



HEMA ENDÜSTRİ'YE 250 MİLYON EURO KREDİ



HATTAT TARIM
MAKİNALARI SAN. VE TİC. A.Ş.

444 777 3
www.hattatarim.com.tr

Org. San. Böl. Hema Cad.
59501 Çerkezköy / TEKİRDAĞ
Tel: 0 282 758 33 80

YENİ BİR YILA GİRERKEN



Bildiğiniz gibi, 1 Kasım'da seçmen, tercihini tek partiden ve ekonomik istikrarından yana kullandı. Seçimlerin sonunda yeni bir hükümet kurularak, ekonomik istikrarın sağlanması amacıyla 1 yıllık, 2 yıllık ve 3 yıllık reform uygulanmasına başlanmış bulunmaktadır.

2015 yılını hep beraber tüm zorlukları ise yaşadık. 2015 yılı boyunca Dolar- Euro paritesi endeksli ekonomik kayıplarımız oldu ve uzun süre bunların üstesinden gelmeye çalıştık.

2016 yılında esas hedefimiz; Ar-Ge, inovasyon yatırımları, teşvikler, ithal hammadde ve parçaların tedarikinde ucuzluğu gidilmesi ve yurdumuz da olan veya olmayan kritik teknolojilerin şirketimize kazandırılması için gayret sarf edilmesi, olacaktır.

Diğer taraftan tüm çalışanlarımızın moral ve motivasyonlarının yüksek olması gerekmekte olup, hepimiz geleceğe umutlu bakmalı ve daha fazla çalışmalıyız.

Tüm arkadaşlarımızın düşündüğü gibi, 2016 yılı ihracatımızı güçlendirecek ve geliştirecek hızlı kararlar ve uygulamalara geçme zamanı olduğunu 2015 yılının durgunluk dönemi olumsuzluklarının telafi edilip, başarılı atılımlar yapılması gerektiğinden hiç şüphem yok.

Hema Endüstri, Hema Otomotiv ve Hattat Tarım şirketlerimizin dünyanın çeşitli ülkelerine yapmış olduğu ihracat seferberliği seyahatlerini bugüne kadar yönetim kurulu olarak hem destekledim, hem de teşvik ettim. Pazarlamacı arkadaşlarımızın bilhassa son seyahatlerinde üretim bölümlerinden yetkililerce takviyesi bugüne kadar isteyip de bir türlü gerçekleştiremediğimiz hamleler arasında idi. İhracat yaptığımız ülkeler arasına yeni yeni ülkeler katmalıyız. İhracat yaptığımız ülkeler de de yeni kapıları aramalıyız. Bildiğiniz gibi komşumuz İran özellikle otomotiv sanayi ihracatçıları açısından her zaman önemli bir alternatif pazar durumunda. Bu ülkeye olan yaptırımlar kalkınca, şirketimiz için yeni iş fırsatları doğacağını ümit etmekteyim. Rusya ile yaşadığımız olumsuzluğun kısa sürede sona ereceğini umarım ve orada bizlere yeni kapılar açılabilir. Arjantin ve Brezilya üzerinde ki girişimlerinize daha fazla ehemmiyet vermelisiniz. Holdingimiz şirketlerinden 'Hema Endüstri A.Ş.' kendi imkânlarıyla "Credit Swiss'den 250 milyon Euro uzun vadeli sendikasyon kedi anlaşması yapmış bulunmaktadır. Bu kredi ile Hema Endüstri'de verimliliğin artırılması ve modernizasyon ile daha çok (FASTEMS SİSTEM) FMS hatlı makinelerle üretim maliyetlerinin minumuma düşürülmesi gerçekleştirilecektir.

Bu yıl gene sosyal ve sanatsal faaliyetlere ağırlık verdik. Başta Hema Endüstri A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Sn. İbrahim HATTAT ve diğer yöneticilerimizin katkılarıyla dünyaca meşhur "Köln Korosu" yurdumuza getirilerek gerek Çerkezköy'de gerekse İstanbul'da yaptıkları icraatlar yoğun ilgi ve takdirle karşılandı. Bu gibi faaliyetlerimizin 2016 yılında da tekrarlanacağını sizlere şimdiden müjdelerim.

Hattat Holding olarak bizler tüm yatırımlarımızın artırılması için sizlerden gelecek tekliflerde bugüne kadar olduğu gibi daima açığız. 2015 yılında Döviz dalgalanmaların sebebiyle Dolar- Euro paritelerimizde epeyi zararlarımız oldu. 2016 yılında bunların tamamen önleneyecek tedbirlerin alınması için hep birlikte çalışın.

Yeni yılın; çalışma arkadaşlarıma, sevgili Hattat Holding ailesine ve saygı değer okurlarımız ile dostlarımıza esenlik, mutluluk, sıhhat ve başarılı günler getirmesini diler, her şeyin dilediğinizce gerçekleşmesi umudu ile sevgi ve saygılarımla.

Mehmet Hattat
Hattat Holding
Yönetim Kurulu Başkanı



03 BAŞKANDAN



06 HEMA ENDÜSTRİ

Hema Endüstri A.Ş. ile Credit Suisse
Arasında Büyük Kredi Anlaşması



08 Cumhurbaşkanı Sn.Recep Tayyip Erdoğan İnavasyon Fuarında Hema Standını Ziyaret Etti



10 HATTAT TRAKTÖR

Uzay Traktörü Türkiye'de
Satılmaya Başladı



11 HEMA ENDÜSTRİ

Hema'da 2. Geleneksel
Stajyerlerle Tanışma Partisi



12 DEĞERLERİMİZ

Ömer Aldinç



13 DEĞERLERİMİZ

Hüseyin Özer



14 HEMA ENDÜSTRİ

Hattat Holding Katkılarıyla
Deutz Chor'dan Müzik Ziyafeti



16 HUKUK

Avukat Burak Tuncer
İtiraz Edilmeyen Faturalar

18 Kariyer Fuarında
Hema Endüstri'ye Büyük İlgi



20 Sektörde İlklerin Markası
Hattat Traktör'den
Bir Yenilik Daha



21 Hattat Traktör
Bursa ve Adana'da
Büyük İlgi Gördü



22 Hema Endüstri A.Ş.'den
Uzak Doğu Hamlesi

23 Hema'ya Kalite Mükemmellik
Gümüş Madalya Ödülü

25 Hema Endüstri A.Ş.
Pakistan Pazarında
Büyümeye Devam Ediyor

26 Milletvekili Tunç'tan
Enerji Üssüne Ziyaret



28 Hema Endüstri A.Ş. Otomotiv
Yan Sanayide Türkiye'nin Ar-Ge
Şampiyonu Oldu

29 Hattat Enerji ve Maden
Çalışanlarına Mesleki Eğitim
Kursları veriliyor

17 Hema'dan Yalnız Değilsin
Projesine Destek
Hattat Traktör'de Çiğçi Ziyaretleri
Devam Ediyor

24 Hema Endüstri A.Ş.
Arjantin Pazarına Açılıyor

27 Büyükelçi'den
Hattat'a Ziyaret

30 Hema; Perkins Motor Bloklarını
Dökmeye Başladı

32 Yaratıcı düşünce inavasyondur

34 GEZİLERİMİZ
Hema Endüstri Personeli
Güzel Bir Gün Geçirdi



İmtiyaz Sahibi
Hattat Holding A.Ş. adına
Mehmet Hattat

Danışma Kurulu
Halil Beyenal
İzzet Kalaycı
Tunç Doğan
Güneş Tuncer
Duyşen Erdoğan

**Genel Yayın Yönetmeni ve
Yazı İşleri Müdürü**
Mustafa Yavuz

Yayın Kurulu
Mustafa Yavuz
Ömer Ak
Fatih Büyükyahşi
Ali Eren

Görsel Yönetmen
Mustafa Yavuz

Fotoğraf Editörü
Mustafa Yavuz

HATTAT

Yönetim Yeri
Hattat Holding
Organize Sanayi Bölgesi
Hema Caddesi
Çerkezköy - Tekirdağ
Tel: 0282 758 10 40
Yayın Türü
Yerel, süreli



HATTAT HOLDİNG Haberler'e ulaşmak
şimdi çok daha kolay. İnternet sitemizden
bize istediğiniz zaman ulaşabilirsiniz...
www.hattat.com.tr

HEMA ENDÜSTRİ A.Ş. İLE CREDIT SUISSE ARASINDA BÜYÜK KREDİ ANLAŞMASI

Sektörünün en önde gelen sanayi kuruluşları içinde yer alan Hema Endüstri A.Ş. ile uluslararası piyasaların en büyük finans kurumlarından olan Credit Suisse arasında 250 milyon Euro'ya kadar uzun vadeli sendikasyon kredisi anlaşması imzalandı. Bu önemli tutardaki kredi sözleşmesi, sadece Hema Endüstri A.Ş. açısından değil, ülke ekonomisine de getireceği prestij açısından büyük bir adım olarak değerlendirilmektedir.



Türkiye'nin öncü sanayi ve mühendislik gruplarından olan Hema, dünyanın sayılı finans kuruluşlarından Credit Suisse ile önemli bir kredi anlaşmasına imza attı. Credit Suisse tarafından yapılan açıklamaya göre, sendikasyona yoğun ilgi gösteren kreditorlerin taleplerinin karşılanması amacıyla kredi miktarı, 200 milyon Euro'dan, ileride 250 milyon Euro'ya kadar çıkarılma opsiyonuyla birlikte, 235 milyon Euro olarak

kararlaştırıldı. Kredi, Hema Endüstri A.Ş.'nin mevcut borçlarını daha düşük maliyetle finanse etmesinin yanında, ilave finansmanla büyümesini de finanse etmektedir. Credit Suisse, "Şirketin son yıllarda gösterdiği güçlü büyümeyi de yansıtan bu başarılı sendikasyon işlemi, şirketin uygulamakta olduğu iş stratejisine duyulan güvenin de bir göstergesidir" değerlendirmesinde bulundu.

Hema Endüstri A.Ş. global bir oyuncu olup, Türkiye, Avrupa, Kuzey Amerika ve Asya'daki otomotiv, ziraat ve endüstriyel orijinal ekipman üreticilerine hidrolik ve aktarma or-

Kredi Anlaşması Basın Açıklaması



ganları ve direksiyon sistemlerini (ticari ve binek araçları için) de kapsayan çok geniş bir yelpazede sistem tedariki gerçekleştirmektedir. Hema Endüstri son yıllarda Çinli tedarikçilerle rekabet edebilmek için üretimimizin büyük girdisi ve ara mamul olan pik ve sfero döküm parçaların üretimi için döküm fabrikası kurmuş, iki sene önce faaliyete geçen fabrikada, motor bloğu, dişli ve transmisyon gövdeleri, önden tahrikli araçlar için ön dingiller, motor kafaları üreterek yurt dışı müşterilere işlenmiş olarak arz etmektedir. Hema'dan yapılan açıklamada, "Kredi ile şirketlerimiz otomotiv ve endüstri grubunun Çerkezköy'deki fabrikalarında verimliliğin artırılmasına yönelik çalışmalar yapılacak ve teknolojinin sağladığı optimum çözümler ile modernizasyon çalışmaları tamamlanacak. Global bir oyuncu olan şirketimiz, konumunu daha da ileriye götürüp, dünya piyasalarında rakiplerine karşı kalitesi ve rekabetçiliğiyle aranan bir konuma ilerleyecek" bilgisine yer verildi. Dünyanın ve ülkemizin içinde bu-

lunduğu ekonomik ortam göz önüne alındığında böyle büyük meblağda bir kredinin hem şirket hem de Türkiye ekonomisi için önemli bir gelişme olduğu belirtilen açıklamada, kredi için şirket sahiplerinden kefalet alınmadan sadece şirket operasyonlarının gücüyle kredinin alındığının altı çizildi.

Hema açıklamasında şu bilgilere yer verildi. "Bu işbirliği ile sağlanmış olan avantajlardan bir diğeri ise kredi

tutarı yükseltirken borçlanma maliyetinin düşürülmüş olmasıdır. Uluslararası piyasalardan sendikasyon yapılarak sağlanmış olan bu kadar yüksek meblağlı bir kredi, böylesine düşük maliyet avantajları ile şirketimizin geçmişine layık bir gelecek yaratmamızda şüphesiz çok büyük rol oynayacaktır. Hattat Holding ile Credit Suisse, Hattat Holding'in diğer projeleriyle ilgili görüşmelerini de devam ettirmektedir".



Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan İnavasyon Fuarında Hema Standını Ziyaret Etti



Ziyarete Cumhurbaşkanı Erdoğan'a insansız uydu kontrollü traktör sürme, kamyon ve otobüslerde konforlu otomatik direksiyon sistemleri kullanımı ile roketler için üretilen yüksek basınçlı pompa tanıtıldı.

HEMA STANDI İLGİ TOPLADI

Ziyarete, Hema Endüstri Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Hattat Cumhurbaşkanı Erdoğan'a insansız uydu kontrollü traktör sürme, kamyon ve otobüslerde konforlu otomatik direksiyon sistemleri kullanımı ile roketler için üretilen yüksek basınçlı pompa hakkında bilgi verdi.

Hema Endüstri standı fuarın en ilgi çeken stantlarından biri oldu. Ekonomik Bakanı ve Gençlik ve Spor Baka-



nı da standı ziyaret ederek, yetkililerden bilgi aldı.

“YENİ FİKİRLERİ DESTEKLEMELİK GEREKİYOR”

İnovasyon Fuarı’nda konuşan Cumhurbaşkanı Erdoğan, İnovasyon konusunun Türkiye’nin 2023 hedeflerindeki en önemli unsurlardan biri olduğunu söyleyerek “Her vatandaşın cebindeki telefonları, bilgisayarları yazılımları siz tasarlayıp geliştiremiyorsanız o aletlerin yaygın şekilde kullanılması sizi arzu ettiğiniz yere taşıyamıyor. Aslında toplumumuz yeni fikirler geliştirme konusunda oldukça başarılıdır. Bizim “Zihni Sinir Projeleri” diye karikatürize ettiğimiz şey, gelişmiş ülkelerde inovasyonun ilk basamağını oluşturan yeni fikirler üretimidir. Elbette her fikir ticarileştirilemez ama ticarileştirilebileni bulmak için yeni fikirleri desteklemek gerekiyor. Yüzlerce binlerce fikirden bir tanesi doğru şekilde değerlendirildiğinde ortaya sizi dünya çapında öne çıkaracak bir ürün çıkabilir” dedi.



UZAY TRAKTÖRÜ

TÜRKİYE'DE SATILMAYA BAŞLADI

250 beygir gücü ve 1000 Nm tork ile Traktör de bir ilk
Akıllı telefon ile traktör takibi

2015 Yılında Fransa da Sima Fuarında Yılın Traktörü seçilen Valtra T 4 serisi Türkiye de satışa sunulmaya başlandı.

Hattat Traktör Genel Müdürü Duyşen Erdoğan; 2015 yılında yılın traktörü seçilmiş Valtra T 4 serisi gö-rüntüsü ve tarladaki performansı ile gerçekten eşsiz bir traktör. Üstelik yakıt tüketimi de inanılmaz düşük. Bursa fuarı ile birlikte bu eşsiz traktör çiftçimizin hizmetine sunduk.

Çiftçimiz Yeni T4 serisi traktörü kullanırken âdete otomobil kullanıyormuşçasına rahat edecek. Valtra T4 serisi traktörlerimizde bu güne kadar yapılmış traktörlerde bulama yağınız bir kullanım kolaylığını mevcut.

Hattat Traktör olarak her zaman daha iyisini nasıl yapacağımızı araştırdık ve bu araştırmalarımızda traktör sektöründe kalitesiyle kendisini kanıtlamış Valtra traktörlerinin Türkiye'de üretimini yapmaktayız. Hem Hattat Traktör olarak hem de



Valtra olarak çiftçimizin birinci tercihi olabilmek için var gücümüzle çalışmaya devam edeceğiz.

Yeni T serisinde, Mükemmel görüş açısına sahip üst sevide konfora sahip kabin, düşük yakıt tüketimi ve sınıfının en yüksek dönüş turu özelliği dikkatleri üzerine çekiyor. Valtra T 4 serisi Bursa fuarında çiftçilerle buluştu. Bursa fuarından

sonra T serisi traktörlerimizle kapasamlı tarla günleri yaptık.

Böylelikle çiftçilerimiz traktör sektöründe teknolojiye geline en son noktayı gösterme fırsatını yakaladık.

Yepyeni T Serisi – Profesyonel çiftçilerin bir numaralı tercihi olacak.

Son yıllarda artan dünya nüfusu oluşan tarımsal ihtiyaçlar büyük çiftliklerin oluşmasına sebep oldu. Profesyonel çiftçilerin 24 saat çalışma prensibiyle kullanıcılarına rahatlık ve düşük yakıtı ile çalışan traktörlere ihtiyaçların artması ile Dünya markaları yeni nesil traktörlerin üretimine başladı.

Yeni Nesil Valtra T 4 serisi ile artık klasik kalıplarından çıkan uzay mekiği şeklinde kabini olan ve otomotivlerden daha konforlu tarım makineleri ile çiftçilerin çalışmaya başladığını ve gerçekte geleceğin mesleğinin çiftçilik olabileceğini görebiliriz.

Bursa tarım fuarında tanıtımı gerçekleştirilen Valtra T 4 serisi ile çiftçilere konfor, teknoloji ve tasarruf aynı anda sunulmakta.



Hema'da

2. Geleneksel Stajyerlerle Tanışma Partisi

Şirketimizin insan kaynakları, ülkemizin geleceği olan stajyerlerimiz Hema üst yönetimi ile bir araya geldi. Hema Club havuz başında düzenlediğimiz programa Genel Müdürümüz. Sn. Tunç Doğan, Gen. Md.Yrd. Sn.Eylem Çalışır, Sn.Aziz Asrak,İnsan Kaynakları Müdürümüz Sn.Onur Gülsoy, Endüstri Mühendislik Müdürü Sn.Çetin Kahveci, Personel Yöneticimiz Sn. Sever Bircan, Personel Şefimiz Sn.Gülcan Şahin,İnsan Kaynakları çalışanlarımızdan Sn.Rüştü Öztürk ,Sn.Tuğçe Turan, Sn.Ahsen Erenalp katıldı.

Genel Müdürümüz. Sn. Tunç Doğan'ın stajyerlerimize yaptığı konuşmasının ardından havuz başında üst yönetim ile uzun uzun sohbet imkânı bulan stajyerler keyifli bir saat geçirdiler. Hattat Holding üniversite ve lise öğrencilerine staj imkânı sunarak onların mesleki gelişimine ve çalışma yaşamına uyum sağlamalarına katkıda bulunmaktadır. Üniversite ve lise öğrencilerimiz, Hattat Holding'de stajları süresince öğrenimleri sırasında kazandıkları teorik ve pratik bilgileri gerçek iş ortamında uygulayarak pekiştirmekte, iş hayatına yönelik ön bilgi ve tecrübe edinmektedirler. Hattat holding olarak son 5 yıl içerisinde üniversite sanayi işbirliği kapsamında çok güzel yol almıştır. Her yıl yaz döneminde 150 si mühendislik fakültesi 50 si meslek yüksek okulu olmak üzere toplam 200 üniversite öğrencisine staj imkânı sunmaktadır. Üniversiteler ile protokoller imzalamaktadır. Güz döneminde Endüstri meslek liseleri ile işbirliği yapmaktadır. Toplam 5 Endüstri meslek lisemizin makine, otomotiv, muhasebe, metal, elektrik-elektronik bölümleri ile çalışmamızı sürdür-



mekteyiz. Bu işbirliklerimiz sayesinde mavi ve beyaz yaka istihdamımız güçlenmektedir.

Hepimizin bildiği gibi çağımız bilgi çağıdır. Ülke ekonomisi için de en önemli husus çağa uygun, bilgili ve sürekli iyiye doğru değişimi düşünmeyi kendilerine amaç edinmiş bir insan gücü yetiştirmektir. Yönetim kurulu başkanımız Sn. İbrahim HATTAT, Yönetim Kurulu Üyeleri-miz, Genel Müdürümüz Sn. Tunç DOĞAN, İnsan Kayn. Md. Sn. Onur

Gülsoy ve tüm çalışanlarımızın desteği ile Şirketimizde ve ülkemizde kalifiyeli elemanlar yetiştirilmesi hususunda yolumuza emin adımlarla devam etmekteyiz.

Gençlerin yetişmesine önem vermiyoruz; çünkü bu yolda en küçük ihmal, şirketimizin yapısı ve geleceği için yüksek önem arz eder.

Saygılarımla,
İlker SELVİ
EĞİTİM ŞEFİ



DEĞERLERİMİZ

Ömer ALDİNÇ

30 yıl önce Hema da genç bir mühendis olarak çalışmaya başladığımda bugün normal kabul edilen ağır ticari araç hidrolik direksiyon kutuları çok az tanınıyordu. O tarihte Hema Türkiye'ye yeni bir teknoloji olarak bu direksiyonları kazandırmak üzere çalışmalar başlatmıştı.

Bu gün artık herkes için tabii kabul edilen bu teknoloji için o günlerde kamyon kullanan kişilerden “Allah sizden razı olsun, gençliğimizi ve hayatımızı kurtardınız. Evimize gelince yorgunluktan yemek masasında uyuya kalıyorduk, artık kalmıyoruz” şeklinde teşekkür mektupları almıştık.

Hema bu teknolojiyi ülkemize kazandırmadan önce hidrolik direksiyon fiyatları çok yüksekti. Ürünün yerleşmesi sonrası fiyat seviyesi düştü, ülkemizin döviz kaybı önlenmiş oldu. Müşterimiz olan OEM firmalarının hem değişken sevkiyat talepleri hem de teknik destek talepleri hızlı bir şekilde karşılanmaya başlandı. Servis ve yedek parça kolaylığı sağlandı.

Unutamadığım bir anım ise müşteri firmalarımızdan birinde yaşandı. Firmanın satın alma bölümünde görüşmeler yaparken odada ithal edilmekte olan bir ürün gözüme ilişti. Elime alıp acaba biz bunu üretir miyiz diye inceleyip yerine bıraktım. Birkaç hafta sonra aynı firmaya tekrar gittiğimde bana “indirim aldık” dediler. Ben ne için indirim aldıklarını sorduğumda “hani sen önceki gelişinde o ürüne bakmıştın ya” dediler. “Evet, ne oldu dediğimde de” biz yurt dışındaki tedarikçimize



“Hema bu ürün ile ilgileniyor dedik ve bu sayede indirim aldık” dediler.

Bu olay Hema'nın sadece üretimi ve ihracatı ile değil adı ile de ülkeye ne büyük yarar sağladığının göstergesi olarak unutamadığım anılarım arasında yerini aldı.

İlk yıllarda yurt içine satışları yapılan hidrolik direksiyonlar bugün yurt dışına açılmış ve dünyanın en önde gelen araç üreticisi firmalarına sevkiyatlar yapılmaktadır. Diğer ürünler ile birlikte üretimin %70 ten fazlasını ihraç edilmektedir.

Yurt dışı OEM firmaları Hema'yı sık sık ziyaret etmekte, başarı ile sonuçlanan denetimler yapmakta ve Hema'yı tedarikçi listelerine dahil etmektedirler.

Hema'nın bu başarılı yıllarında birlikte olmaktan gurur duymaktayım.

Ömer ALDİNÇ
Ağır Ticari Araç
Hidrolik Direksiyon Sistemleri
Pazarlama Müdürü

DEĞERLERİMİZ

Hüseyin ÖZER



Arkadaşlar;

Bakım müdürlüğü dönemimdeki ilginç bir anımız;

Bir dönem yan sanayi olarak bize hizmet verecek firmalar aramıştık, bunlar Çerkezköy'de olacak, bize bizim tezgâhlarımız ile parça işleyeceklerdi. Proje kapsamında bulunan firma Çerkezköy'de atölyesini hazırlamış, bizden makineleri taşımamızı istemişti. Bizde makinelerimizi hazırlayıp atölyeye götürdük, lakin makinemizin bir tanesi biraz büyük olunca, inşaat ekibimizi çağırıp, dükkânın pencere, kapıları sökölüp duvar yıkıldı. Saat 5 e doğru makine içeri alınıp, yıkılan duvar, cam, kapı her şey toplandı. Fabrikaya döndük.

Mehmet Bey bu yan sanayi işine çok önem veriyor ve sürekli takip ediyordu. Yine o gün fabrikayı aramış, o gün hangi tezgâhların gittiğini sormuş. İçeri bin bir zahmet ile koyduğumuz tezgâh

için de bizlere kızmış, o tezgâhın verilmemesi gerekiyordu, derhal alın, hem de bu gece alın diyerek telefonu kapatmıştı.

Bizim ekibi, inşaatçıları servislerden geri çağırdık, vinç firmasından tekrar vinç istendi. Tekrar atölyeye gidildi, duvarlar yıkıldı, kapı çerçeve sökölldü, makine taşınacak hale getirildi ve alınıp fabrikaya getirildi,

dükkânın kapı, penceresi, duvarı tekrar yapıldı.

Sabah yine STANLEY makinemiz fabrikada eski yerinde çalışmasına devam etti.

Saygılar

Hüseyin Özer
Makine Mühendisi İTÜ



Hattat Holding Katkılarıyla Deutz Chor'dan Müzik Ziyafeti

Hattat Traktör Genel Müdürü Duyşen Erdoğan, “Hattat Traktör Türkiye ve Dünyada önümüzdeki yıllarda çok daha fazla konuşulacak”



Avrupa, Asya ve Kuzey Amerika kıtalarında birçok konserler veren 70 yıllık DEUTZ Chor (Almanya), “Sanat ve Sanayi - Bir Kültür Köprüsü” sloganıyla başladığı konser turnesinin TEKİRDAĞ ayağını HATTAT HOLDİNG katkılarıyla ÇOSB Sahnesi’nde gerçekleştirilmiştir.

ÇOSB Konferans Salonu’nda gerçekleşen konsere Tekirdağ Valisi Enver Salihoğlu, Çerkezköy Kaymakamı Metin Kubilay, 3. Zırhlı Tugay Komutanı Tuğ. Gen. Yılmaz





Yıldırım, Cumhuriyet Başsavcısı Hacı Ünal Ünver, Ak Parti Tekirdağ Milletvekili Ayşe Doğan, HEMA Endüstri A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Hattat, Holding Yönetim Kurulu Üyesi İzzet Kalaycı, ÇOSB Bölge Müdürü Mehmet Özdoğan, HEMA Endüstri A.Ş. Genel Müdürü Tunç Doğan ve Deutz'dan Mr. George Diderich Senior Vice Pesident ve yaklaşık 700 davetli katıldı.

Konser öncesi konuşmaların ardından sahneyi Deutz Chor'su aldı. Katılımcılara mükemmel bir müzik ziyafeti yaşatan koro yaklaşık 2 saatlik bir resitalin ardından katılımcılar tarafından oldukça beğeni ve alkış topladı. Çerkezköy benzeri kolay kolay yaşanmayacak bir deneyim yaşadı. Konser sonrası tüm Deutz



koru'suna Hema Club havuz başında kokteyl verilmiştir.

Bu projenin geliştirilmesinde maddi ve manevi desteklerini esirgemeyen Sn. İbrahim Hattat Bey'e teşekkürlerimiz sunarız.

Saygılarımla;

Semra YALÇIN
Hema Club Yöneticisi

8 GÜN İÇERİSİNDE İTİRAZ EDİLMEMEYEN FATURANIN İÇERİĞİNİN KABUL EDİLDİĞİ

HMK'nın 187. maddesi hükmüne göre, ispatın konusunu; tarafların üzerinde anlaşamadıkları ve uyuşmazlığın çözümünde etkili olabilecek çekişmeli vakıalar oluşturur ve bu vakıaların ispatı için delil gösterilir.

TTK m. 21/2 hükmü gereği kendisine gönderilen faturayı alan kimsenin buna sekiz gün içinde itiraz etmesi halinde fatura içeriğini kabul ettiğine dair karine faturanın ispat vasıtası olarak kullanılmasını da sağlamaktadır. Kişinin kendi lehine düzenlediği belgelerin kendi lehine delil olmamasına ilişkin usul kuralına istisna teşkil eden bu durum fatura düzenleyen tacirlerin lehine sonuç doğurmaktadır.

Yargıtay Kararlarına göre "TTK'nın 23/2. maddesi hükmü gereği; faturayı alan kimsenin, aldığı tarihten itibaren sekiz gün içinde içeriği hakkında itirazda bulunmaması sonucu fatura içeriğini kabul etmiş sayılabilmesi için, faturanın, taraflar arasındaki yazılı sözleşme şartını değiştirecek içerikli olmaması gerekir. Çünkü taraflar arasında bir yazılı sözleşme mevcut ise taraflardan birisi tek yanlı olarak sözleşme hükümlerini değiştiremez. Ancak, taraflar arasında bir yazılı sözleşme yoksa fatura içeriğine sekiz gün içinde itiraz edilmemiş olması halinde fatura bir yazılı delil niteliği kazanmış ve karşı tarafın susması sonucu olarak da sözlü sözleşmenin koşullunun değiştirilmesi hususunda taraf iradeleri birleşmiş olur." Y. (Yargıtay 15. Hukuk Dairesi'nin 09.06.2008 tarihli 2007/3090 E. 2008/3800K. Sayılı ilamı) İçeriğine itiraz edilmemiş ve kabul edilmiş fatura ise; tıpkı yazılı bir sözleşme gibi yazılı delil niteliği taşımaktadır.

FATURANIN TEBLİĞ EDİLDİĞİ



HUSUSUNDA İSPAT NASIL SAĞLANIR

Medeni Usul Hukuku'nun en önemli altın kuralı, iddia eden ispatla yükümlüdür kuralıdır. Buna göre faturayı karşı tarafa tebliğ ettiren, iddiasını ispatlamakla mükelleftir.

TÜRK TİCARET KANUNU

MADDE 18- (1) Tacir, her türlü borcu için iflasa tabidir; ayrıca kanuna uygun bir ticaret unvanı seçmek, ticari işletmesini ticaret siciline tescil ettirmek ve bu Kanun hükümleri uyarınca gerekli ticari defterleri tutmakla da yükümlüdür.

(2) Her tacirin, ticaretine ait bütün faaliyetlerinde basiretli bir iş adamı gibi hareket etmesi gerekir.

(3) Tacirler arasında, diğer tarafı temerrüde düşürmeye, sözleşmeyi feshe, sözleşmeden dönmeye ilişkin ihbarlar veya ihtarlar noter aracılığıyla, taahhütlü mektupla, telgrafla veya güvenli elektronik imza kullanılarak kayıtlı elektronik posta sistemi ile yapılır.

(4) Tacir sıfatına bağlı olan diğer hükümler saklıdır.

Hükmüne göre; tacirler için 4 (dört) şekilde tebliğ seçeneği bulunmak-

tadır.

- Noter aracılığı ile
- İadeli taahhütlü mektup ile
- Telgraf ile
- Güvenli Elektronik İmza ile

Bu tebliğ şekillerinin haricinde elden ıslak imza karşılığında da faturanın tebliğ edildiği doktrine ve hukuk teamüllerine göre kabul görmektedir.

Dikkat edilirse kargo ile fatura tebliği Kanun'da, doktrinde ve teamülde kabul gören bir tebliğ şekli değildir. Zira kargo ile gönderilen bir gönderinin, içeriği alıcısı tarafından kabul edilmedikçe, lehe delil sayılması mümkün olmamaktadır.

Günümüzde, birçok gönderi; çek, fatura vs. kargo ile gönderilmektedir. Kargo ile gönderilen bu tarz gönderilerin ispatı, alan taraf ikrar etmedikçe mümkün değildir. Zira kargonun içerisinde ne olduğunu taşıyıcı şirket dahi bilmediği gibi, alan kişi de içeriğini inkâr ettiği takdirde ispat vasıtası kalmamış bulunmaktadır.

Av. Burak Tuncer
Hattat Holding Hukuk Departmanı

Hema'dan Yalnız Değilsin Projesine Destek

Hema Endüstri A.Ş.'de "Yalnız Değiliz" projesi adı altında, Çerkezköy İlçe Milli Eğitim Şube Md. Sn. İrfan ŞAŞMAZ, Okul Md. Sn. Cemil DURAN, Öğretmenlerimizden Sn. Abdullah ÇEŞMELİLER, Polis Memuru Sn. Polat İNCE, Hema Endüstri A.Ş. Gen. Md. Yrd. Sn. İbrahim DURMUŞ, İnsan Kayn. Md. Sn. Onur GÜLSOY, Eğitim Uzman Yrd. Sn. Rüştü ÖZTÜRK'ÜN katılımıyla Veliköy Endüstri Meslek Lisesi Bilişim Teknolojisi Öğrencilerimizi ağırladık. .Sn. İbrahim Durmuş Şirketimizi tanıtarak öğrencilerimizin sorularını yanıtladı.



Hattat Traktör'de Çiftçi Ziyaretleri Devam Ediyor

Hattat Traktör, İzmir Tire ve Manisa bayileri öncülüğünde, 86 çiftçimiz Hattat Traktör ve Hema Endüstri fabrikalarını ziyaret ettiler.

Hattat Traktörü ziyaret eden çiftçilerin bir kısmı almış oldukları traktörleri üretim bandında inceleme fırsatı buldular.

Çiftçiler böyle bir fabrikanın Türkiye'de olmasının Türk çiftçisi açısından gurur kaynağı olduğunu belirtirken, hem yerli hem kaliteli bir traktör almaktan ötürü çok memnun olduklarını söylediler.





Kariyer Fuarında Hema Endüstri'ye Büyük İlg

Hema Endüstri 5-6 Ekim 2015 tarihinde İTÜ Ayazağa kampüsünde gerçekleştirilen I.Türkiye Mühendislik Kariyer Fuarına katılım sağladı.

Fuarın ana sponsorlarından olan Hema Endüstri standına ilgi çok büyüktü. Öğrencilerine firma tanıtımı yanında kariyer ve yetenek yönetimi uygulamaları hakkında bilgiler verildi.

I.Türkiye Mühendislik Kariyer Fuarı (TÜMKAF) mühendislik mesleğine özel ilk ulusal ölçekli kariyer fuarıdır. TÜMKAF; mühendislik, sanayi ve teknoloji alanında faaliyet gösteren firmaları, kamu teknoloji kuruluşlarını, bu alandaki meslek odalarını ve sosyal toplum kuruluşlarını ülkemizin nitelikli mühendis adayları ve deneyimli mühendisleri ile buluşturdu.





Sektörde İlklerin Markası

Hattat Traktör'den Bir Yenilik Daha

Hattat Avantaj Kart ile Çiftçilerimiz Kazanmaya devam ediyor. Hattat Avantaj Kart tüm Hattat ve Valtra Traktör kullanan müşterilerin sahip olabildiği bir akıllı karttır. Bu kart ile başta akaryakıt olmak üzere birçok alışverişlerinizde anında indirim alabilirsiniz. İnternet sitemiz www.hattattraktor.com ve facebook kurumsal sayfamızdan dönem dönem yapılacak kampanyaları takip edebilirsiniz.

Hattat Traktör Genel Müdürü
Duyşen ERDOĞAN;

Çiftçilerimiz için hazırlanan AVANTAJ KART'IN sağlayacağı avantajları öğrenmek için çiftçilerimiz www.hattattraktor.com sitemizi ziyaret edebilir, [facebook.com/hattattarim](https://www.facebook.com/hattattarim) adresinden facebook üzerinden takip edebilirler. Çiftçilerimiz kartı kullanarak kampanya dahilindeki ekipman, lastik, akaryakıt ve madeni yağ firmalarından orijinal parçalarını alırken indirim kazanacaklar. 1973 yılından beri Çerkezköy/TEKİRDAĞ tesislerimizde Hema Endüstri A.Ş. olarak üretmekte olduğumuz motor, krank, ön aks, şanzıman, hidrolik pompa ve lift sistemleri başta olmak üzere traktörün temel yapı taşlarını yerli üreten,

Hema kalitesiyle kendini ispatlamış parçaların oluşturduğu HATTAT ve VALTRA traktörlerimizle her zaman çiftçimizin hizmetinizdedir.

Çiftçimizin her gün sabahın ilk ışıkları ile güne başlayıp hiç dinlenmeden çalıştığını, toprağa kıymetli elleriyle hayat verdiğini biliyoruz. Bu sebeple her ürün hasadında çiftçimizle aynı heyecanı paylaşıyoruz. Toprağımıza ve geleceğimize hayat veren sizler gibi değerli çiftçilerimizi, tüm ekibim adına saygıyla selamlıyorum.

Dünyanın en değerli ve kıymetli mesleğini yaptığınız inancını benimseyen bir ekip olarak, çiftçimizin her önerisini titizlikle değerlendirdiğimizi bilmenizi isteriz.

Hattat Traktör olarak çalışmalarımızı "Müşterimizin tam olarak istediği buydu" diyene kadar mükemmeliyetçi bir yaklaşım ile sürdürmeye devam edeceğiz.

Her türlü istek ve ihtiyacınız için 444 777 3 numaralı Müşteri Hizmetleri Hattı ile siz müşterilerimizin hizmetindeyiz.

Hazırlanan AVANTAJ KART'IN tüm çiftçilerimize hayırlı olmasını temenni eder, bol kazançlı ve bereketli yıllar dileriz.

Duyşen ERDOĞAN
Hattat Traktör
Genel Müdürü

“

“Çiftçimizin her gün sabahın ilk ışıkları ile güne başlayıp hiç dinlenmeden çalıştığını, toprağa kıymetli elleriyle hayat verdiğini biliyoruz.”

”



HATTAT TRAKTÖR

BURSA VE ADANA'DA BÜYÜK İLGİ GÖRDÜ

Türkiye'nin En büyük fuarları arasında gösterilen TÜ-YAP BURSA ve ADANA FUARI'nda Hattat Traktör Modern serileri ve klasik serileri ile çiftçimizin karşısına çıktı.

Özellikle Hattat B Serisi Bahçe Traktörlerindeki iddiasıyla dikkat çekerken Dünya'nın En İyi Traktörü Seçilen Valtra T4 model Uzun Traktörleri de yoğun ilgi gördü.

Kafkas Oyunları Gösterileri ile fuara renk katan Hattat Traktör, yerli üretimin öncüsü olmaya devam ediyor. Sloganda da vurgulandığı gibi;

Öte yandan 18 Kasım 2015'te gerçekleşen Adana Tarım Fuarı'nda Hattat Traktör dev standı ve yeni ürünleriyle yine göz kamaştırdı.

Dünya'nın En İyi Traktörü Seçilen Valtra T4 traktörlerinin yoğun ilgi gördüğü fuarda Yeni Hattat Modellerini Adanalı çiftçilerimiz yakından inceleme fırsatı buldu.

**HATTAT TRAKTÖR
GÜÇ, TÜRKİYE'NİN
EFSANE KIRMIZISINDA.**



Bursa Fuarı



Bursa Fuarı



Adana Fuarı



Adana Fuarı

Hema Endüstri A.Ş.'den Uzak Doğu Hamlesi

Japonya doğal kaynaklar açısından oldukça fakir ve göreceli olarak küçük bir alana sıkışmış 120 milyonu aşkın nüfusu barındıran bir ada ülkesi olmasına rağmen Dünyanın en büyük 3.ekonomisine sahip, sanayi ve yüksek teknolojik ürünlerde Dünya lideri olmayı sürdürmektedir.

Yılda 120 bin traktör üretilmesine rağmen bunun 80% ihraç eden Japonya özellikle makine ve iş makineleri üretiminde de Dünya liderleri arasındadır. Bu çok büyük küresel pazarda başarılı olmak ve uluslar arası pazarlara açılmak istiyorsanız, yoğun bir rekabet ortamı olduğunu da hesaba katmanız gerekiyor. Güçlü rakiplerin çok olduğu pazarlarda müşteri bulmak ve başarılı olmak, daha az rakibin bulunduğu pazarlara göre çok daha zordur. O yüzden ürününüz ve hedef pazarınız çok önemlidir.

Biz Hema Endustri olarak özellikle uzak doğu ülkeleri ile olan ticari ilişkilerimizi her yıl arttırarak tüm bölgelere ihraç seferberliği başlattık. Hindistan, Çin ve Kore den sonra Japonya'nın en büyük traktör üretici firmalarından biri olan YANMAR ve farklı bir sektör olmasına rağmen dünya'nın en iyi elektrikli el makinelerini üretici firması MAKITA ile anlaşma yaparak ihracat başlatmış durumdayız. Bu kapsamda hem yeni müşterilerimizi hem de potansiyel olacak tüm müşterileri ziyaret etmek amacıyla Japonya'ya seyahat düzenledik. Çok önemli görüşmelerin yapıldığı toplantıların sonucunda Hema Endustri 'nin modern tesisleri, yüksek kaliteli ürünleri ve dünyanın en büyük OEM'lerine yapılan üretimi hakkında detayları bilgileri aktardık. Ayrıca yeni iş olabilecek potansiyel ürünler için teklif çalışma paketi alındı "



Yeni müşteriler bulabilmek ve sizden alım yapmalarını sağlamak için bu müşterilerin istek ve ihtiyaçlarını karşılayacak ürün ve hizmetler sunmamız gerekir. Bu nedenle, öncelikle hedef pazardaki müşterilerin istek ve ihtiyaçlarının neler olduğunu detaylı olarak tanımlamak gerekir. Pazarlama için gerekli araştırmaları titizlikle yapıp Ar-Ge departmanımızla birlikte yeni proje ve yeni ürün konularında ortak hareket ederek, hedef pazardaki müşteri ihtiyaç ve gereksinimlerini en iyi şekilde karşılamayı amaçladık.

İşletmeler aslında her zaman fikirler üzerine kurulurlar ve gelişirler ancak zaman içerisinde işletme körlüğü oluşur ve çevrede oluşan fırsatlar

ve tehditler fark edilmez. Oysa birileri sürekli gözünü pazardan ve gelişmelerden ayırmamalı ve işletmenin büyümesini ve ileri gitmesini sağlayan yenilikçi fikirlerin ortaya çıkarmalıdır.

Serkan Ergül
Hema Endüstri A.Ş.
Pazarlama Müdürü



Hema Endüstri Caterpillar Tedarikçi Kalite Mükemmellik Gümüş Madalya Ödülünü 2015 Yılında da Aldı

Hema Endüstri A.Ş. ilk olarak 2008 yılında almış olduğu, “*Kalite Mükemmellik Gümüş Madalya*” ödülünü 2015 yılında 7. kez aldı.



Caterpillar Tedarikçi Kalite Mükemmellik Süreci olarak çevireceğimiz SQEP Gümüş madalyasını ilk olarak 2008 yılında almış olup, bu seviyeyi son 7 yıldır korumaktayız. SQEP 2008 yılında



Caterpillar tarafından başlatılan ve Caterpillarin Vizyon 2020 hedeflerine ulaşmak için kullanılan mükemmellik sistemidir. SQEP Gümüş madalyası Caterpillar tedarikçileri için bir ayrıcalık ve farkındalık yaratmakta olup,

Dünya çapında bir tanınabilirlik sağlamaktadır ve müşterinin (Dünya'ya yayılmış Caterpillar Üretim merkezleri ve onların Tedarikçileri) beklentilerini tam anlamıyla karşılayabilen bir firma olduğunuzun en üst düzeyde belgelendirilmesidir. Caterpillar tedarikçisi belgelendirme sürecinde üstün kalite performansı şarttır. Bu süreç Tedarik Zinciri sistemindeki her adımda Sıfır Hata beklentisini karşılamak ve bunu bir kültür haline getirmekten geçmektedir.

Hema Endüstri Caterpillar ile belirli aralıklarla QCLDM (Quality, Cost, Lojistik, Development, Management) konularında belirli toplantıları, Caterpillar projelerinin başlangıcından beri yapmaktaydı. 2008 yılında Genel Müdürümüz Sn. Tunç Doğan, Üretim Genel Müdür Yardımcımız Sn. Necati Akgüç,

Satış Müdürü Sn. Onur Yılmaz ve Kalite Yöneticisi Sn. Nesimi ASLAN Nisan 2008’de başarılı geçen ve bütün konularda green seviyesinde olduğu kabul edilen QCLDM toplantısının ardından, Perkins tarafından SQEP gümüş madalya’ya ilk defa aday gösterilmiştir. Hema, SQEP ödülünü ilk alan firmalardan olup, ayrıca performansında devamlılık sağlayarak son 7 yıldır kalite seviyesini korumuştur. En son Temmuz 2015 de yeni Gümüş Madalya alınmaya hak kazanılmış olup, Ağustos 2015 de Perkins-İngiltere tesislerinde yapılan özel bir seremoni ile Hema Endüstriye ödülü sunulmuştur.

ÖZLEM YİĞİT ÇATAK
Kalite Güvence Müdürü

Hema Endüstri A.Ş.

Arjantin Pazarına Açılıyor.

Hema Endüstri A.Ş. Pazarlama bölümü olarak ilk defa Arjantin'e ziyaret düzenlenmiştir. Arjantin, Güney Amerika'nın en güneyinde yer alan 42,5 milyon nüfusa sahip, yüzölçümü olarak Türkiye'nin yaklaşık 3,5 katı büyüklüğünde bir ülkedir.



Bu ziyarette 11 tane potansiyel müşteri ile iş temasında bulunulmuştur. Temasta bulunulan firmalar dünyaca ünlü; traktör, biçerdöver, iş

rinin pazarı hakkında bilgi alınmış, ihracat hacmimizin artırılmasına yönelik Arjantin'de bu firmalarla nasıl bir iş ilişkisine girileceği üzerine görüşmeler yapılmıştır.

Bu görüşmeler neticesinde Arjantin'deki firmalara satabileceğimiz potansiyel ürünler transaks, ön aks, CKD olarak traktör, dişli pompa, pistonlu pompa, direksiyon ve mobil valf gözükmektedir.

Taner DOĞRAMACI
İş Geliştirme ve Pazarlama Müdürü

makinesi, kamyon, otobüs ve motor üreticilerinin Arjantin üretim lokasyonlarının yanında ülkenin yerel araç üreticileridir.

Yapılan görüşmelerde bu araç tipleri-



Hema Endüstri A.Ş.

Pakistan Pazarında Büyümeye Devam Ediyor

Millat Yönetim Kurulu Başkanı İskender Mustafa Han'ın davetlisi olarak her yıl, çalışanlarla birlikte geleneksel olarak düzenledikleri 2015 yemeğine Hema Endüstri A.Ş. Genel Müdürü Tunç Doğan, Genel Müdür Yardımcısı Necati Akgüç ve satış uzmanımız Bekir gezen katıldılar.

Millat Traktör firması Pakistan'ın Lahore şehrinde kurulu ve en büyük traktör şirkettir. En büyük tedarikçisi ve iş geliştirme çözüm ortağı olarak Hema ile çalışmaktan memnun olduklarını bildiren Millat Yönetim Kurulu Başkanı İskender Mustafa Han önümüzdeki yıllarda Hema Endüstri A.Ş. ile olan iş ortaklığının daha da büyüyerek devam edeceğini söyledi.

Hema Endüstri A. Ş. Genel Müdürü Tunç Doğan; " 20 yılı geçkin süreden beri ilişkilerimizi devam ettirdiğimiz Pakistan Millat Tractors ve Al Ghazi Tractors firmalarına yaptığımız seyahatlerde, ilgili üst düzey yetkilileri ile görüşmeler yapılmış ve Millat ve Al Ghazi nin gelecekteki projelerinde de yine Hema'nın liderliğinde gereken teknik ve ARGE mühendislik olarak tüm destek ve yardımlarımızın verilmesi hususunda ve güncel sipariş adetlerinin de artırılması konularında mutabık kalmıştır." dedi.



MİLLETVEKİLİ SN.TUNÇ'TAN ENERJİ ÜSSÜNE ZİYARET

Bartın Milletvekili Av. Yılmaz Tunç ve beraberinde Amasra İlçe Başkanı Bekir Karabacak, il genel meclisi üyesi Hikmet Özdilkural ve partililer Hattat Enerji ve Maden Tic. A.Ş' yi ziyaret etti.



Ziyarete çalışmalar hakkında Genel Müdür Yrd Dr. S. Selim Şenkal ve Bülent Barut'tan bilgiler alan Tunç, işçilerle sohbet etti.

Ziyarete Genel Müdür Yrd Dr. S. Selim Şenkal, şirketin galeri açma, ilerleme, kazı tahkimat sistemleri, mekanizasyon ve kullanılan teknolojiler hakkında Milletvekili Tunç'a bilgiler verdi.

Ziyaret sonrası Gömü 1 No' lu Kömür üretim Kuyusunda görevli madencileri ziyaret eden Tunç, çalışanlarla hatıra fotoğrafı çekti.



BÜYÜKELÇİ'DEN HATTAT'A ZİYARET



Çin Halk Cumhuriyeti Ankara Olağanüstü ve Tam Yetkili Büyükelçisi YU Hongyang, Avrupa'nın En Büyük Madencilik – Enerji Projeleri çalışmalarını sürdüren Hattat Enerji ve Maden Tic. A.Ş.'yi ziyaret etti. Genel Müdür Yardımcıları Dr. S.Selim

Şenkal ve Bülent Barut'tan çalışmalar hakkında bilgiler aldı.

Türkiye ve Çin Halk Cumhuriyeti arasındaki en önemli Taşkömürü ve Enerji Projesi olduğuna dikkat çeken Büyükelçi YU Hongyang, iki ülke

arasında devam eden ekonomik ve kültürel iş birliği kapsamında en uzun devam projeler arasında yer alan Amasra B Projesinin ülkeleri için önemli olduğunu belirtti.



Hema Endüstri A.Ş. Otomotiv Yan Sanayide Türkiye'nin Ar-Ge Şampiyonu Oldu

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından düzenlenen 4. Özel Sektör Ar-Ge Merkezleri Zirvesi ve Fuarı'nda tüm sektörlerin en iyi Ar-ge merkezinin belirlendiği ödül töreninde Ar-Ge ve inovasyon alanındaki yatırımları ve uygulamalarıyla öne çıkan Ar-Ge Merkezleri ödüllendirildi.

14 Ekim 2015 'de yapılan törende 4.Özel Sektör AR-GE Merkezleri Zirvesinde Hema Endüstri A.Ş. Otomotiv Yan Sanayide Türkiye'nin Ar-Ge şampiyonu oldu.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Özel Sektör Ar-Ge Merkezleri Zirvesi ve Fuarı'nı bu yıl dördüncü kez düzenledi. 14 Ekim'de yapılan fuara birçok sektörden Ar-Ge faaliyetleri yürüten öncü şirketler katıldı. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık'ın katılımıyla Sheraton Ankara Hotel & Convention Center'da gerçekleşen törende, Ar-Ge Merkezleri Performans Endeksi'nin 2014 yılı sonuçlarına göre, sektörler arasında en iyi Ar-Ge çalışmaları ödüllendirildi. Bakanlığın sunduğu ödül töreni, yıl içinde Ar-Ge merkezlerinde yapılan çalışmaların sonucunda ortaya çıkan yeni teknolojilerin ve çıktıların başarısını kamuoyuyla paylaşmayı hedefliyor.

Hema Endüstri A.Ş. Otomotiv Yan Sanayi sektöründe birinciliğe layık görüldü. Hema Endüstri A.Ş. AR-GE ve Teknoloji Geliştirme Genel Müdür Yardımcısı Aziz Asrak, ödülü Bakan Fikri Işık'tan aldı. Işık, 2015 yılının Ar-Ge şampiyonu olan Hema Endüstri A.Ş.'nin bu alandaki çalışmalarını takdir etti.

Ödül ile ilgili değerlendirme yapan Hema Endüstri A.Ş. AR-GE ve Teknoloji Geliştirme Genel Müdür Yardımcısı Aziz Asrak, şunları söyledi:

"Hema Endüstri A.Ş. olarak Otomotiv Yan Sanayi sektöründe



birinci seçilmiş olmanın gururunu yaşıyoruz. Firmamız, 2009 yılında Ar-Ge Merkezi Belgesini almıştır ve bu tarihten beri de Ar-Ge merkezimizdeki çalışmalarımızı sürdürmekteyiz. Hema Endüstri A.Ş. Ar-Ge Merkezi olarak , alanında söz sahibi üniversitelerle çalışmalar yaparak Üniversite-Sanayi iş birliğini destekliyoruz. Ar-Ge konusunda otomotiv

sanayisine liderlik yapmak hedeflerimiz arasındadır. Bu değerli ödüle bizi layık gördüğü için Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımıza teşekkürlerimizi sunarız."



ÇALIŞANLARA MESLEKİ EĞİTİM KURSLARI VERİLİYOR

Hattat Enerji ve Maden Tic. A.Ş' de 109 Çin' li olmak üzere toplamda 224 çalışana, Maden Sanatları, İş makineleri ve İnşaat alanları olmak üzere toplamda 12 meslek dalında eğitim verilmeye başlandı.

Hattat Enerji ve Maden Tic. A.Ş. Bartın İş Kurumu İl Müdürlüğü ve Halk Eğitim ve Akşam Sanat Okulu Müdürlüğü yapılan işbirliği protokolü kapsamında 109 Çin'li olmak üzere 224 çalışana 12 Meslek dalında eğitim verilmeye başlandı. 1 Eylül – 15 Eylül 2015 tarihinde düzenlenen birinci grup eğitimlerde Maden Nezaret, Kazı Tahkimat Söküm ve Kaynak İşleri mesleklerinde 77 kursiyere sertifikaları düzenlenen törenle verildi.



Hattat Enerji ve Maden Tic. A.Ş. Gömü 1 No' lu Kömür Üretim Tesislerinde düzenlenen törene İş Kurumu İl Müdürü Ramazan Erdim, Halk Eğitim ve Akşam Sanat Okulu Müdürü Tuncay Dolanbay, Genel Müdür Yardımcısı Dr. S.Selim Şenkal, İşletme Müdürü Zeki Arslan, GMİS Amasra Şube Başkanı Ertan Kaya ve Yönetim Kurulu Üyeleri, teknik ve idari personel ile çalışanlar katıldı.

Düzenlenen törende açıklama yapan Genel Müdür Yrd. Dr. S. Selim Şenkal, Bartın İş Kurumu İl Müdürlüğü ve Halk Eğitim ve Akşam Sanat Okulu Müdürlüklerinin projeye verdiği katkı ve destekten dolayı teşekkür etti. Şirketin düzenli olarak çalışanlarına eğitim verdiğini ve eğitimlerin resmi kurumlar ile yapılan protokoller ile sertifikalandırıldığını belirtti.

Kurumlar arası yapılan bu eğitimle ile Madencilik sektöründe kalifiyeli eleman açığının her geçen gün azaldığını vurgulayan Dr. S.Selim Şenkal, aynı zamanda bu eğitime katılan personelin aldığı eğitim ve kazandığı sertifika ile gerek ülke genelinde gerekse yabancı ülkelerdeki maden işletmelerinde rahatlıkla iş bulabileceğinin önemini vurguladı.





Hema Metal

Perkins Motor Bloklarını Dökmeye Başladı

Hema Metal 2009 da “motor blok dökten dökümhane” amacı ile kurulmuş ve bu amaca hizmet etmek için tüm Hema metal çalışanları blok dökme işini 2015 yılı itibarı ile başarmış olup, Perkins 3 silindirli motor blok dökümüne ağustos 2015 itibarı ile seri döküme başlamıştır.

Hema Metal 6 yıl gibi kısa bir sürede Türkiye ve Dünya döküm sektöründe lider markalar ile çalışarak kendini ispatlamıştır.

Sürekli büyüyen ve gelişen bir trend takip ederek rekabetçi hale gelebilmesi için motor blok dökümünü ürün yelpazesine yerleştirmeyi hedeflemiş ve yönetimin desteği ile bu hedef doğrultusunda ilerlemiştir.

2016 da toplam hedef 36 bin adet Perkins 3 silindirli motor blok olup, 2017 yılında ise; Perkins 4 silindirli motor blok dökümünün Hema Metalde dökümüne ışık tutacaktır.

“

Hedef, 2016 da toplam hedef 36 bin adet motor bloğu dökmek

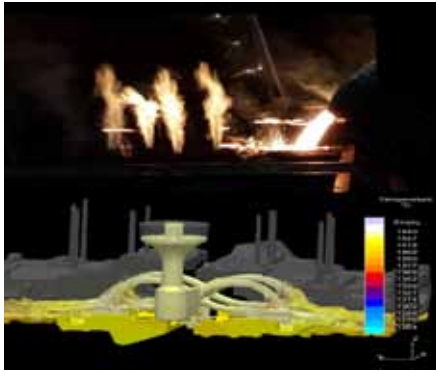
”



Bu başarımız, diğer motor üretici firmaların kapılarını Hema Metal e açacaktır.

Müşterin tüm beklentilerine cevap verecek kaliteli üretim ve mükemmele ulaşmak için sürekli değişim Hema Metal çalışanlarının ortak hedefidir.

Fatih Baran
Hema Metal Fabrika Müdürü



YARATICI DÜŞÜNCE İNOVASYONDUR

Devir, “açık inovasyon” devri. Yani bir yandan kendi iş kaynaklarımızla yeni fikirler üretirken, diğer yandan da dışarıda bize yarayabilecek olan her türlü teknoloji, yöntem ve yeni fikirleri alıp şirketimize uygulamak bugünün en geçerli inovasyon modelidir.

Her iş bir süreçtir. Ürünün tasarlanmasından son kalite kontrolüne kadar bir şirket içinde yapılan her iş bir süreçtir. Bu süreçlerin didik didik edilmesi, kısaltılıp hızlandırılması için yepyeni fikirler geliştirilmesi, ya da maliyetlerin olası en düşük seviyelere indirilmesi ancak ve ancak süreç inovasyonu ile mümkündür. Şirketlerin “süreç” konularında mevcut yetkinlikleri oldukça düşüktür. Oysaki hepimiz için hayati öneme sahip olan verimlilik artırma, maliyet azaltma, hızlı ve doğru teslimat gibi çok önemli konular ancak süreçlerin iyileştirilmesi ve mükemmelleştirilmesi ile mümkündür. Bu alanda yapılacak inovasyonlar ise şirketlerin hayatta kalmaları ile yok olmaları arasındaki farkı ortaya çıkaracaktır. Süreç inovasyonları şirketlerin rekabet edilebilirliğini belirleyecek olan en önemli şeylerin başında gelmektedir.

Şirketler mevcut işlerini karlı bir şekilde sürdürebilmeleri ve yeni büyüme fırsatları yaratabilmeleri ancak ve ancak inovasyonla mümkündür. İnovasyon yeteneklerini geliştirme ve bunu bir kurumsal beceri haline dönüştürme zamanıdır. Hem de son süratle.

Ülke kalkınması yukarıdan aşağı olmaz. Ülke kalkınması aşağıdan yukarı doğru olur. Fazla sayıda başarılı şirket yaratılır ise, ülke de

o kadar fazla büyür. O oranda da insanlara yeni çalışma alanları açılır. Karlı büyüme ve bunu sağlayacak olan sürekli inovasyon aynı zaman-

insanları işe almaktır. Eğer birini “ondan hoşlandım” ya da “işte bizden biri” düşüncesiyle işe alınıyorsa, bu aslında onu işe almama nedeni



da bir toplumsal sorumluluktur. Ülkenin geleceği ve dünyadaki rekabet gücü şirketlerin ve buralarda çalışan insanların inovasyon yetenekleri ile doğru orantılıdır.

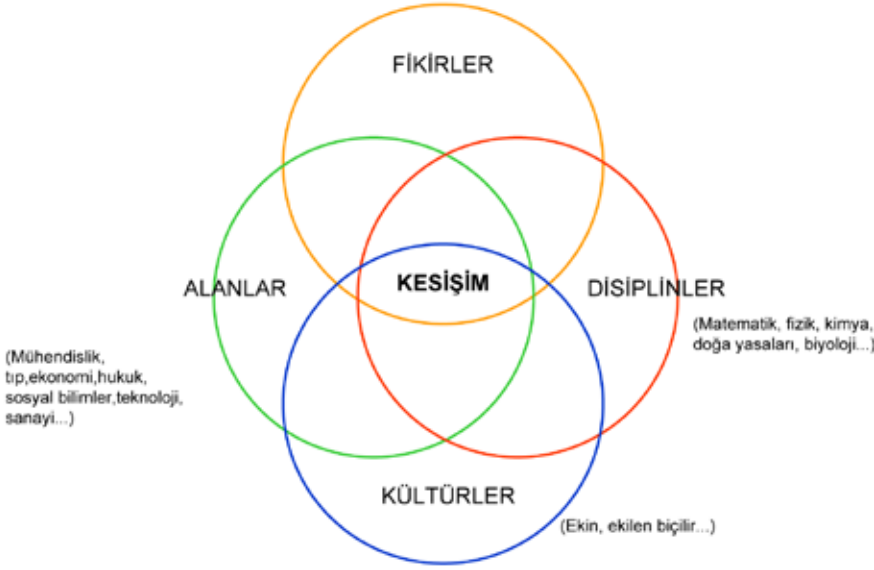
Alanların, kültürlerin ve disiplinlerin kesişimi farklı fikirlerin bileşimini üretir, evet, ama aynı zamanda inanılmaz sayıda da bileşim üretir. ‘Kesişim Noktası’ndaki insanlar, doğru olanı bulmak için daha fazla fikrin peşinde koşan insanlardır.

Aykırı fikirlerin birincisi, sizi rahatsız eden, hatta hiç hoşlanmadığınız

olmalıdır, tabii eğer işin ya da ekibinizin yaratıcı olmasını istiyorsanız.

İnsanların çoğu zaman kaçırdıkları nokta ise, bütün bu önerilerin zıtlarının da geçerli olduğudur. Yani, eğer kesişimci fikirler üretmek isteniyorsa, sizden farklı insanlarla çalışabileceğiniz ortamların bulunması gerekir.

Başka bir deyişle: Kendi yaratıcılığınızı engellemenin en emin yolu, sizin gibi insanlarla çalışacağınız bir ortam aramaktır. Eğer herkesin tıpkı sizin gibi düşündüğü, dünyayı sizin gözünüzle gördüğü bir kurumda



KESİŞİM VAR İSE İNOVASYON DA VARDIR.

çalışmak istiyorsanız, bunun size ne yararı olacağını bir düşünün. Sonunda kendinizi kendiniz gibi insanların arasında kaybolma şansınız çok yüksektir. Kuşkusuz böylesi bir ekip birçok işin üstesinden gelecek ve başarılar kazanacaktır. Peki, ama ya inovasyon yapabilecek midir? Büyük olasılıkla hayır. Çünkü herkes masanın çevresine aynı kafa yapısıyla oturacaktır, tabii ki aynı kafayla kalkacaktır.

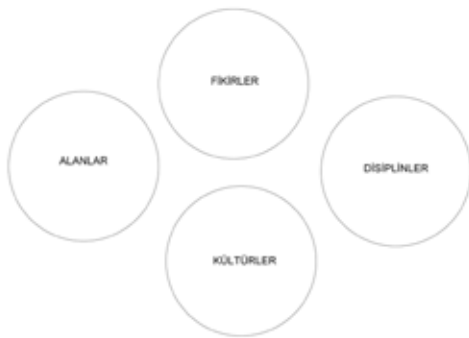
Farklı alanların buluşma yeri kesişim noktası dediğimizde farklı alanları birbirlerine bağlamayı başardıkları ve bu bağlantı sayesinde de yeni yaratıcı bir atılım gerçekleştirmektedir. İnovasyon yaratmanın en önemli fırsatı kesişimdir.

İnovasyon kelimesi “para kazandıran yenilik” veya “farklılaştıran yaratıcılık” olarak yeniden tanımlayabiliriz. İnovasyonun yeni teknolojiler bulmaktan tutun da yepyeni deneyimler yaratmaya kadar pek çok çeşidi vardır.

Hemen hemen bütün iş kollarında en temel sorun aynılaşmaktan kaynaklanmaktadır. Aynılaşma, gerçek anlamda düşen fiyatlarla azalan karların en temel nedenidir. Aynılaşma sorununda kurtulmanın yolu ise farklılaşmaktan geçer. Yani, müşterilerin istediği veya isteyebileceği ama rakiplerin henüz sahip olmadıkları özelliklere sahip ürün ve hizmetler sunabilmektir. Bunu yapabilmek

ancak inovasyonla mümkündür.

İnovasyon, daha önce sizin düşündüğünüz anlamda kimsenin aklına gelmemiş olan ürün, hizmet veya iş modeli özelliklerini hayal edip bunları hayata geçirmekle ilgili olan yaratıcı faaliyetin sonuçlarına verilen isimdir.



KESİŞİM YOK İSE İNOVASYON DA YOKTUR.

İnovasyon kelimesi “para kazandıran yenilik” veya “farklılaştıran yaratıcılık” olarak yeniden tanımlayabiliriz.

YARATICI FİKİR KATİLLERİ

Evet ama...

Bu zaten var!

Müşterimiz bundan hoşlanmaz!

Daha fazla araştırma yapmamız gerek...

Hayır!

Mümkün değil...

Mantıklı değil...

Gerçekçi olalım...

Çok pahalı!

Zamanımız yok...

Yönetim kabul etmez...

Bütçe yok...

Ben yaratıcı değilim...

Müşterilerimize uygun değil...

Ne zamandan beri bu konuda uzmansın?

Gerçeği kabullen...

Hâkim olunamayacak kadar zor...

Tıpkı...

Bu benim sorumluluğum değil...

Müsait personel yok...

Hata yapmak istemiyoruz...

Piyasa henüz hazır değil...

Eski nesil kullanmaz...

Başka yerlerde işe yarayabilir ama burada olmaz...

Çok büyük şans...

Bunu düşünelim...

Bunun için çok küçüğüz...

Bu ancak gelecekte olabilir...

Mehmet Mete Özer

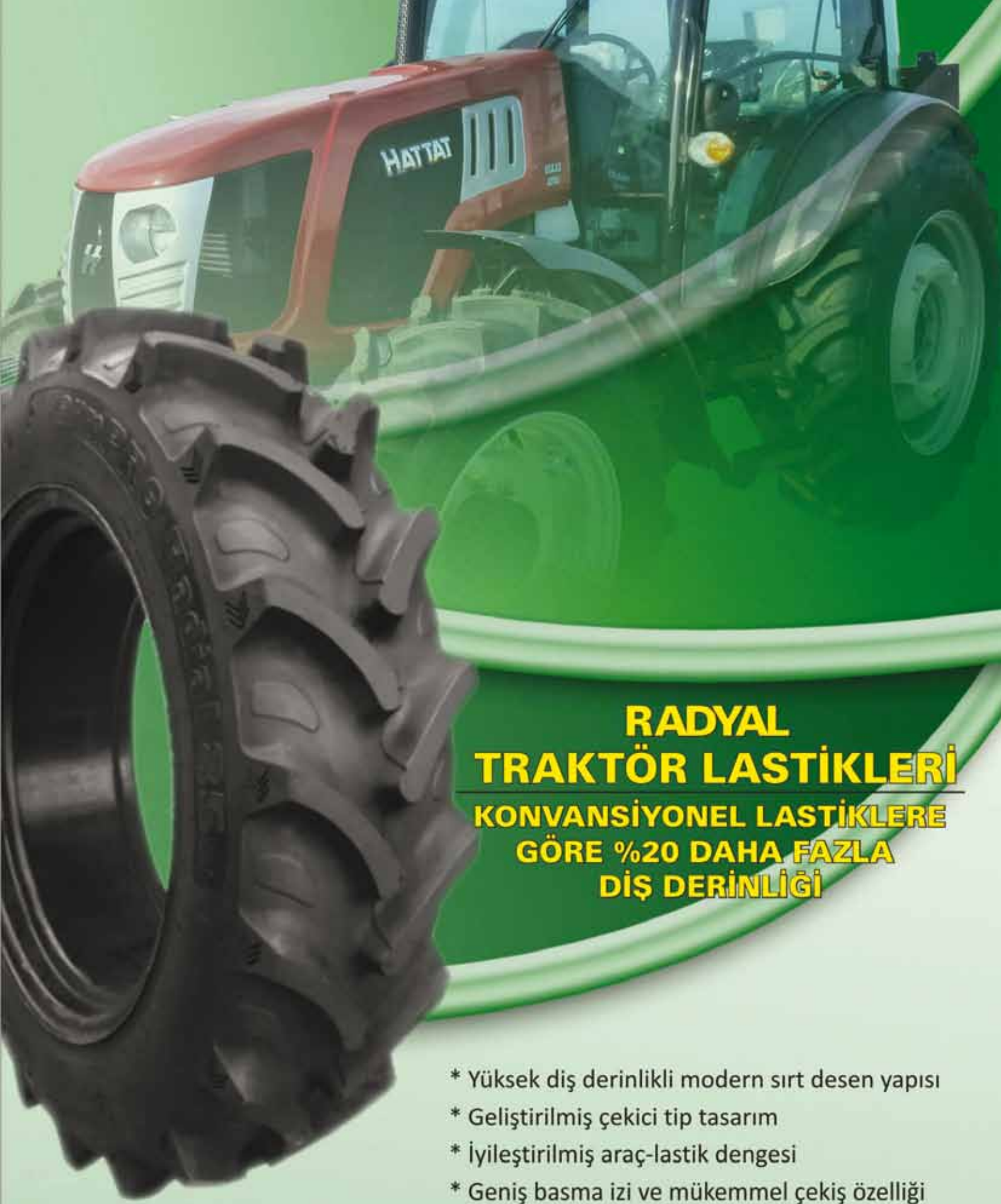
GEZİLERİMİZ



Hema Endüstri Personeli Güzel Bir Gün Geçirdi

Hema Endüstri A.Ş. bünyesinde çalışan değerli mesai arkadaşlarımız ve aileleri ile birlikte Bolu Abant ve Maşukiye Sapanca da doğa ile başbaşa güzel bir gün geçirdiler.





RADYAL TRAKTÖR LASTİKLERİ KONVANSİYONEL LASTİKLERE GÖRE %20 DAHA FAZLA DİŞ DERİNLİĞİ

- * Yüksek diş derinlikli modern sırt desen yapısı
- * Geliştirilmiş çekici tip tasarım
- * İyileştirilmiş araç-lastik dengesi
- * Geniş basma izi ve mükemmel çekiş özelliği
- * Konvansiyonel lastiklere göre daha uzun ömür

ALLIANCE

HATTAT
OTOMOTİV PAZARLAMA A.Ş.

Organize Sanayi Bölgesi 59501
Çerkezköy / TEKİRDAĞ

☎ 0282 758 10 40
☎ 0282 758 10 68

✉ hattatotomotiv@hattat.com.tr
www.hattatotomotiv.com.tr

444 9 HTT
444 9 488



T SERİSİ

TARLA

Tüm Modellerde Turbo-Intercooler



T 4065

T 4075

T 4080

T 4090

T 4100

Perkins®

Diesel Power

Elektronik Lift

Hi - Shift Debriyaj

Hi - Shift PTO (Kuyruk Mili)

Powercore Hava Filtresi

24 + 24 Şanzıman

16 + 8 ve 12 + 12 Şanzıman

Hidrolik Debriyaj

Direksiyon Altı Shuttle