmalı. Sizin Hattat Traktör olarak gerçekleştirdiğiniz Ar-Ge çalışmalarından bahsedebilir misiniz?**

Ar-Ge merkezimiz var ve bu merkezde 100'ün üzerinde mühendis görev alıyor. Grup olarak yeni ürün geli-

ştiribütörlerimiz var. Bu satış ağına bir kısmı direkt Hattat ve HTT markalarını pazarladığımız bir yapıda ki 60'ın üzerinde ülkede durum böyle. Geri kalan yaklaşık 40 ülkede ise Valtra'nın distribütör ağı ile ülkemizde üretilen modelleri kullanıcılara ulaştırıyoruz. Bu distribütörler ağırlıklı olarak Avrupa ülkelerinde bulunuyor.

Servis bizim yaptığımız işin çok önemli bir parçası aslında. Çünkü bizim müşterilerimiz aldıkları traktörleri işlerini yapabilmek için kullanıyorlar, yani bir iş makinesi satın alıyorlar. Bu durumda da yeri geldiğinde bu araçları 24 saat kullanmaları gerekebiliyor. Dolayısıyla oluşabilecek arızaların hızlı bir şekilde giderilmesi

veya bakım hizmetlerinin düzenli olarak karşılanması çok önemli. Türkiye ve dünya genelinde 300'ün üzerinde servis noktamız bulunuyor. Bu servislerimiz ve yedek parça bayilerimiz aracılığıyla çiftçilere acil durumlarda 24 saat içinde, diğer durumlarda ise 72 saat içinde çözüm üretmeyi taahhüt ediyoruz. Gerekli durumlarda yedek parçalarla birlikte traktörün arıza yaptığı yere kadar gidilerek sorun çözülebiliyor.

Servis kalitemizi artırmak ve var olan bilgileri güncelleyebilmek için servislerimizi her yıl burada eğitime alıyoruz. Örneğin şu anda Orta Anadolu Bölgesi servislerimiz fabrikamızda eğitimdeler. Bu eğitimler yaklaşık olarak bir hafta sürüyor; 2015 yılı içinde sekiz ayrı gruba bu eğitimleri vereceğiz. Eğitimin verimli olabilmesi için belli bir sayıyı geçmemesine gayret ediyoruz. Buradaki tesisimizin içinde Hema Club adını verdiğimiz bir konaklama birimimiz var. Eğitim ve diğer faaliyetler için tesise gelen misafirlerimiz burada konaklıyor. Bu eğitimlerde yeni ürünlerle ilgili bilgiler verildiği gibi ekibimize yeni katılan servislere komple eğitimler de veriliyor. Eğitimlerin birçoğu araç başında son parçasına kadar sökülüp takılarak gerçekleştiriliyor. Bu saye-

de servislerde çalışan teknik personeller ihtiyaçları olan teorik ve pratik bilgilerle donatılıyor.

**Duyşen Bey, 2015'in henüz başlarında. Son olarak sizden 2014 yılı değerlendirmesi ve 2015 yılı hedefleriniz, planlamalarınız hakkında bilgiler alabilir miyiz?**

2014 yılı ihracat açısından bizim için çok iyi bir yıl oldu. Kurun yüksek seyretmesi bu olumlu havaya ayrıca katkı sağladı. Fakat 2015 yılında Avrupa ülkelerinde bir daralma bekliyoruz. Mevcut siparişlerden de bunu görebiliyoruz. Satış adetlerimiz geçen yılı geçemeyecek gibi görünüyor. Bunun etkisi ile yeni pazarlara açılma konusunda çalışmalarımız sürüyor ve ilk hedeflerimizden birisi Afrika.

Yaptığımız araştırmalar ve ziyaretler Afrika ülkelerinin hemen her alanda olduğu gibi traktör sektörü için de önemli bir potansiyeli olduğunu gösteriyor. Birçok gelişmiş ülkeden yatırımcıların Afrika ülkelerinde araziler kiralarak tarımsal faaliyetler gerçekleştirdiğini görüyoruz. Geçtiğimiz hafta Sudan'daydım, orada önemli bir çalışmamız var ve yüklü bir sipariş aldık. Afrika'nın tarım alanı en büyük ülkelerinden birisi olan Sudan'a

3.000 traktör satmak üzere bir anlaşma imzaladık. Bu anlaşmanın devletle değil özel sektörle yapılmış olması bizim açımızdan çok daha anlamlı. Yaklaşık on yıldır ticari ilişkimizin devam ettiği güçlü bir holding ile imzalanmış bir anlaşma bu. Şu an fabrikamızda bu siparişin ikinci 200 adetlik teslimatı için hummalı bir çalışma devam ediyor. Hâlihazırda Afrika kıtasında kuzeyde Cezayir'den Güney Afrika'ya batıda Senegal'den doğuda Sudan'a kadar geniş bir satış ağıımız var. Afrika büyük beygir güçleri ve modern traktörler konusunda satışların daha az olduğu; bunun yanında küçük beygir gücünde daha az özelliğe sahip araçların halen yoğun talep gördüğü bir pazar. Her pazarın kendine özel ihtiyaçları var ve ürün gamlarımızı bunlara uygun araçlarla destekleyerek pazar paylarımızı artırarak hızlı bir büyüme hedefliyoruz. Eğer işler planladığımız gibi devam ederse ve ilerleyen dönemde Sudan'da bir montaj hattı kurmayı planlıyoruz. Benim yaptığım ziyaret de daha çok bu konuyla ilgiliydi. Burada üreteceğimiz traktörler ile tüm Afrika ülkelerinde daha etkin olmayı ve satışlarımızı artırarak bölgede ikinci büyük olmayı hedefliyoruz.



# VALTRA TRAKTÖR , TARIM SEKTÖRÜNDE UZAY ÇAĞINI BAŞLATTI

**250 beygir gücü ve 1000 Nm tork ile Traktör de bir ilk .**

*Türkiye de Hattat Tarım Makinalarının distbiritörlüğünde ve güvencesi altında satışı yapılan AGCO grubunun prestijli Markası Valtra traktörün, yeni T serisinde , uzay mekiklerini kıskandıran kabin, düşük yakıt tüketimi ve sınıfının en yüksek dönüş turu özelliği mevcut.*

Valtra T 4 serisi ile 1000 Nm torkta 155 ile 250 beygir arasında güç sağlanabiliyor.

Valtra T Serisi; Direct, Versu, Active ve HiTech olarak dört farklı model olacaktır.

Active; powershift (yağ basıncı ile kavrama yapan şanzıman) ve mekanik olarak çalışan yük-hassasiyetli hidrolik içeren yeni bir seridir. Yeni Versu, Active ve HiTech modelleri powershift traktörlerin sürüş tarzında bir devrim yaratmaktadır. Debriyaj pedalı yalnızca motoru çalıştırırken gerekmektedir. Fren pedalları aynı zamanda debriyayı da kontrol etmektedir. AutoTraction otomatik debriyaj fonksiyonu daima aktif haldedir. Otomatik powershift şimdi yeni bir mantıkla çalışmaktadır: gaz pedalı motor hızını kontrol etmemekte bunun yerine kademesiz Direct transmisyon kullanımına benzer şekilde sürüş hızını kontrol etmektedir. Otomatik sistem PTO-tahrikli aletler kullanılırken büyük



foyda sağlamaktadır zira sürücü güç değiştirme dişlilerini değiştirebilir ve gaz pedalına basarak kolay bir şekilde hızı ayarlayabilir.

Powershift sisteminin aynı zamanda eşsiz özellikleri mevcuttur, bu özelliklere faydalı bir yokuşta kalkış fonksiyonu ve önden

yüklemeli çalışmayı kolaylaştıran hidrolik yardımcı dahildir. Valtra'nın powershift'i beş kademeli transmisyondur ve dört vitesli modda toplamda 20 hız artı yavaş ilerleme modunda 10 hız sağlamaktadır.

Akıllı motor tasarımı

Tüm T Serisi modelleri güvenilir AGCO

dizel motorlarla çalışmaktadır, iki en küçük model 6,6-litre motora sahiptir, daha büyük modeller ise 7,4 litre silindir hacmine sahiptir. En son motorlardaki turbo bir elektronik bypass valfi içermektedir, dolayısıyla motor hızlı bir şekilde cevap vermektedir ve düşük tur sayısıyla mükemmel tork sağlamaktadır. SCR sistemi ve iyileştirilen turbo ve motor paketi mükemmel yakıt verimliliği sağlar ve egzoz gazı yeniden dolaşım sistemine (resirkülasyon) veya dizel partikül filtresine olan ihtiyacı ortadan kaldırmaktadır. T174 model aynı zamanda Valtra's EcoPower özelliği ile tedarik edilmektedir. Sürücü Eco butonuna bastığında, nominal motor hızı 1800 rpm'ye düşer ve aynı anda tork artar. Bu, yakıt tüketimini yaklaşık olarak yüzde 10 azaltır ve gürültü düzeyini düşürerek, motorun ömrünü uzatır. Ayrıca standart olan





veya tüm modellerde bulunan Sigma Power özelliği, PTO yeterli yük altında olduğunda, motorun verimini 15 beygir gücü artırır. Taşıma güçlendirme fonksiyonu da C ve D serilerinde ek olarak 15 beygir gücü sağlar.

Mükemmel görüş sağlayan geniş kabin

Dördüncü nesil T serisinin en dikkat çeken özelliği şık, geniş ve sessiz olan yepyeni kabindir. Dışarıya doğru eğimli olan sütunlar sürücü için iç mekânı maksimize etmektedir, diğer yandan dış boyutları kompakt hale getirmektedir. Kabin önceki nesil kabinle karşılaştırıldığında sürücü koltuğu açısından 20 santimetre daha geniştir.

Elektrikle ısıtılan ön ve arka ekranlar, 270 derece temizleme sağlayan ön silecek, fabrikada monte edilmiş park etme kameraları, LED çalışma ve arka ışıklar ve altı metre kare cam mükemmel görüş sağlamaktadır. Üst kısmın önünde yer alan bir diğer pencere, ön yükleyici kullanırken fayda sağlar ve isteğe bağlı ortam kabininde de üst kısmın arkasında bir pencere mevcuttur. Subwoofer'lı (derin bas hoparlörlü) teyp, soğutucu ve yana doğru ayarlanabilen TwinTrac ters

tahrik/sürüş sistemi ve fabrikada takılan, yakıtla ve telefonla çalışan yardımcı ısıtıcı ile sürücü rahatlığı iyileştirilmiştir.

Traktörün dönüş yarıçapı, bir ön yükleyici, pnömatik ön aks ve ön bağlantı olsa bile, 5,25 metre olup, inanılmaz düşüktür. Traktörün ağırlığı 7,3 ton, teorik toplam ağırlığı ise 13,5 tondur. Zemine olan mesafesi çok fazla olup, 60 santimetredir ve 2995-milimetre dingil mesafesi yolda denge sağlar. Traktörün arka kısmında yer alan iyileştirilmiş mafsallı bağlantı 9,5 tona kadar kaldırabilmektedir, diğer yandan entegre ön mafsallı bağlantının ise 5,1 ton kapasitesi bulunmaktadır. Şimdi PTO: 1000, 1000E, 540, 540E ve yer hızı PTO için eş zamanlı olarak beş modda üç farklı hız seçilebilir.

Kullanım kolaylığı ve düşük sahip olma maliyeti

Yeni T Serisi tasarlanırken kullanım kolaylığı ve bakıma özellikle dikkat edilmiştir. Servis Aralığı 600 saattir ve kontrol pencereleri sayesinde her gün yağ kontrolü kolay bir şekilde gerçekleştirilebilmektedir. Herhangi bir alet olmadan radyatörlere ve filtrelere kolay bir şekilde ulaşılabilir. Yeni T Serisi hem tarlada hem de laboratuvar ortamında

tüm koşullar altında on binlerce saat testlerden geçirilmiştir.

Doğal olarak yeni T Serisi aynı zamanda hem AutoGuide direksiyon yardım sistemi hem de AgCommand telemetri ile tedarik edilmektedir. AutoGuide, bir santimetrede traktörün doğru bir şekilde kullanılması için uydu ve düzeltme sinyallerinden istifade etmektedir. AgCommand uzaktan takip sistemi; araç sahibinin traktörün kullanımını izlemesini, servis gerekliliklerini öngörmesini ve yükleniciler tarafından faturalama amacıyla kullanılabilecek olan işletim verilerini düzenlemesini sağlamaktadır. Valtra Premium Care, AGCO Finance ve Valtra'nın birinci sınıf yedek parça servisi güvenilirliği ve kullanım kolaylığını arttırmakta ve işletim giderlerini azaltmaktadır. Tüm traktörlerde olduğu gibi Valtra, müşterilerinin bireysel gerekliliklere ve özellikler listesine göre T Serisini kişiselleştirmesine izin vermektedir ve pek çok seçenek sunmaktadır. Böylece müşteriler gereksiz özellikler için değil yalnızca ihtiyaç duydukları özellikler için ödeme yapmış olurlar. Valtra'nın müşteri sipariş sistemine göre her bir traktör tarlada, ormanda veya çeşitli işlemlerde kullanılmak üzere fabrikada hazır hale getirilmektedir.

# Hema Endüstri'ye

## Dünya Devi Caterpillar'den Gümüş Madalya

Caterpillar sistemine göre her yıl tedarikçilerin kalite, sevkiyat, yönetim, çevre ve rekabetçilik konularında performans değerlendirmesi yapılmaktadır. Bu değerlendirmeler sonucunda Hema Endüstri "Gümüş Madalya" ile ödüllendirildi. Ödülü kalite direktörü Sn. Anna Lee, Hema Endüstri A.Ş. Genel Müdürü Tunç DOĞAN'A takdim etti.



Hema Endüstri A.Ş. Genel Müdürü Sn.Tunç DOĞAN şöyle değerlendirmede bulundu.

Hema Endüstri olarak 5.kez bu ödülü alıyoruz. Bu ödül, her kademede sürekli iyileştirmeye inancımızın bir eseridir ve sonucudur. Hema Endüstri olarak her geçen gün kurumsallık kimliğimizi geliştirirken, insanımıza ve teknolojiye yatırımlarımız devam etmektedir. Ayrıca tüm müşteri özel istekleriyle senkronize

olmuş verimli, kaliteli, yenilikçi Hema Üretim Sistemi kurulmuştur. Bu sistemle kurumsallaşma ve geleceğe emin adımlarla ilerlememiz mümkün olmaktadır. Bu ödül beş yıldır almamız başarımızın sürekliliğinin simgesidir.

Caterpillar tarafından Dünya'da tek gümüş madalya ile ödüllendirilen şirket olmak, bizlere ayrı bir gurur kaynağı oluyor.



# Hattat Ailesi Büyümeye Devam Ediyor



Bünyesine yeni katılan 45 Mühendis için Hema Club Sosyal Tesislerinde çatı barda Hoş geldin partisi düzenlendi. Partide Yönetim Kurulu Başkanı Sn. İbrahim HATTAT ve Hema Endüstri Genel Müdürü Sn. Tunç DOĞAN tüm yeni mühendislerle diyalog kurarak grubun stratejileri hakkında bilgi verdiler.

Hema Club tesisleri 140 lüks odadan, yüzme havuzu, sinema salonu, fitness center, sauna, tenis kortu, basketbol sahası, çatı bar ve iki restoranttan oluşmaktadır. Mühendis arkadaşların hizmetine sunulmuştur.



# HEMA ENDÜSTRİ 2014'DE ÖDÜL TÖRENİNİ ÜÇLEDİ

Hema Endüstri 2014 yılında 3 üncü kez çalışanlarını ödüllendirdi. Ödül töreni 13 Kasım 2014 tarihinde Hema tesislerinde gerçekleşti.



Hema Endüstri Yönetim Kurulu Başkanı Sayın İbrahim HATTAT, Hema Endüstri Genel Müdürü Sayın Tunç DOĞAN ve üst yönetim tam kadro olarak çalışanları bu gururlu günlerinde yalnız bırakmadı. Türk Metal Sendikası Çerkezköy Şube Başkanı Sayın Murat KOÇAK' DA törende hazır bulunanlardandı.

Bireysel Öneriler, WCM Çalışma Grupları ve Altı Sigma projeleri olarak 3 kategoride ödül dağıtımları yapıldı. Törende 11 WCM Çalışma Grubu, 9 Altı Sigma Projesi ve 34 Bireysel Öneri ile 161 başarılı çalışan ödüllendirildi. Gerçekleşen tören ile birlikte 2014 yılında 406 çalışan sürekli iyileştirme sistemi kapsamında

ödüllendirilmiş oldu.

Hema Endüstri Genel Müdürü Sayın Tunç DOĞAN; Hema Endüstri olarak çalışan katılımını çok önemsiyoruz ve çalışanlarımızın uzmanlıklarından, deneyimlerinden ve bilgilerinden azami ölçüde fayda sağlamak adına onları sürekli cesaretlendirmeye devam edeceklerini ve çalışanlarının sürekli iyileştirme sistemine göstermiş oldukları kararlı desteği takdir ile karşıladıklarını belirterek teşekkür etti. Kazan, kazan ilkesinden yola çıkarak, şirketimizin katma değerli fikirleriyle destek verenleri ödüllendirmek ana stratejilerimizdendir dedi.





## Hema'dan Ferrari ve Maserati'ye **KREMAYER DIŞLISI**

Teknolojinin sürekli geliştiği ve rekabetin her geçen gün arttığı bugünlerde dünyaca ünlü Ferrari, Maserati ve Alfa Romeo araçlarına kremayer dişlisi üretmek ve ihracatını yapmaktan büyük gurur duyuyoruz.

1999 yılında Doblo aracın kremayer dişlisi üretimi ile serüven başlamıştır. Yıllık üretim 5000 adetlerden 1 milyon adetlere ulaşmış, müşteri portföyümüz gün geçtikçe genişlemiştir. Ford, Renault, Dacia OEM araç üreticilerine onaylı tedarikçi olup, seri üretime devam edilmektedir.



Hema Endüstri A.Ş. Dişli ve Aktarma Organları Fabrikası tezgah parkuru, kaliteli işgücü ve uzman kadrosu sayesinde 2014 yılının başından itibaren TRW İspanya ve TRW Polonya fabrikalarında montajı yapılmakta olan Ferrari F149, F150, F151, F152, Maserati M139, M140, M156, M157, Alfa Romeo 4C modellerine 16 farklı çeşit kremayer dişlisi ihracatına başlanmıştır.

TRW İspanya ihracata başladığı günden itibaren müşteri memnuniyetinin üst düzeyde olmasından dolayı ihracatımıza Iveco Daily ticari araçları için de kremayer dişlisi işini vermiştir ve ilk sevkiyatımızı 2015 Yılı Ocak ayında gerçekleştirmiş bulunmaktayız.

2015 yılında hedef ciromuz 16 milyon TL dir. Bunun 2 milyon euro luk kısmı

ihracat hedefidir. Hema Endüstri A.Ş. nin müşteri portföyü her geçen gün genişletmektedir. Ferrari, Maserati kremayer dişlisi sevkiyatı yaparak firmamızın adının global pazarda bilinirliğini arttırmaktayız.

Erdal DENİZ  
Dişli ve Aktarma Organları  
Fabrika Müdürü

“

**Dünyaca ünlü Ferrari , Maserati ve Alfa Romeo araçlarına kremayer dişlisi üretmek ve ihracatını yapmaktan büyük gurur duyuyoruz.**

”



# Hema Endüstri A.Ş. Güney Koreye İhracat Başlatıyor

Hema Endüstri A.Ş. Asya pazarında büyüyor. Son yapılan anlaşmalar ile Asya pazarına olan ihracat rakamları önemli bir seviyeye ulaştı.



Hema Endüstri A.Ş. Pazarlama Müdürü Serkan Ergül, “Güney Kore’nin en büyük traktör üreticilerinden olan Daedong (Kioti) firması ile yürütülen pompa görüşmelerinde anlaşmaya varılmış olup, bu anlaşma çerçevesinde 3 adet numune siparişi aldık ve 3 hafta gibi kısa bir sürede üretimi gerçekleştirerek ürünleri sevk edip numune numune onayları aldık. Üretilen 2 çeşit tandem pompa’dan 2015 yılında 1.000 adet 2016 yılında ise toplamda 5.000 sevk edilecektir” dedi.

Hema Endüstri A.Ş. Pazarlama Müdürü Serkan Ergül, Ön aks

konularının da görüşüldüğü firmayla ilerleyen yıllarda iş hacmini arttırmak ve yeni ürünlerle hizmet etmek istiyoruz diyor.

40 HP - 60 HP güçleri arasında Daedong/Kioti NX tractor modellerinde kullanılacak Pompalarımız Kore dışında Avrupa ve Amerika’ya ihraç edilecek.

1947 yılında kurulan Daedong (Kioti) firması yıllık yaklaşık 20.000 adet olan traktör üretiminin 50 % sini Kioti markasıyla Amerika’ya ihraç etmektedir. Firma aynı zamanda Biçerdöver üretimi de yapmaktadır.

“  
Üretilen 2 çeşit  
tandem pompa’dan  
2015 yılında 1.000  
adet 2016 yılında  
ise toplamda 5.000  
sevk edilecektir”

”

# HATTAT TRAKTÖR

## KONYA FUARINDA EN FAZLA ZİYARET EDİLEN TRAKTÖR OLDU

Türkiye'nin lider yüzde yüz yerli traktör üreticisi Hattat Traktör, rekabette sınır tanımıyor. Hattat Tarım Makineleri, uygun fiyatlı ve son teknolojiye uygun olarak tasarlanmış traktörleriyle Konya'da 24-28 Mart tarihleri arasında gerçekleşecek Türkiye'nin en büyük tarım ve hayvancılık fuarı olan 13.Konya Uluslararası Tarım, Hayvancılık ve Süt Endüstrisi Fuarı'na katıldı. Yaklaşık 500 bin kişinin katıldığı fuarda çiftçiler özellikle yeni üretime sunulan T 4000 serisi ve 200 Serisi Hattat Traktöre yoğun ilgi gösterdiler.

Hattat Traktörün yeni modellerinin tanıtımında konuşan Hattat Holding Yönetim Kurulu Murahhas Azası Halil BEYENAL "Yeni modelleriyle tüm çiftçilerimizin ihtiyacını karşılayacak bir traktör serisine sahip olduk. Hattat Holding olarak Hattat Traktörü daha fazla destekleyeceğiz ve en kısa zamanda zirveye ulaşması için maddi ve manevi destekte bulunacağız" dedi. 40 yılı aşkın süredir Hattat Holding de yöneticilik yaptığını belirten Beyenal, ilk defa böyle yoğun bir ilgi ile karşılaştığını bununda Hattat Traktörün artık kendisini sektörde ispatlamış bir marka olduğunu gösterdiğini belirtti.

Hattat 4000 Serisi traktörler, 68 beygirden 102 beygire kadar Çerkezköy Tekirdağ da üretilmektedir. T 4000 serisi Geniş kabini, düşük yakıt tüketimi, yüksek motor performansı dikkat çekmekte. Türkiye de ilk yerli üretim 24+24 vites seçeneğine sahip



ve ilk hidrolik debriyajlı sahip olan 4000 serisi yüksek dönüş turu kapasitesi ve kalitesi ile dikkat çekmekte. 5 ana model ismi ile üretilen T 4000 serisi traktörler.

T 4065, T 4075, T 4080, T 4090 ve T 4100 modelleriyle çiftçilerin kullanımına sunulacak.

Hattat 200 Serisi traktörler 50 beygirden 82 beygire kadar üretilmekte. Düşük yakıt tüketimi, yüksek motor performansı ve kullanım kolaylığı ile dikkat çeken Hattat 200 serisi orijinal Perkins motorlu olmasının verdiği avantaj ile bu segment deki rakiplerinden ayrılmakta.

2013 yılında çiftçilerin kullanımına sunulan ve büyük beğeni kazanan Hattat 240 modelinden sonra Hattat 266 G ve Hattat 285 S modelinin de üretimine başlandı.

3 ana model ismi ile üretilen 200 serisi traktörler Hattat markasının satışlarının artmasında büyük etkisi olacağını Konya fuarında gösterdi.

Hattat Traktör yeni modelleriyle Konya Fuarında en fazla ziyaret edilen traktör olması 2015 yılın en hızlı yükselen traktör markası olacağının bir işareti.



## Hattat Traktör, Afrika'ya özel ürettiği Hattat 290 Modeliyle Sudan'da Pazar Payını Hızla Artırıyor.

# HATTAT TRAKTÖR SUDAN'DAKİ PAZAR PAYINI ARTIRIYOR

Türkiye'nin lider yerli traktör üreticisi Hattat Traktör, Afrika'ya özel traktör modeli geliştirerek, Afrika pazarındaki hızlı büyümesini sürdürüyor. Sudan'a ilk ihracatını 2013 yılı Mayıs ayında gerçekleştiren Hattat Traktör'den, şimdiye kadar bu ülkeye 1000'in üzerinde traktör ihracatı gerçekleşti.

Hattat Holding bünyesinde 2002 yılında traktör yatırıma start veren Hattat Traktör, ihracat liderliğindeki iddiasını sürdürüyor. Avrupa'dan Latin Amerika'ya, Asya'dan Ortadoğu'ya 5 kıtada 60'dan fazla ülkeye yaptığı direk, Valtra bayileri kanalıyla yaptığı endirekt ihracatla toplamda 100'ün üzerinde ülkeye sattığı traktörleriyle ihracat şampiyonu olan Hattat Traktör, Sudan ile gerçekleştirdiği 3 bin adetlik traktör satış anlaşması ile geçen yıl ihracatta yakaladığı başarılı yükselişi, bu yıl da sürdürüyor.

Hattat Traktör Genel Müdürü Duyşen ERDOĞAN, traktörde yerli marka olarak ihracat şampiyonu olduklarını belirterek, " Afrika pazarındaki ihracat bağlantılarımızı artırıyoruz. Afrika da ki büyümemize devam edeceğiz. Çünkü gelişen dünyanın gıda açığını Afrika'daki tarımsal mekanizasyonun ve üretimin artmasıyla sağlayabiliriz.

Hattat Traktör'ün Afrika pazarındaki bu hızlı büyümesinin sebebinin Afrikalı çiftçiler için daha basit ve kolay kullanılabilir yeni traktör modelleri geliştirmelerine bağlayan Erdoğan, "Sudan ile ön anlaşmamızı Aralık 2012'de yaptık, yeni traktör modelimizin ortaya çıkması ve ilk ihracatımızı gerçekleştirmemiz 5 ay gibi kısa bir sürede tamamlandı. Türk markası olarak bu sektörde Türkiye'de en fazla ihracatı gerçekleştiren firmayız. Geliştireceğimiz kullanımı kolay,



ergonomik, yakıt tasarrufuna sahip yeni traktör modelimizle gelişmekte olan ülkelerdeki pazar payımızı artıracamız, özellikle 200 serisinin diğer

modellerini de devreye koyduğumuz da hem Türkiye de hem de Afrika ve Ortadoğu'daki ülkelere daha fazla satış imkânımız olacak." dedi.



# GÜÇ TÜRKİYE'NİN EFS

Hattat Holding bünyesinde yer alan Hattat Traktör Türkiye'nin dört bir yanından gelen yurtiçi bayileri ve 5 kıtadan gelen yurtdışı distribütörleri ile 2014 yıl sonu değerlendirmesi ve 2015 yılı yeni yatırımlarını konuşmak üzere 27-28 Şubat da Antalya Titanic Lara Hotel'de bir araya geldi.



2015 yılına Genç ve dinamik yeni yönetim kadrosu ile başlayan Hattat Traktör Bayi toplantısında yeni modellerinin tanıtımını da görkemli bir şekilde yaptı. Güç Türkiye'nin Efsane Kırmızısında sloganı ile 2015 yılında hedeflerinin Pazar payını hızla arttırmak olduğunu belirten Genel Müdür Duyşen ERDOĞAN bu yılın Hattat Traktörün yükselme döneminin baş-

langıcı olduğunu ve kazan kazandır ilkesi ile Hattat Traktör alan , satan , yapan, kullanan herkesin kazanacağını belirtti.

Yeni pazara sunulacak 4000 serisi traktörler ve Hattat 200 serisi traktörler toplantı salonunda sislerin arasından çıkarak toplantıya katılanları şaşırttı.

Toplantıda sergilenen T 4075, T 4100, 266 G ve 285 S traktörler bayiler ve distribütörler tarafından incelenerek tam not aldı.

Yeni dönemde yapılacak reklam kampanyaları ve performansları ile bu modeller daha çok konuşulacak gibi gözükmemekte.



# SANE KIRMIZISINDA

Gala yemeği açılış konuşmasını gerçekleştiren Hattat Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Hattat, "Hattat Traktör olarak 2015 yılında yeni modellerle daha da başarılı olunacağını ve Hattat ailesi olarak ismimizi verdiğimiz Hattat Traktörün madden ve manen daima arkasında olacağız." dedi.

Gala gecesinde sahne alan Nadide Sultan ve modern dans grupları büyüleyici performansı ile gala gecesine katılan konukları mest etti.

2014 başarı ödüllерinin da dağıtıldı-ğı Gala yemeğinde ödöl alan bayiler aşğıdaki gibi oldu.

2014 Yılı Traktör Satış Âdeti Birincisi  
Özdemirler Tarım  
2014 Yılı Traktör Satış Âdeti İkincisi  
Duranlar Otomotiv  
2014 Yılı Traktör Satış Âdeti Üçün-  
cüsü Kılınç Otomotiv  
2014 Yılı Pazar Payı Birincisi  
Abdullah Eryıldırım  
2014 Yılı Pazar Payını En fazla Artı-  
ran Bayi Güney Otomotiv  
2014 Yılı En Fazla İthal Traktör Sa-  
tan Bayi Ali Özdemir



Nadide Sultan



# Müşterilerimize hep destek, tam destek...

## HİDROLİK DİREKSİYON ÜRÜN EĞİTİMİ

“10 Nisan 2015 tarihinde Hema ve Mercedes Satış Sonrası Hizmetler bölümlerinin ortak çalışması ile Mercedes Benz Türk A.Ş. Esenyurt lokasyonunda bulunan Mercedes Eğitim Merkezinde farklı departmanlarda çalışan 7 mühendis ve 5 servis yetkilisine, Hema Endüstri, Kalite Güvence Müdürlüğü tarafından Hidrolik Direksiyon Sistemleri konusunda ürün eğitimi verildi.

Eğitim ile Hidrolik Direksiyon Sisteminin temel çalışma prensibi, emniyet özellikleri, direksiyonun araç üzerinde kontrolü ve dikkat edilmesi gereken hususlar konularında bilgi verildi.

Konu hakkında açıklama yapan; Kalite ve Güvence Müdürü, Özlem YİĞİT ÇATAK; “Aynı eğitim Hema’da yeni başlayan mühendis ve operatörlerin de dahil olduğu 30 kişilik gruba tekrarlanmış ve bu sayede çalışanların farkındalık seviyelerinin artırılması sağlanmıştır.” dedi.



## Hema Ödül’e Doymuyor

Otomotiv Sanayi Derneği’nin düzenlemiş olduğu ödül töreninde Hema Endüstri A.Ş. Kalite ve Teslimat güvenilirliği, teknoloji geliştirmedeki işbirliği yönünden yapılan değerlendirme sonucu, Yan Sanayi Başarı Belgesi ile ödüllendirildi.

Ödülü Otomotiv Sanayi Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Kudret Önen, Hema Endüstri Genel Müdürü Tunç Doğan’a takdim etti.

Hema Endüstri Genel Müdürü, verilen bu ödüllerin kendilerini motive ettiğini ve bundan sonra verilen ödüllere layık olmak adına daha fazla çalışarak daha fazla başarı göstereceklerini belirtti.



# Ford Otosan'dan Hema Endüstri'ye Gümüş Yıldız

Gümüş Yıldız ödülünü, Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün'den alan Hema Endüstri A.Ş. Genel Müdürü Tunç Doğan, Ford gibi bir markaya tedarikçi olmanın mutluluğunu yaşadıklarını ve Ford tarafından verilen bu ödülü tüm Hema Endüstri çalışanları adına aldığını söyledi.

Ford Otosan'ın düzenlediği "İmalatçı Başarı Ödülleri"nde; Altın Yıldız, Gümüş Yıldız ve Bronz Yıldız ödüllerini 9 imalatçı firma paylaştı.

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, imalatçılara hitaben yaptığı konuşmada, "Ford'un know-how'ından faydalanarak özgün tasarımlar yapmanızı ve uluslararası arenada rekabet etmenizi gönülden destekledik. Birlikte büyüdük, beraber kazandık" dedi.

Ford Otosan Genel Müdür Başyardımcısı Grant Belanger ise Ford'un yaptığı araştırmaların sonuçlarına göre kalite, çevre, güvenlik ve akıllı teknolojiler konularının, müşteriler açısından kritik olduğunu belirterek imalatçılarımızla işbirliği içerisinde



harika ürünler ortaya çıkarmalı, iş alanındaki başarılarımızı güçlendirmeli ve daha iyi bir geleceği birlikte

kurmaliyiz."dedi. Ford'un tüm dünyada imalatçılarını da büyüttüğünü söyledi.



**Hema Endüstri A.Ş. Genel Müdürü Tunç Doğan, Ford gibi bir markaya tedarikçi olmanın mutluluğunu yaşadıklarını ve Ford tarafından verilen bu ödülü tüm Hema Endüstri çalışanları adına aldığını söyledi.**

# BİLGİ GÜÇTÜR...

Verinin sınıflandırılmasına enformasyon, enformasyonun işlenmiş haline bilgi diyoruz. Verinin işlenmesi çok önemlidir. Elde edilmiş bir bilgi başka bilgiler için veri olabilir.

Herhangi bir karar verici, bazı verileri işlem sürecinden geçirerek bilgi haline getirirken, bir başka karar verici ise önceki aşamada ortaya çıkan bilgiyi veri olarak kullanır ve kendi sürecinden geçirerek kendine uygun yeni bir bilgi haline getirir.

## Bilginin özellikleri

- Doğru
- Tam zamanında
- Eksiksiz
- Kısa
- Yerinde
- Ucuz olmalıdır.

Yanlış alınan bilgiler yanlış kararlar verilmesine yol açacağından doğruluk bilgide aranması gereken en önemli özelliktir (DOĞRU).

Zamanında alınmayan kararlar işletmeye yararlı olamayacağından, bilgi doğru olsa bile karar vericiye geç ulaştırılmışsa pek değerli olmayacaktır (TAM ZAMANINDA).

Doğru ve zamanında ulaşan bilgi eksik ya da kısmi ise bu bilgiye dayanılarak verilecek kararın hatalı olma olasılığı yüksektir (EKSİKSİZ).

Bilginin kısa olmasından kasıt çok ayrıntılı ve gereksiz bilgilerin özetleme, sınıflama, karşılaştırma ve organizasyon filtrelerinden geçirilmesidir. Bu şekilde gelmeyen bilgiler karar alma sürecinde hem zaman kaybına yol açabilecek ve hem de bilgi karmaşasından dolayı bilgilerin yanlış yorumlanması sonucunu doğurabilmektedir (KISA).

Bilgi, o bilgiden yararlanacak kişi ve organların anlayıp kullanabileceği şekilde olmalıdır (YERİNDE). Bilginin karar organlarına iletilmesi zaman, emek ve bir takım harcamalar



gerektirir. İstenilen bilgiye ulaşırken bu bilgi için yapılması gereken harcamaların mümkün olduğunca az olmasına gayret gösterilmelidir (UCUZ).

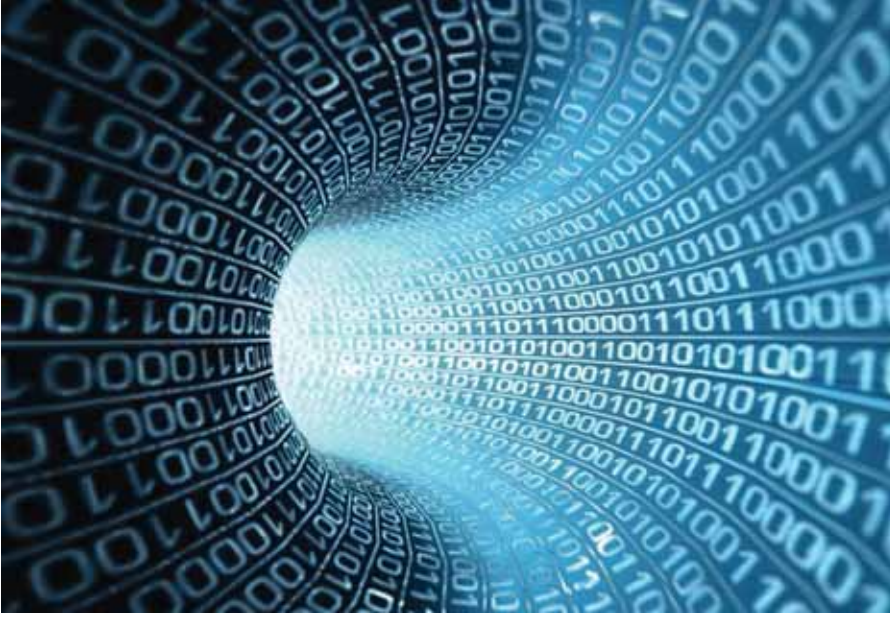
Yukarıdaki özellikler bilginin kalitesini yükseltir. Bilginin kalitesine etki eden diğer iki faktör, tarafsızlık ve hatadır. Karar verici hangi tarafın tutulduğunu bilirse, buna göre bilgiyi düzeltir ve tarafsızlık etkisini giderebilir. Hata ise daha önemli bir sorundur. Çünkü hatanın etkisi basit bir düzeltme ile giderilemez. Bilgide hata şu şekillerde etkili olabilir.

- Veri ölçüm ve toplama yöntemlerinin hatalı olması
- Veri işleme sürecinde hatalı bir yöntem izlenmesi

- Verinin işlenmemesi veya kaybolması
- Verinin yanlış kaydedilmesi veya hatalı düzeltilmesi
- Bilgi işleme sırasında kullanılan yazılımların hatalı olması
- Kasıtlı yapılan yanlışlar.

Mevcut duruma ve beklentiye göre bilginin değeri değişir.

Veri ve bilgi, insan düşünce ve eyleminin bulunduğu her alanda gereklidir. İşletme yönetiminin her basamağında insan düşünce ve eyleminin yeri büyüktür. Yönetim basamaklarında görev ve sorumluluk yüklenen karar verici kişi ve organlar, karar sürecinde ya hazır olan veri ve bilgileri kullanırlar, ya da gereksinim duydukları veri ve bilgileri belirli formatlarda



bilgi işlem merkeziden isterler. Bilgi, kişisel ve örgütsel kararların temelini oluşturmanın yanı sıra, önemli bir kaynak, büyük bir ekonomik güçtür. Bilgilenmek, bilinçli olmamızı sağlar. Daha fazla bilgi sahibi olmamız çevremizin de daha başarılı olmasına yardımcı olur. Doğruyu bilen, doğru davranır. Artık bilgi ekonomisinde yaşadığımızı hepimiz biliyoruz. Bu koşullarda yöneticilik nasıl olmalıdır? Gerçek bilgi ve cahillik sorgulama yoluyla açığa çıkar. Eleştirmeyen emir kullarından ziyade, ergin bilgi işçilerini yönetmek olan çağdaş yöneticilerin kullanacakları en ideal araç sorgulamaktır.

Bir yönetici güvenilirlik ve inanırılık kazanmak için sadece kendi çıkarları doğrultusunda değil, şirketinin ve elemanlarının da yararlarını gözete-

rek hareket etmelidir.

Gerçeği ve doğruları görebilmek için önce kendi bilgisizliğinin farkında olmalıdır. Zira gerekli bilgilere ancak bu yolla ulaşabilir. Doğru karar ve davranışların temelini bu farkındalık oluşturur.

Dünyamız bugün de büyük bir cehaletin penceresindedir. Karmaşık sistemlerin bağlantılarını öğrendikçe küresel ekonomi dünyasındaki gelişmeleri önceden tahmin edemeyeceğimizi görebiliyoruz. Zihnimizdeki boşlukları doldurabilmek için ihtiyaç duyduğumuz bilenmiş bir bilinç, her türlü güvensizlik ortamında vereceğimiz kararların verimli olmalarına yardımcı olacaktır.

Günümüzde başarı faktörleri ara-

sında yaratıcılığı destekleyen insan kaynakları yönetimi ve politik şeffaflık önde gelmektedir.

Bilgisizliği kabul etmemek ve bununla baş edememek korkunç bir hatadır. Hata yapan bedelini ödüyor.

Bir toplantıda herhangi birinin “Bu konuda bir bilgim yok” dediğini hiç duydunuz mu? Şirketlerin çoğunda çalışanların bilgisizliklerini itiraf etmeleri zaaf olarak kabul edilir. Cehaletin üstesinden gelmek için gereken şey elbette çalışanların bilgili olmaları için özel gayret göstermeleridir.

İnsanlar “ Ne? ”, “ Neden? ”, “ Bunun neye ve kime yararı var? ” gibi sorularla karşılaştıklarında, sağlam temellere dayanan ve kolay savunulacak görüşler ve öneriler ortaya koymak için çaba gösterirler.

Doğru kararlar vermek ancak iç ve dış koşullar hakkında doğru bilgilere sahip olmakla mümkündür. Sorumluluk sahibi bir yönetici önemli kararlar vermeden önce konuyla ilgili bilgi toplamaya ve uzmanların önerilerini dikkate almaya çalışmalıdır.

Çoğu yönetici kötü haberleri duymak bile istemez. Ayrıca ne bilgisizliklerini itiraf ederler ne de başkalarından bir şeyler öğrenmek isterler. Zaaflarını gizleyerek kişiliklerini bu yolla korumaya çalıştıkları içinde aldıkları kararların ve önlemlerin kalitesi düşer.

Mehmet Mete Özer



## Lojistik Sektöründe Beklentiler Büyük

İzmir Yaşar Üniversitesi'nin 8.'sini düzenlediği Lojistik Günleri, lojistik sektörünün önemli isimleriyle üniversite öğrencilerini bir araya getirdi. 4 gün süren etkinliğin en dikkat çekici panel başlığı "büyük markaların lojistik sektöründen beklentileri" oldu. Sektör temsilcileri öğrencilerin kendilerini lojistik alanında geliştirebilmeleri için de önerilerde bulundu.

Hattat Holding Lojistik Satın Alma Uzmanı Evren Yılmaz, Batu International Logistics Uluslararası Operasyonlar Direktörü Tarık Cansız ve Duru Trade Direktörü Uğur Dal'ın konuşmacı olarak yer aldığı panelde A'dan Z'ye tüm lojistik süreçleri irdelendi.

Etkinlikte konuşan Hattat Holding Lojistik Satın Alma Uzmanı Evren Yılmaz, kendilerinin lojistik sektöründen beklediği önemli noktaları şöyle özetledi: "En büyük beklentimiz malımızın zarara uğramadan, ihtiyacımız olan zamanda ve uygun fiyatla bize ulaşması."

Gençlere önerilerde de bulunan Evren Yılmaz, "Lojistik bölümünden mezun olduktan sonra sadece bu sektörde çalışabileceğinizi düşünmeyin. Artık neredeyse her sektörden firmanın kendi bünyesinde lojistik operasyonları yönetebilecek çalışma arkadaşlarına ihtiyaçları var." dedi.



Batu International Logistics Uluslararası Operasyonlar Direktörü Tarık Cansız konuşmasında lojistik sektörünün kalifiye eleman konusundaki sorununa değindi. 10 yıl önce kurulmaya başlayan lojistik bölümlerinden mezun olanların sektöre yeni girmeye başladığını söyleyen Cansız, "Lojistik sektöründe çok farklı alanlardan mezun olmuş kişiler çalışıyor. Önümüzdeki yıllarda lojistiği tam anlamıyla kavrayabilmiş, işi iyi bilen sizin gibi arkadaşlar bu dünyaya giriş yaptığında sektör daha iyi noktalara taşınacaktır" değerlendirmesinde bulundu.

Hizmet sektöründe başarılı olabilmenin yollarına değinen Duru Trade Direktörü Uğur Dal ise, "Kaynakların

sabit, tüketici ihtiyaçlarının sürekli değişkenlik gösterdiği ve her gün daha da küreselleşen bir dünyada yaşıyoruz. Türkiye, hizmet sektörü ağırlığının üretim sektörü ağırlığına yakın olduğu bir ülke. Bu yüzden dünyayı iyi okuyun, güncelliğinizi sürekli koruyun, ihtiyaca yönelik endüstri çözümlerine değil, endüstrinin üreteceği ve zamanla ihtiyaç olan öğeleri sürekli hedeflerinizde tutun. Hizmet sektöründe yer alabilmek için oluşacak rekabet koşullarında yenilikçi olmalı ve güncel kalmalısınız." dedi.

8. Lojistik Günleri'nde Türkiye'nin birçok farklı üniversitesinden yaklaşık 200 öğrenci ve akademisyen yer aldı.

**Evren; "En büyük beklentimiz malımızın zarara uğramadan, ihtiyacımız olan zamanda ve uygun fiyatla bize ulaşması."**

# Hattat Holding Halı Saha Futbol Turnuvası Şampiyonu Hema Metal Oldu

Hattat Holding, şirketleri arasında düzenlenen halı saha futbol turnuvasında centilmenlik hakim oldu. Turnavanın şampiyonu Hema Metal oldu.



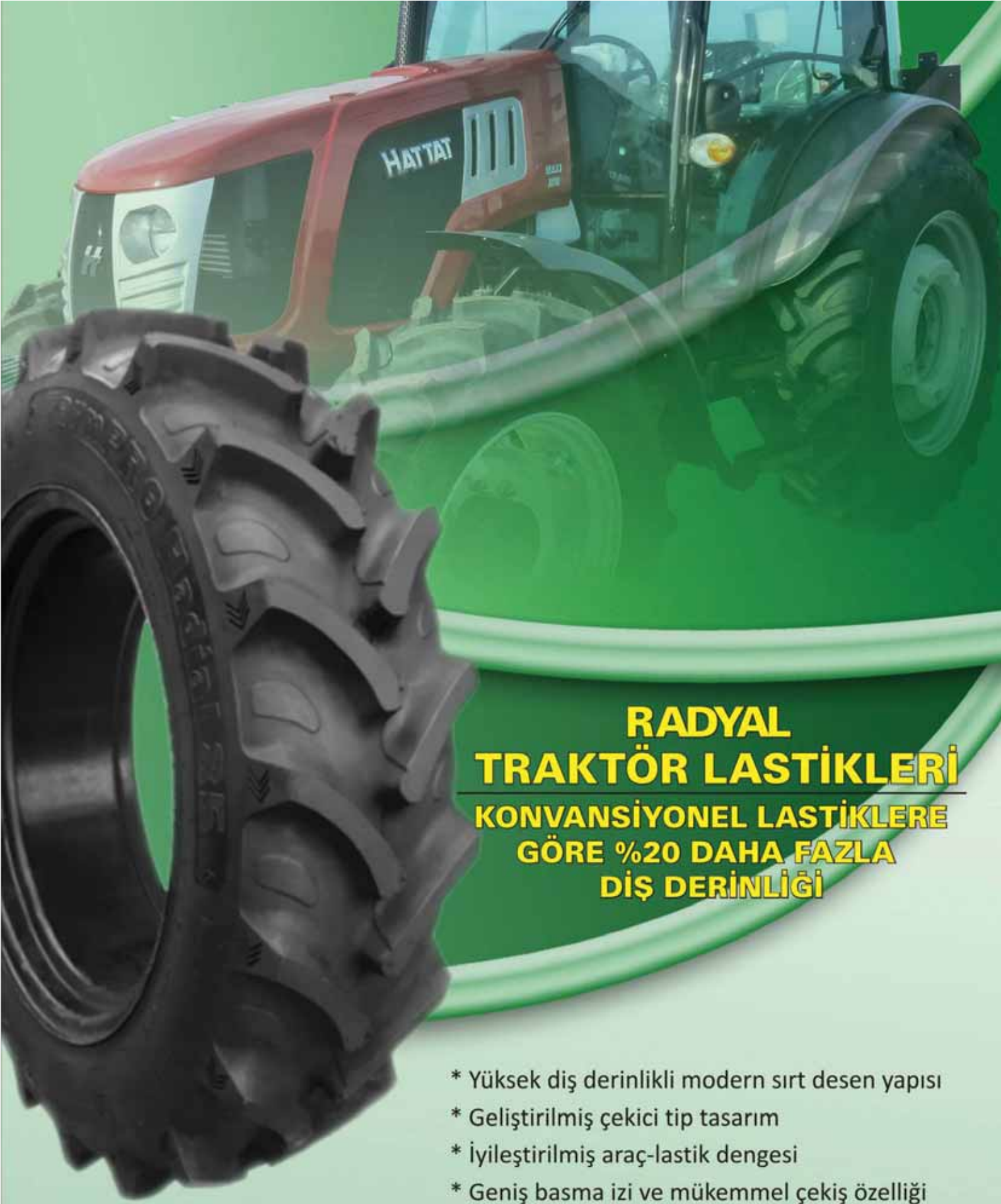
# Ailemizin Yeni Üyeleri



*Gökhan ve Işık Balkeşi Çiftini kutluyor. Emlatlarını sağlıklı büyütmelerini temennî ediyoruz*



*Nülüfer ve Tacettin Doğu Çiftini kutluyor. Emlatlarını sağlıklı büyütmelerini temennî ediyoruz*



## **RADYAL TRAKTÖR LASTİKLERİ KONVANSİYONEL LASTİKLERE GÖRE %20 DAHA FAZLA DIŞ DERİNLİĞİ**

- \* Yüksek dış derinlikli modern sırt desen yapısı
- \* Geliştirilmiş çekici tip tasarım
- \* İyileştirilmiş araç-lastik dengesi
- \* Geniş basma izi ve mükemmel çekiş özelliği
- \* Konvansiyonel lastiklere göre daha uzun ömür

**ALLIANCE**

**HATTAT**  
OTOMOTİV PAZARLAMA A.Ş.

Organize Sanayi Bölgesi 59501  
Çerkezköy / TEKİRDAĞ

☎ 0282 758 10 40  
☎ 0282 758 10 68

✉ hattatotomotiv@hattat.com.tr  
[www.hattatotomotiv.com.tr](http://www.hattatotomotiv.com.tr)

444 9 HTT  
444 9 488

**200 SERİSİ**  
**TARLA**

**266 G**

**285 S**



**Auto - Lift**

**Euro 3A Perkins Motor**

**Kuru Tip Hava Filtresi**

**Kartal Kanat Kaporta**

**Yerli Üretim Hema 12+4 Senkromençli Şanzıman**

 **Perkins®**

**Diesel Power**