



**DÜNYA'NIN EN TEMİZ DÖKÜM FABRİKASI AÇILIŞI
BAŞBAKANIMIZ SN. RECEP TAYYİP ERDOĞAN
TARAFINDAN YAPILDI**

Danışma Kurulu

Halil Beyenal
İzzet Kalaycı
Tunç Doğan
Güneş Tuncer
Abdullah Akkuş

Genel Yayın Yönetmeni ve Yazı İşleri Müdürü

Tolga Tonguç

Yayın Kurulu

Tolga Tonguç
Mustafa Yavuz
Onur Çağlar Yüksel
Sinem Perктаş

Grafik Tasarım

Mustafa Yavuz

Fotoğraflar

Mustafa Yavuz
Onur Çağlar Yüksel

Yazışma Adresi

Hattat Holding
Organize San. Böl.
Hema Cad.
Çerkezköy - Tekirdağ
Tel: 0282 758 10 40
hattat@hattat.com.tr



4-5 Başbakan: Uçak İstiyorum Sn. Hattat

6 Başbakan'ın Çin Seyahatinde; Çevre Dostu Ultra Süper Kritik Enerji Santralleri için imzalar atıldı.

7 T.C. Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, İhracat şampiyonlarını ödüllendirdi

8-9 Elektrik Santral Yatırımı Pahalı Olsun Ama Ekolojik Dengeyi Korusun

10-11 Türkiye'nin en hızlı milli tank taşıyıcı araçları
Hema Tarafından Savunma Sanayi Müsteşarlığına teslim edildi.

12-13 Basında Hattat Holding

14 T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün'den Hema Endüstri A.Ş.'ye Büyük Ödül

15 Yalın 6 Sigma Öneri Sistemi Ödülleri verildi.

16-17 Hema Endüstri A.Ş. Mükemmellik Yolculuğunda EFQM Mükemmellik Modeli Nedir?

18 Hattat Tarktör Sosyal Etkinlikleri Destek Vermeye Devam Ediyor.

19 Finansal Planlama ve Bütçeler

20 Agco Kalite Ödülü - Valtra Traktör Diyarakır'da Bir Numara Olmaya Aday

21 Hema Endüstri A.Ş. Amasra ve Kandilli İşçileri Sendikası Oldu

22 Hema'ya Anlamlı Ödül



23 Çevre ve Şehircilik Bakan Yardımcısı Muhammet BALTA, Kdz. Ereğli Kandilli Beldesinde İncelemelerde Bulundu

24-25-26-27 Hattat Tarım Makinaları A.Ş. Faaliyetleri

28 Hattat Tarım. 2012 Yetkili Satış Bayisi Toplantısını Gerçekleştirdi

29 Çiftçi İle Kucaklaşma Dönemi

30 Hattat ve Valtra Traktörleri Test Sürüşlerinde Çiftçilerimizden Tam Not Aldı

31 Duranlar Petrol İletişim Otomotiv San. ve Tic. Ltd. Şti.

32 Kılınç Otomotiv

33 Konya Tarım Fuarında, Dikkatler Yine Hattat ve Valtra Tarktörlerindeydi

34 Valtra, Tigem İhalesi Denildiğinde Akla İlk Gelen Marka

35 Hattat Tarım 2012 Yetkili Servis ve Yedek Parça Satış Bayisi Toplantısını Antalya'da Gerçekleştirdi

36 Hattat Sigorta, Sigortalı Sayısını Hızla Artırıyor

37 İspirli Otomotiv - Sn. Hüseyin Hüsnü İspirli

38 Hattat Ailesi Büyümeye Devam Ediyor

39 Evlenenler - Çocuğu Olanlar

BAŞBAKAN : UÇAK İSTİYORUM SN. HATTAT

DÜNYA'NIN EN TEMİZ DÖKÜM FABRİKASI AÇILIŞI BAŞBAKANIMIZ SN. RECEP TAYYİP ERDOĞAN TARAFINDAN YAPILDI

120 bin ton/yıl kapasiteli dünyanın en temiz döküm fabrikası açılışını Başbakanımız Sn. Recep Tayyip ERDOĞAN ve T.C. Milli Savunma Bakanı Sn. İsmet YILMAZ birlikte yaptılar.

Hema Metal Döküm Fabrikası açılışı 15 Nisan 2012 'de Başbakanımız Sn. Recep Tayyip ERDOĞAN ve T.C. Milli Savunma Bakanı İsmet YILMAZ tarafından yapıldı.

Hattat Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Hattat, " 120 bin ton/yıl kapasiteli döküm fabrikasını hizmete sunmaktan gururluyuz," dedi.

Mamüllerinin %70 ini ihraç eden Hema Endüstri A.Ş.'nin Avrupa ve Amerika'nın haricinde Çin ve Hindistan pazarları

ile rekabet edebilmek için gerek kalite gerekse fiyat yönünden böyle bir fabrikaya ihtiyacı vardı. Hema Metal Döküm fabrikası kurulduktan sonra ürettiği mamülleri Hindistan ve Çin'e satmaya başlamıştır.

Tarım, Otomotiv, Ağır İş Makineleri Endüstrisi ve Savunma Sanayi sektörüne hizmet etmeye başlayan Hema Metal, pik ve sfero döküm parçalarını işlenmiş olarak üretmektedir.

Bünyesinde 525 personel bulunduran

ve başlıca müşterileri arasında Hema Endüstri (Türkiye), Perkins (İngiltere), Caterpillar (Amerika), John Deer (Amerika-Meksika), Cnh (İtalya, Hindistan, Türkiye) Knorr-Bremse (Almanya-Fransa), Ford (Türkiye), Mercedes (Türkiye-Almanya), bulunan fabrika Hattat Holding grup şirketlerindendir. Hema Metal Döküm Fabrikası, ülkemiz döküm kapasitesinin %10'unu seviyesinde üretim yapabilecek niteliktedir.

Hattat Holding, Çerkezköy Organize



Sanayi bölgesi Hema Caddesinde bulunan 1 milyon metre kare üzerine kurulu, 6 fabrikadan oluşan 4200 çalışanıyla gelişmiş arge merkezi, sanayi ve endüstri kompleksine sahiptir. Hema Metal,30 bin metre kare kapalı alan üzerine kuruludur. Iso 16949 kalite belgesi, Iso 18001 işçi sağlığı iş güvenliği belgesi ve Iso 14001 çevre kalite belgelerini almaya hak kazanmıştır.

T.C. Milli Savunma Bakanı Sn. Yılmaz 'ın hazır bulunduğu açılış töreninde Başbakan Sn. Erdoğan, canlı bağlantı ile açılış gerçekleştirdi. Hattat Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Hattat, Milli tank projesi power pack sistemlerine talip olduğunu söylediği anda, Sn. Başbakan "Tank değil Sn. Hattat, uçak üretimi istiyorum" diyerek seslendi.



BAŞBAKAN'IN ÇİN SEYAHATİNDE; ÇEVRE DOSTU ULTRA SÜPER KRİTİK ENERJİ SANTRALLERİ İÇİN İMZALAR ATILDI

Başbakan Sn. Recep Tayyip Erdoğan'ın Çin ziyaretine eşlik eden Ekonomi Bakanı Sn. Çağlayan ve Enerji Bakanı Sn. Yıldız'ın huzurunda Hattat Holding, Avic International ve CPIPEC firmaları ile 2 milyar dolar yatırım bedelli anlaşma imzaladı.



Anlaşma, 3 x 660 MW yaklaşık 2.000 MW Çevre Dostu Ultra Süper Kritik Enerji santrallerini kapsıyor.

Türkiye'de ilk kez hizmete sunulacak olan, Dünya harikası, yeni dizayn, Avrupa'da yeni yapılmaya başlanan, Tabiat, çevre ve ekolojik değerlere son derece duyarlı olan Ultra Süper Kritik Termik Santraller, son teknoloji ile donatılarak Çevre dostu santraller olarak imal edilmektedir.

Hattat Holding Yönetim Kurulu Başkanı Hattat : “Pahalı olsun ama ekolojik dengeler korunsun”

Mevcut yeni yapılmış olan santrallere nazaran daha yüksek bir maliyetle yapılacak bu santraller için Hattat Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Mehmet HATTAT “pahalı olsun ama ekolojik dengeler korunsun” dedi.

300 Milyon Dolar yatırımla yeraltı maden makineleri ve mekanizasyonu ile birlikte bölgenin en büyük yatırımı olacak bu proje tamamen bölgedeki taşkömürü işi tamamlandığında 11 bin kişinin istihdam edileceği ifade ediliyor.

Ülkemizde sadece Batı Karadeniz bölgesinde bulunan kalorisi yüksek yerli taşkömürü çalışacak olan Ultra Süper Kritik Termik Santraller için, mühendislik, satın alma, İnşaat anlaşması ile ilgili imza töreni, 10 Nisan 2012 tarihinde Çin'e resmi ziyarette bulunan Sayın Başbakan ve Bakanların katıldığı iş forumu sırasında Pekin'de gerçekleştirilmiştir.

Bartın ili Amasra ilçesinde -1000 metrelere ulaşan üç adet 8 metre çapında taşkömürü kuyusu inşaa edilmiştir. Galerilerini sürmeye başlayan Hattat Holding, ilk etapta 5 milyon ton/yıl, ikinci etapta ise 10 milyon ton/yıl taşkömürünü yeryüzüne çıkararak, milli servetimiz olan 6.000 kcal değerindeki bu taşkömürü ile yapacağı enerji santralleri için Avic International ve CPIPEC firmaları ile anlaşma sağladı. Bu proje, başka bir yönden de 4 milyar dolar seviyelerinde kömür ithalatını önemli ölçüde azaltarak ülke ekonomisine katkıda bulunacaktır.

T.C. EKONOMİ BAKANI ZAFER ÇAĞLAYAN, İHRACAT ŞAMPİYONLARINI ÖDÜLLENDİRDİ

Hattat Holding grup şirketlerinden Hema Dış Ticaret A.Ş. ihracatta iki sektörde birinci, ayrı iki sektörde de ikinci oldu.

Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreteri'ni yeni binası hizmete açıldı.

2011 yılı Başarılı İhracatçıları Birliği Ödül Töreni Ekonomi Bakanı himayesinde gerçekleştirildi.

30 Mayıs 2012'de Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri'nin yeni hizmet binasının açılışı ve ihracat şampiyonlarına ödülleri takdim eden Çağlayan, hedefimiz 2023, hedefimiz 500 milyar dolar dedi. Hema Endüstri A.Ş. Genel Müdürü O. Tunç Doğan, ödülü alırken hedefe ulaşmak için vargüçleri ile çalışacaklarını, Hattat Holding 'in Otomotiv, Enerji ve Turizm İnşaat sektöründe ilerlediklerini söyledi. Yük kaldırma taşıma ve istifleme makineleri ve diğer makineler sektörlerinde 2011 yılı en fazla ihracat yapan birinci firma Hema Dış Ticaret A.Ş. seçilirken,

ödülü alan Hattat Holding Kurumsal İletişim Müdürü Tolga Tonguç, Hattat Holding olarak ihracatta şampiyon olma hedefini benimsediklerini, azimle çalışmaya devam ettiklerini vurguladı.

Hema Dış Ticaret A.Ş. ayrıca, Tarım ve Ormancılık Makineleri ve Pompalar ve Kompresörler sektörlerinde 2011 yılı en fazla ihracat yapan firma seçilmiştir.



"ELEKTRİK SANTRAL YATIRIMI PAHALI OLSUN AMA EKOLOJİK Dengeyi Korusun"



Hattat Holding ile Avic International arasında 2 Milyar dolarlık yatırım bedelli anlaşma imzalandı.

Dünyanın en gelişmiş teknolojisi olan "ultra - ultra süper critic " teknoloji kullanılacak çevre dostu santral için ilk adımlar atıldı.

Mevcut yeni yapılmış olan santrallere nazaran daha yüksek bir maliyetle yapılacak bu santral için, Hattat Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Mehmet HATTAT "Pahalı olsun ama ekolojik dengeyi korusun" dedi.

800 metre uzunluğunda 3 yerdelen tamamlandı.

Enerji Bakanı Taner YILDIZ; "Bu anlaşma ülkemiz için çok önemli, kendi yeraltı zenginliğimiz olan kömürü yer delenler sayesinde Hattat Grubu çıkaracak ve kendi çıkarttığımız





taş kömürüyle kendi elektriğini üreteceğiz. Yapılacak olan santral çevre dostu ve son teknoloji kullanılarak yapılacak. Bu sayede enerji ihtiyacımız azalacak ve yerli kaynakları kullanmış olacağız.

Hattat Grubu 3 adet 800 metre uzunluğunda yerdelen tamamlamış olup en kısa zamanda kömür üretimine geçecektir. Bu proje ile binlerce insana istihdam kapısı açılacaktır. İlk etapta 5 milyon ton ikinci etapta 10 milyon ton üretim yapılacaktır. Kendilerini tebrik ediyorum ve çalışmalarında başarılar diliyorum." dedi.



TÜRKİYE'NİN EN HIZLI MİLLİ TANK TAŞIYICI ARAÇLARI HEMA TARAFINDAN SAVUNMA SANAYİ

Toplam değeri, 25 Milyon dolar olan TTAR projesi Hema Endüstri A.Ş.'nin Çerkezköy tesislerinde en son teknolojiler kullanarak üretildi. Bu güne kadar yapılan en hızlı Milli Tank Taşıyıcı olan araçlar 70 ton taşıma kapasitesine sahiptir. Araçlar Hema, Çerkezköy tesislerinde yapılan törenle SSM'e teslim edilmiştir.



T.C Milli Savunma Bakanlığı Savunma Sanayii Müsteşarlığı tarafından ihale edilerek Hattat Holding'in taahhüdü ile 2009 yılı sonunda Savunma Sanayii Müsteşarlığında düzenlenen bir imza töreni ile yapımına başlanılan Tank Taşıyıcı Araç ve Römorkları 13 Nisan 2012'de Hattat Holding Hema Endüstri A.Ş. Çerkezköy Tesislerinde yapılan törenle teslim edildi.

Törende konuşma yapan Savunma Sanayi Müsteşarı Sn. Murad Bayar, yaptığı konuşmada;" Hema, Milli Tank Taşıyıcı projesini üretip teslimatını yapmıştır. Hema bu projede başarılı olmuştur, çünkü biz SSM olarak zor bir müşteriyiz. SSM'e ürün beğendirmek zordur. Bizde askerlerimizin kullanımına



MÜSTEŞARLIĞINA TESLİM EDİLDİ

en iyi araç gereçleri sunmaya çalışıyoruz ve elimizden geldiği kadar da bu ürünleri yerleştirmek istiyoruz. Milli tank projesinin Power Pack (Güç Üniteleri) için Hema'nında tekliflerini bekliyoruz," dedi .

Hema Endüstri A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Sn. İbrahim Hattat yaptığı konuşmada, "Günümüzde savunma sanayii gelişmiş ve gelişmekte olan ülkeler, dünya üzerinde ve özellikle de bölgelerinde önemli bir güç haline gelmektedir. Savunma sanayisinin gelişmesi ise savunma projelerinin mümkün olduğu ölçüde yurtiçi firmalar tarafından gerçekleştirilmesi ve aynı zamanda yurtiçi katma değer, olabilecek en yüksek değerlere ulaştırılması sonucunda sağlanabilecektir. Teslim töreni için topladığımız bu proje, Türk savunma sanayii ne önemli katkı sağlayacak yurtiçi geliştirme projelerinden bir tanesidir. Daha önce birkaç kez hazır alım metodu ile tedarik edilmesine çalışıldığı halde başarısız olan ancak; Yurt içi Geliştirme modeli ile Müsteşarlığımız tarafından yapılan titiz çalışmalar neticesinde, bugün Kara Kuvvetleri Komutanlığı'mızın bütün teknik ve taktik talepleri karşılayan HEMA Tank Taşıyıcı'lar, bugün Silahlı Kuvvetlerimizin hizmetine sunulmaktadır.



Milli Tank Taşıyıcı projesini başarı ile üreterek teslimatını yaptık. Bundan sonraki hedefimiz savunma sanayimizin ihtiyacı olan diğer ürünlerine de, Çerkezköy tesislerimizin son teknoloji ve üretim kabiliyetine haiz olan makinalarını kullanarak, kaliteli ürünleri üreterek savunma sanayii müsteşarlığının beğenisine sunmaktır. Önümüzdeki hedefimiz milli tank projesinin Güç Ünitelerini (Power Pack) Hema'nın Çerkezköy tesislerinde üretilen SSM'e teslim etmektir ve bunu Çerkezköy tesislerimizdeki 5000 çalışan, 40 yıllık sanayi tecrübemiz ile gerçekleştireceğimize inanıyoruz," dedi.

1,5 yıl üretimi devam eden araçlar, T.C. Savunma Bakanlığı , Savunma Sanayi Müsteşarlığı ve Kara Dairesi Başkanlıklarınca 6 ay süre ile teste tabi tutuldu. Testlerden başarı ile çıkan araçlar Savunma Sanayi Müsteşarı Sn. Murad Bayar'ın katılımı ile gerçekleşen törende teslim edildiler.

480 beygir gücüne sahip olan araçlar 70 ton taşıma kapasitesindedir. Aracın yüklü ağırlığı 115 tondur. TTAR projesi ile hayata geçirilen bu Tank Taşıyıcı araçlar bu zamana kadar yapılmış en hızlı tank taşıyıcı araçlardır.

Araçların başka bir özelliği ise özel transmisyonu sayesinde %30 tırmanma kabiliyetine sahip olmasıdır. Hızının yanında yükü ile beraber Türkiye'nin bir ucundan diğer ucuna yakıt takviyesi yapmadan gidebilecek kabiliyettedir.



24 saat boyunca tankların idare edilip, tankların kontrolü sağlanıyor. Bu tankların kontrolü sağlanıyor. Bu tankların kontrolü sağlanıyor.

T.C. BİLİM, SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANI NİHAT ERGÜN'DEN HEMA ENDÜSTRİ A.Ş.'YE BÜYÜK ÖDÜL

Bu güne kadar 52 adet patent ve endüstriyel tasarım belgesi alan Hema Endüstri A.Ş. bu yıl, Ar-Ge merkezi ünvanına sahip otomotiv yan sanayileri arasında, patent, faydalı model ve endüstriyel tasarım alanlarında TAYSAD tarafından birincilik ödülüne layık görüldü. Farklı iş alanlarında 130 projeyi başarıyla tamamlayan Ar-Ge Merkezi'nin proje kapasitesi giderek artmaktadır.



Brezilya'ya Şanzıman, Ön Aks, Pompa ve Hidrolik Kaldırıcılar ihraç etmekte olan Hema Endüstri A.Ş. kısa zaman önce Brezilya'da AGCO firmasından en iyi yan sanayi kalite ödülü aldı. Dünya çapındaki Joon Deer traktörleri için ürün geliştirmeleri yapan Hema Endüstri A.Ş. Caterpillar'a da motor üniteleri ile ilgili ürün geliştirmesi ve AR-GE çalışmaları yapmaktadır.

Başarılarına bir yenisini daha ekleyen Hema Endüstri A.Ş., Taysat'ın 34. olağan Genel Kurul Kongresinde düzenlenen ödül töreninde, Patent ve Faydalı Üründe birincilik ödülüne layık görüldü. T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün Hema Endüstri A.Ş. Genel Müdürü Tunç Doğan'a teknoloji alanında büyük bir ödül olan, Patent ve Faydalı Ürün alanında birincilik ödülünü verdi.

Üniversite-sanayi iş birliği kapsamında faaliyetler geliştirilerek "Traktörler İçin Otomatik Dümenleme Sisteminin Geliştirilmesi" ve "Traktörlerde Tekerlek Basıncını Çalışma Koşullarına Göre Otomatik Olarak Değiştiren Sistemin Geliştirilmesi" konularında iki adet SANTEZ projeleri Hema Endüstri A.Ş. Genel Müdürü Tunç Doğan yaptığı açıklamada; "Ar-Ge merkezimiz, tasarlanan ürünlerin ömür, performans

ve fonksiyon testlerini yapmak üzere bilgisayar destekli modern test cihazlarına sahip olduğunu, tasarlanan her bir ürünün bu ünitelerde test edildikten sonra seri üretime geçildiğini kaydetti. Direksiyon sistemi, fren sistemi ve diğer hidrolik sistemlerin test ünitelerine ilave olarak transmisyon, ön aks gibi güç aktarım elemanlarının fonksiyon, dayanım ve performans testleri için yeni test üniteleri devreye alınmıştır.

Ar-Ge Merkezinde 90 Ar-Ge personeli

çalışmaktadır. Çalışanlarımızın ikisi doktoralı olmak üzere 6 kişi yüksek lisans programları ile kuruluşumuza desteklerini sürdürmektedirler. 2012 hedefimiz, çalışan sayımızı 100 kişinin üzerine çıkarmaktır.

Türkiye'de yerleşik otomotiv ana sanayinin yeni projelerinde yıllardır bire bir çalışan Hema ENDÜSTRİ A.Ş., ülkemizde üretilip, trafiğe çıkan her 3 ticari araçtan birinin fren, direksiyon ve hidrolik sistemlerinin üreticisidir. Hema Endüstri A.Ş., önümüzdeki dönemde elektrikli araç komponentleri ve yakıt tasarrufu sağlayacak ürünler geliştirilmesine yönelik çalışmalarını sürdürmektedir. Savunma sanayi projelerinde alt yüklenici olarak görev alan şirketimiz, bu alandaki Ar-Ge çalışmalarına ağırlık vermektedir. Yeni teknoloji trendlerini yakından takip etmek için uluslararası projelere dahil olmak üzere yabancı firmalarla görüşmeler sürmektedir.

İ.T.Ü., Trakya Üniversitesi, Namık Kemal Üniversitesi ile sürdürülen işbirliği kapsamında uzman akademisyenlerden Ar-Ge Merkezi'nin ihtiyaç duyduğu teknik eğitim konularında teorik eğitimler alınmaktadır." dedi.



YALIN 6 SİGMA ÖNERİ SİSTEMİ ÖDÜLLERİ VERİLDİ

Hema Endüstri A.Ş. Çerkezköy tesislerinde düzenlenen ödül töreni ile dereceye girenlere Yalın Altı Sigma ödülleri dağıtıldı.



NEDEN ÖNERİ SİSTEMİ ?

Hepimiz biliyoruz ki; dünya pazarındaki rekabet giderek şiddetlenmekte ve düşündürücü boyutlara ulaşmaktadır. Bu durumda işletmeler, yaşamlarını devam ettirebilmek ve gelişimlerini sağlayabilmek için;

- Pazar payını arttırmaları,
- Ürünlerin kalitelerini yükseltmeleri,
- Ürettikleri ürünleri rakiplerinden daha ucuza mal etmeleri gerekmektedir.

Bu sebeple günümüz organizasyonlarında rekabette ve kalitede en yüksek seviyelere ulaşmak için, doğru tanımlanmış ve uygulanmış sürekli iyileştirme yaklaşımına ihtiyaç duyulmaktadır.

Organizasyonlarda iyileştirme fırsatı oluşturan en önemli kaynaklardan biri ÇALIŞANLARIN FİKİRLERİ'dir.

Amaç, çalışanların verecekleri önerilerle sürekli iyileştirme faaliyetlerinin gelişmesine yardım edecek,

- Öğrenen
- Düşünen
- Geliştiren
- Daima kazandıran,

Şirket kültürü oluşturmak, bu kültürü tüm fonksiyonlara yerleştirmektir. Bu sistemde, bir felsefe oluşturma amaçlanmaktadır. "Hiçbir süreç mükemmel sayılmaz, öyleyse iyileştirme için her zaman bir şans vardır."

En son Kasım 2011 tarihinde yaptığımız törende Öneri Sistemlerinde 76 kişi, Çalışma Gruplarında 11. grup ödülleri, 9 kişi de 6 Sigma Kara Kuşak sertifikasını almıştır.



HEMA ENDÜSTRİ A.Ş. MÜKEMMELLİK YOLCULUĞUNDA EFQM MÜKEMMELLİK MODELİ NEDİR?

Mükemmellik; paydaşların (müşteri, çalışanlar, toplum, hissedarlar) tatminini sağlayarak, uzun vadeli başarı elde etmek için gösterilen çabaların toplamı veya paydaşlar için olağanüstü sonuçlar yaratma ve bunları sürdürülebilirlik becerisine sahip olmak şeklinde tanımlanabilir. Bu açıdan bakıldığında mükemmelliğin, müşteri tatminini sağlayacak ürünleri üretebilmek için gerekli olan süreçlerin, bu süreçleri gerçekleştiren çalışanlar tarafından kurulan mükemmel işbirlikleri ile sağlanabileceği ve sürdürülebileceği görülmektedir.

Günümüz organizasyonlarında kalite ifadesi “mükemmellik” ifadesi ile yer değiştirmiştir. Buradaki mükemmellik bir sistem değil; strateji, kültür ve felsefede bir değişimdir. Organizasyonlar, çalışanlarının organizasyonlarını nasıl algıladıkları hakkında veri elde ederek iş memnuniyetini ölçmek için standardize edilmiş sorgulama yöntemlerini kullanmaktadır. Bu kapsamda, mükemmellik için EFQM (Avrupa Kalite Yönetim Vakfı) Mükemmellik Modelini kullanmak doğru olacaktır.

EFQM Mükemmellik Modeli ilk kez

tarafından uygulanmaya başlayan model, bu kuruluşlara birçok deneyim ve başarılar kazandırmıştır. Modelin öne çıkan teması, müşteri memnuniyeti, çalışan memnuniyeti ve toplumdaki etkinin bir arada getireceği mükemmel iş sonuçlarıdır. EFQM Mükemmellik Modeli, işletmelerin mükemmellik yolunda ilerleyip ilerlemediklerini ölçerek yönetim sistemlerini geliştirmeleri konusunda onlara yardımcı olan pratik bir araç niteliği taşıyan, işletmelere mükemmelliğe giden yolun neresinde olduklarını gösteren, darboğazlarını saptamalarını sağlayan ve uygun çözümleri teşvik eden pratik bir araçtır. Performansa ilgili tüm boyutlarda sürdürülebilir mükemmelliği gerçekleştirmek üzere pek çok yaklaşımın olabileceği gerçeği üzerine kurulmuş olan EFQM Mükemmellik Modeli, “Performansa, müşterilere, çalışanlara ve topluma yansıyan mükemmel sonuçlar, politika ve stratejinin, çalışanların, kaynakların ve süreçlerin uygun bir liderlik anlayışıyla yönlendirilmesi ile sağlanabilir” ifadesine dayanır.

EFQM Mükemmellik Modelinin temelini toplam kalite yönetiminin prensipleri

bilinci canlandırmaktadır. Bundan dolayı, toplam kalite yönetimi ve EFQM Mükemmellik Modeli, işletmelerin ve organizasyonların bugünün pazarında hayatlarını devam ettirmeleri için gerekli olan başarıyı sağlama hususunda birbirlerini tamamlamaktadır.

EFQM Mükemmellik Modeli Şekil 1’de görüldüğü gibi, dokuz ana kriter üzerine kurulmuş ve zorunluluk içermeyen bir modeldir. Bu kriterlerden beşi “Girdi” kriterlerini, dördü ise “Sonuç” kriterlerini oluşturur. Girdi kriterleri, organizasyonların anahtar eylemlerini nasıl gerçekleştireceği ve sonuçların nasıl elde edileceği; çıktı kriterleri ise organizasyonların ne elde ettiği ve ne elde etmekte olduğu ile ilgilidir. Şekil 1’in alt ve üst tarafındaki oklar, modelin dinamik yapısını ortaya koyar. Bu oklar, girdilerdeki iyileştirmeleri sağlayan ve böylece sonuçlardaki iyileşmelere yol açan yenilikçilik ve öğrenme yaklaşımını gösterir. Aşağıda gösterilen modeldeki dokuz kutu, işletmenin mükemmelliğe erişme yolunda gösterdiği çabalara ilişkin değerlendirmeleri içeren ana kriterleri temsil etmektedir.

Şekil 1. EFQM Mükemmellik Modeli



1991 yılında, Avrupa Kalite Vakfı tarafından kurulmuş ve 1992 yılından itibaren bu model kapsamında ödüller dağıtılmaya başlanmıştır. Türkiye’de ise KALDER tarafından “Ulusal Kalite Ödülü” adı altında ödüller verilmektedir. Başlangıçta endüstriyel kuruluşlar

oluşturmaktadır. Bu bağlamda Model, toplam kalite yönetimi için Avrupa’da en çok başvurulan model niteliğini taşımaktadır. EFQM Mükemmellik Modeli, toplam kalite yönetiminin farklı elementlerini kapsamakta ve bir katalizör görevi görerek organizasyonel

HEMA ENDÜSTRİ A.Ş. MÜKEMMELLİK YOLCULUĞU

Hema Endüstri A.Ş. 2011 yılında KALDER ile karşılıklı “Ulusal Kalite Hareketi İyi Niyet Bildirgesi” (Şekil 2) imzalanması ile başladığı mükemmellik

yolculuğuna, yine aynı yıl içerisinde KALDER tarafından model “Öz Değerlendirme” süreci ile devam etmiştir. Öz değerlendirme ile modele göre açık noktalarını tespit eden ve bu doğrultuda çalışmalarına yön veren Hema Endüstri, 2012 yılını Genel Müdürümüz Sayın Tunç Doğan tarafından “Toplam Kalite Yılı” olarak ilan etmiş ve bu yolculuktaki kararlılığını göstermiştir. Akabinde yine aynı kararlık ile 2012 KALDER Ulusal Kalite Ödülüne (EFQM) başvuru yapmış ve tüm çalışanlarına duyurmuştur (Şekil 3).

yönetsel, operasyonel ve destek süreçlerin sürdürülebilirliğini güvence altına almıştır. Şekil 4. Hema Üretim Sistemi (HÜS) Hema Endüstri A.Ş. bünyesindeki her fabrika periyodik olarak Hema Üretim Sistemi kapsamında bir “Değerlendirme Kılavuzu” (Şekil 5) rehberliğinde radar (Şekil 6) yöntemi ile değerlendirilir ve seviyelendirir (L0,L1,L2,L3). Değerlendirme Seviyeleri; L0: Konu hakkında kültür oturmamış. Hiçbir kanıt yok veya hikâyemsi.

kültürü halinde, kapsamlı kanıtlar gözlemleniyor. Sistem son 12 ay süreklilik arz ediyor.

Sisteme göre açık noktalar belirlenip iyileştirme çalışmaları “Uygulama Kılavuzları” (Şekil 7) referans alınarak devreye alınır.

Hema Üretim Sistemi dört değeri ile çevreli beş ana başlık altında toplam yirmi beş alt kriterden oluşmaktadır. HÜS Değerleri;

1. Kararlılık ve Güvenilirlik
2. Müşteri ve Çalışan Memnuniyeti
3. İş Sağlığı ve Güvenliği
4. Çevre Bilinci

Ana Başlıklar ve Alt Kriterler;
A. LİDERLİK, YÖNETİMİN DESTEĞİ, ÇALIŞANLARIN KATILIMI VE MOTİVASYONU

- 1A. Stratejilerin Yayılımı
- 2A. Yönetimin Desteği
- 3A. Öneri Sistemi
- 4A. Çalışma Grupları
- 5A. Çalışanların Eğitimi
- 6A. Çoklu Beceri Geliştirme
- B. TAM ZAMANINDA ÜRETİM (JIT)
- 1B. Değer Akış Haritalama
- 2B. Üretim Planlama/ Dengeleme
- 3B. Tek Parça Akışı/ Küçük Lot Üretimi (EPEI)
- 4B. Hızlı Ekipman Değişim (SMED)
- 5B. Yalın Yerleşim/ Layout
- 6B. Hat Dengeleme/İş Yükü Dağıtımı
- 7B. Malzeme Yönetimi/ Hareketleri
- 8B. Tedarikçi/ Yan Sanayi Geliştirme

C. SIFIR HATA VE KAYIPLARIN AZALTILMASI

- 1C. Görsel Fabrika
- 2C. 5S
- 3C. Planlı/ Önleyici Bakım
- 4C. Otonom Bakım
- 5C. Standart İş (SOP)
- 6C. İstatistiksel Proses Kontrol (SPC)
- 7C. Kök Neden Analizi/ Problem Çözme Kültürü
- 8C. Hata Önleme/ Poka Yoke

D. İŞ SAĞLIĞI GÜVENLİĞİ VE ÇEVRE BİLİNCİ

- 1D. İş Sağlığı ve Güvenliği
- 2D. Çevre Bilinci

E. İLK SEFERDE DOĞRU ÜRÜN DEVREYE ALMA

- 1E. Yeni Ürün Devreye Alma (APQP)



HEMA ÜRETİM SİSTEMİ (HÜS)

Hema Endüstri A.Ş. mükemmellik süreci kapsamında 2011 yılında çalışmalarına başladığı ve 2012 yılında son halini verdiği “Hema Üretim Sistemini (Şekil 4)” devreye almış ve fabrikaları nezdinde

L1: Uygulamada kısıtlı kanıt, bölgesel ve yetersiz çalışma. İş sonuçlarına ve çıktılarına yansımaya yok.

L2: Sistem yaygın ve uygulamada, yeterli ve açık kanıt gözlemleniyor. İş sonuçlarına olumlu yansımaya mevcut.

L3: Uygulama içselleştirilmiş ve işletme



HATTAT TRAKTÖR SOSYAL ETKİNLİKLERE DESTEK VERMEYE DEVAM EDİYOR

Hattat Tarım Makinaları, Tekirdağ Valiliği himayesinde gerçekleşen 10. Uluslararası Türkçe Olimpiyatları Tekirdağ il etkinliğine ana sponsor oldu.



Hattat Tarımın üretmiş olduğu Hattat Traktör gençleri yaşlısı herkesin ilgisini çekti. Yerli traktör markası olarak Türkçe olimpiyatlarının milletler arası dostluk ve kardeşliği geliştirdiğini

belirten Genel Müdür Abdullah AKKUŞ uluslararası bir marka yolunda önemli adımlar atan Hattat Traktörün yurtdışında da bilinirliğinin uluslararası organizasyonlarla artacağını belirtti.

2011 yılında satışlarını %100'den fazla artırmış ve bu satışları 22 ülkede gerçekleştirmiştir. Akkuş, ihracat yapılan ülkeleri başta Polonya olmak üzere, Romanya, Bulgaristan, Hırvatistan, Makedonya, İrlanda, Sırbistan, Yunanistan, Macaristan, Özbekistan, Kazakistan, Irak, Vietnam, Küba, Şili, Tunus, Fas, Cezayir, Sudan, Slovakya, Çek Cumhuriyeti ve Avustralya olarak sıraladı.

Akkuş, 2007 yılında ilk Yerli Traktörünü üreten Hattat Tarım ihraç ettiği traktörlerle 2010 yılında Avrupa da yılın traktörü ödülünü alarak kalitesini yurtdışında da ispatladı dedi.



Akkuş, 2010 yılında başladıkları ihracat atalarına devam edeceklerini belirtti. Hattat Tarım, Hattat Traktör markasıyla

35 Ülkeden 80 çocuğun Türkçe şarkılar ve şiirler söylediği organizasyon, 135 ülkenin Tv sinde canlı yayınlandı.

Türkçe Olimpiyatlarına katkılarından dolayı gecenin sonunda Hattat Tarım Makineleri Sn. Abdullah AKKUŞ'a plaket verildi. Çocuklar gösteri sonrasında Hattat Traktörü de test ettiler.



FİNANSAL PLANLAMA VE BÜTÇELER



Finansal planlama yapılırken en önemli araç bütçelerdir. Bütçeler, gelecek dönemde erişilmesi gereken amaçları rakamlarla belirleyen planlardır. Tarihi gelişim itibariyle bütçeler, önceleri giderleri kontrol altına tutma amacıyla kullanılan bir araç iken, günümüzde yöneticilerin elinde firmanın kaynaklarının en verimli, en karlı şekilde kullanılmasını sağlamaya yönelik bir araç haline gelmişlerdir.

Hattat grubunda 2009 yılında yeniden yapılanmanın bir sonucu olarak, Holding çatısı altında "Bütçe ve Raporlama" bölümü organizasyondaki yerini almıştır. Bütçe ile ilgili faaliyetlerinin yanında, hazırladığı periyodik raporlarla iç ve dış müşterilere hizmet vermektedir. Bütçede saptanan amaçlar ve hedeflerle ilgili olarak gerçekleşen faaliyet sonuçlarının sürekli olarak kontrolü ve değerlendirilmesi ile gerekli durumlarda düzeltici önlemler alınmasına katkı sağlamaktadır.

2009 yılında Hattat Holding Otomotiv Endüstri grubunda genel müdür ve

genel müdür yardımcıları seviyesinde başlatılan "Hedeflerle performans" sistemi içerisinde belirlenen şirket hedeflerinin değerlendirmeleri her 3 ayda bir bölümümüzce raporlanmaktadır. 2010 yılında Otomotiv grubunda müdür seviyesine yayılan sistem, yapılan çalışmalarla 2012 yılında Enerji grubumuzda da yaygınlaştırılmıştır.

Grubumuza önemli katkılar sağlayacağına inandığımız bir önemli çalışma da, bölümümüzün sorumluluğunda 2011 yılı Ekim ayında Kavramsal Tasarım çalışmaları

ile başlayan SAP BPC (Bütçe ve Konsolidasyon) projesidir. İlgili bölümlerin de destekleriyle 2012 Nisan sonu itibariyle canlı kullanıma alınan bu proje ile, entegre bir bütçe sistemi oluşturulmuş, yetkilendirilmiş tutarlı bir bilgi elde edilmesi sağlanmış, esnek, parametrik ve üzerinde farklı senaryolar yapılabilen bir bütçe yapısı elde edilmiştir.

Ümit Tanrıseven
Hattat Holding
Bütçe ve Raporlama Müdürü

AGCO KALİTE ÖDÜLÜ

Hema Endüstri, Sao Paulo Brezilya'da, 8 Mart 2012 tarihinde 14'üncüsü gerçekleştirilen Agco Güney Amerika Tedarikçi gününde, 2011 yılında gösterdiği yüksek performansdan dolayı "Kalite Gelişimi" ödülüne layık bulunmuştur.

Ödülü yaklaşık bin kişinin katıldığı tedarikçi gününde Hema Pazarlama Müdürü Sn. Mansuri Çaynak, Agco Güney Amerika Satınalma Başkan Yardımcısı Sn. Gustavo Taboas ve Kaliteden sorumlu Başkan Yardımcısı bay Anderson de Mendonça'nın ellerinden almıştır.

Agco Grubu; Challenger, Fendt, Massey Ferguson ve Valtra traktörlerini



bünyesinde barındıran dünyanın sayılı tarım araçları üreticisidir.

Agco Brezilya için şanzıman ve hidrolik komponentler tedarik etmektedir.

Hema Endüstri 2007 yılından buyana

VALTRA TRAKTÖR DİYARBAKIR'DA BİR NUMARA OLMAYA ADAY



Hattat Tarım Makinaları üretmiş olduğu Hattat ve Valtra traktörleri 12 – 15 Nisan 2012 tarihinde Tüyap Diyarbakır Tarım Fuarına gelen çiftçilere sergilendi.

Özellikle Valtra traktördeki yenilikler hakkında bilgi aldılar.

Fuara gelen Valtra traktör kullanıcıları traktörlerinin yüksek performansından memnuniyetlerini bildirdiler.

Fuarda %0 KDV kampanyası yapılarak çiftçilerimizin traktör satın alması teşvik edilmiştir. Uzun TV ile röportaj yapılarak Valtra markasının uzun ömürlü motoru ve avantajları anlatılmıştır.

Diyarbakırlı Valtra traktör sahibi çiftçiler, Valtra traktörün dayanıklılığını diğer çiftçilere anlatarak, traktör satışlarında gönüllü olarak katkıda bulundular.

HEMA ENDÜSTRİ A.Ş. AMASRA VE KANDİLLİ İŞÇİLERİ SENDİKALI OLDU

ALABAŞ; “ARTIK GMİS AİLESİNİN BİR ÜYESİSİNİZ”

GMİS, HEMA Endüstri A.Ş. Bartın-Amasra İşletmesi’nde çalışan maden işçilerini örgütledi.

Üye kayıtlarının tamamlanmasının ardından GMİS Genel Başkanı Eyüp Alabaş, Genel Merkez Yönetim Kurulu ve şubeler başkan ve yöneticileri ile 11 Mayıs 2012 tarihinde HEMA Bartın-Amasra İşletmesi’nde çalışan madencileri ziyaret etti.



Ziyarette GMİS Genel Başkanı Yardımcısı Satılmış Uludağ, Genel Sekreteri Behzat Cinkılıç, Genel Mali Sekreteri Muharrem Sarıçam, Genel Teşkilatlandırma ve Eğitim Sekreteri Osman Tutkun, Karadon, Kozlu, Merkez, Üzülmaz, Armutçuk Şube Başkan ve yöneticileri de hazır bulundu.

HEMA maden işçilerine hitaben bir konuşma yapan GMİS Genel Başkanı Eyüp Alabaş, “Ülkemizin demokrasi ve emek mücadelesinde öncü görevi üstlenen Genel Maden İşçileri Sendikası’na hoşgeldiniz” dedi.

Alabaş şöyle konuştu;

MÜCADELE KÜLTÜRÜMÜZÜN TARİHİ 164 YIL..

“Genel Maden İşçileri Sendikası 65 yıllık tarihi olan ancak emek adına mücadele tarihi çok daha eskilere dayanan bir Sendika. GMİS, bölgemizde kömürün üretilmeye başlandığından bugüne 164 yıldır emek mücadelesi veren maden işçilerinin temsilcisidir.

Öncelikle, geçmiş çok eskilere dayanan,

mücadele kültürüyle ülkemiz demokrasi ve emek mücadelesinde öncü görevi üstlenen maden işçilerinin temsilcisi Genel Maden İşçileri Sendikası’na hoşgeldiniz.

GMİS, Türk-İş Konfederasyonunun üyesi ve sizlerle birlikte ailemizde yaklaşık 13 bin üyemiz bulunuyor.

ARTIK GMİS AİLESİNİN BİR FERDİSİNİZ

Bunda böyle bu ailenin sizlerde bir üyesisiniz, ferdisiniz, parçasısınız.

Biz üretmeye talibiz. Maden işçisi olarak, bölge insanı olarak sizlerle birlikte üreteceğiz. Çalışanların haklarını da işverenden sizler adına alacağız. Üreteceğiz ve hakkımız olanı alacağız.

Telefonlarımız 24 saat açık. İyi gününüzde de kötü gününüzde de, hem işyerinizde bir sorun olduğunda hem de sizlerin bir sorunu olduğunda GMİS sizin köprünüz, sizin sesiniz olacaktır.

Artık Genel Maden İşçileri Sendikasının birer üyesisiniz.

Bundan sonraki süreçte sizlerin üye kayıtlarımızla birlikte Çalışma ve Sosyal güvenlik Bakanlığı’na yetki başvurumuzu yapacağız. Bildiğiniz gibi Sendikalar Yasası ve Toplu Sözleşme Yasası’nın birleştirilip Toplu İş İlişkileri Yasası’na dönüştürülmesiyle ilgili TBMM’de bir tasarı var. Bu nedenle yetki belgesini Bakanlık yılbaşından bugüne sendikalara vermiyor.

Armutçuk’ta çalışan arkadaşlarımızın daha fazla mağdur olmamaları için ücretlere yapılacak zamlarla ilgili bir ön protokol imzaladık. Yetki belgemiz geldiğinde ise toplu sözleşme imzalayacağız ve sosyal haklarla ilgili pazarlıklarımızı da toplu sözleşme masasında yapacağız. Yine sizlerle ilgili olarak da aynı yolu izleyeceğiz ve işverenden bir ön protokol talebimiz var. Ön protokolle ücretlerinize yapılacak zam ve farklarınızı en kısa sürede alabilmeniz için görüşmelerimizi yapıyoruz. Bu görüşmeleri sağlıklı bir şekilde tamamlamak istiyoruz.”

HEMA'YA ANLAMLI ÖDÜL

SOSYAL GÜVENLİK KURUMU'NDAN, 2012 YILINDA PRİMLERİNİ DÜZENLİ VE YÜKSEK ÖDEYEN ÖZEL İŞ YERLERİ ARASINDA BULUNAN HEMA DIŞ TİCARET A.Ş'Nİ ŞÜKRAN VE PLAKETLE ÖDÜLLENDİRİLDİ.



Bartın Sosyal Güvenlik İl Müdürlüğü tarafından Sosyal Güvenlik Haftası etkinlikleri kapsamında düzenlenen “Primlerini Düzenli ve En Yüksek Ödeyen 10 Özel İşyeri” arasında bulunan Hattat Holding Hema Dış Ticaret A.Ş şükran ve plaket almaya layık görüldü.

verdi.

Avrupa'nın en büyük maden projesini ülkeye kazandırıldığına dikkat çeken Hema Dış Ticaret A.Ş Amasra İşletme Müdürü Mustafa Suvar yaptığı açıklamada” Şirketimiz, sosyal

sorumluluk bilinci ile çalışanların tüm haklarını zamanında ve eksiksiz olarak yerine getirmektedir. Bizlere bu onuru yaşatan tüm Sosyal Güvenlik Kurumu çalışanlarına ve resmi kurumlara teşekkür ederim.” Açıklamasında bulundu.

Parthenios Restorantta düzenlenen Resepsiyon'a Bartın Valisi Yardımcısı Türker Öksüz, Garnizon Komutanı Dnz. Kd. Alb. Mehmet Sandıklı, Belediye Başkan Yardımcısı Erol Demirkoparanoğlu, Emniyet Müdürü Mehmet Altınok, SGK İl Müdürü Mehmet Türkoğlu, Özel İdare Genel Sekreteri İbrahim Kayış, TSO Başkanı İsmail Toksöz, daire amirleri, Belde ve İlçe Belediye Başkanları, Ak Parti İl Başkanı Yaşar Arslan, sanayici, iş adamları, meslek odaları temsilcileri ve birçok davetli katıldı.

Törende 10 özel şirket arasında yer alan Hema Dış Ticaret A.Ş' ne ödülü İl Özel İdare Genel Sekreteri İbrahim Kayış



ÇEVRE VE ŞEHİRCİLİK BAKAN YARDIMCISI MUHAMMET BALTA, KDZ. EREĞLİ KANDİLLİ BELDESİNDE İNCELEMELERDE BULUNDU

Çevre ve Şehircilik Bakan Yardımcısı Muhammet BALTA, 06.06.2012 tarihinde Kdz. Ereğli Kandilli beldesinde incelemelerde bulundu.

Bakan Yardımcısı HATTAT HOLDİNG Kandilli Kömür İşletmesini de ziyaret etmiştir. Maden Mühendisi olan Bakan Yardımcısı Muhammet BALTA, kuyubaşı tesisleri, kömür zenginleştirme ve filtrasyon tesisleri ile yeraltında Zonguldak Havzasında ilk uygulanacak olan Tahkimat sistemi hakkında İşletme Müdürü Nuh BAŞ'tan bilgi aldı.



Hattat Holding Kandilli Kömür işletmesini tesislerini gezen Bakan Yardımcısı Muhammet BALTA, "Özel sektör ile devlet sektörünü birbirine rakip olarak görmediklerini, önemli olan noktanın mühendislik normlarına uygun olarak çevreye saygılı ve işgüveniği kurallarına uygun en ekonomik şekilde üretim yapılmasıdır". "Bu işletmede de gördüğüm ve aldığım bilgilerle, 825 kişinin istihdam edildiğini ve ciddi yatırımlarla ileri seviyede teknolojinin uygulandığını öğrenmem bir maden mühendisi olarak beni memnun etmiştir" dedi.

HATTAT HOLDİNG Kandilli İşletmeler Müdürü Nuh BAŞ, Çevre ve Şehircilik Bakan Yardımcısı Muhammet BALTA'nın işletmeyi ziyaretinden ve yapılan çalışmalara ilgisinden son derece memnun olduklarını belirtti.



HATTAT TARIM MAKİNALARI A.Ş. FAALİYETLERİ

Hattat Tarım Makinaları A.Ş. Genel Müdürü Abdullah AKKUŞ ile şirketin yatırımları ve çalışmaları hakkında söyleşide bulunduk.

Firmanızın geliştirdiği ürünler ve hizmetler konusunda bilgi verir misiniz?

Firmamızın ürettiği ürünler başlıca Tarla Serisi , Çok Amaçlı Serisi ve Bahçe Serisi traktörler olmak üzere üç segment de kullanıcının hizmetindedir. Faaliyetlerine 2006 yılında başlayan Ar-Ge bölümümüz, 2007 yılında ilk yerli Tarla traktörümüzü üretmeyi başarmıştır. Hattat Tarla serisi traktörler 102 beygir gücüne kadar ürün gamıyla Çerkezköy deki tesislerimiz de üretilmektedir. İlk olarak 2010 Eylül ayın da üretimine başlanan Hattat Çok Amaçlı Serisi Compact Model traktörlerimiz ise 50 beygir gücünden 78 beygir gücüne kadar tesislerimiz de üretilerek çiftçilerimizin hizmetine sunulmaktadır.

Çok Amaçlı Serideki traktörlerimiz tarla işlerinde kullanılabildiği gibi aynı zamanda bazı bahçe tarımı işlerinde kullanılabilesinden dolayı çiftçilerimizin 2011 yılında en çok tercih ettiği modellerimizin başında gelmektedir. 2011 yılında ise bahçe tarımında meydana gelen gelişmeler sonucunda sektörün yeni bahçe tipi traktörlere ihtiyacı olmuştur. Bu nedenle çalışmalarımızı bahçe segmenti üzerinde yoğunlaştırarak Türkiye'nin ilk yerli dört çeker ,78 beygirlik bahçe traktörünü 2011 temmuz ayında satışına başladık. Bahçe segmentindeki yapmış olduğumuz yeni modellerle satışlarımızı artırarak ürün gamımızı daha genişlettik. Firmamız 5 yıl gibi kısa sürede çalışmalarına büyük bir ivme verip, tüm opsiyonları ile birlikte 194 çeşit Hattat traktörün satışını gerçekleştir duruma gelmiştir.

Öte yandan yerli Hattat marka ürünlerin dışında traktör sektörünün köklü markalardan birisi olan ve ilk üretimi 1832 yılına dayanan Valtra markasının tarla segmentinde ki Valtra A serisi traktörleri de Çerkezköy tesislerinde üretilmeye 2004 yılında başlamıştır. Tesislerimiz de üretmiş olduğumuz Valtra A serisi traktörleri



2008 yılından beri ihraç etmekteyiz. Valtra traktörün diğer modelleri 101 beygirden 370 beygire kadar olan N, T ve S serisi yüksek beygir gücüne ve üstün teknolojilere sahip ürünleri ise ithal olarak çiftçilerimizin hizmetine sunulmaktadır. Ferrari'nin 26 beygir gücünden den 95 beygir gücüne kadar Vipar, Cobram ve Thor modelleri de ithal olarak bağ bahçe işi yapan çiftçilerimize sunulmaktadır.

Hattat Tarım 63 Bayi 92 satış noktası ve 261 servisiyle tüm Türkiye'de

çiftçilerimizin yanında ve destekçisidir. Ürünlerinin büyük bölümünü yerli olarak üreten Hattat Tarım ucuz ve kolay bulunabilir yedek parça sunarak ülke çiftçisine işletme maliyeti düşük ürünler sunmaktadır.

Firmanızın sektördeki yurtiçi ve yurtdışı konumu nedir? Sektörde hangi bakımlardan fark yaratıyorsunuz? İhracat yapıyorsanız hangi ülkelere ihracat yapıyorsunuz. Üretiminizin ne kadarı yurtdışına ihraç ediliyor.? Hattat marka traktörler henüz 5 yıllık



bir marka olmasına rağmen her geçen sene %100'ün üzerinde büyüme kaydederek traktör sektöründeki yerini sağlamlaştırmaktadır. Ana vizyonumuz traktör sektörünün en büyük 2 firmasından biri olmaktır. Tüm çalışmalarımızı bu doğrultuda yaparken Hattat Holding'in gücünü arkamıza alarak ve yerli üretimin avantajlarını kullanarak Türkiye'de ihtiyaç duyulan traktörleri kullanıcıyla buluşturmayı hedeflemekteyiz.

Hattat Tarım, traktör sektörün yerlilik oranı en yüksek traktör markası Hattat Traktör'ü üretmektedir. Yerlilik oranının yüksek olması sayesinde, Türk ekonomisine katkıda bulunuyor hem de Türk çiftçisinin faaliyetlerinde çok daha verimli ve ekonomik bir traktör

de ülke ekonomisine daha fazla katkıda bulunmamızı sağlamaktadır. Aynı zamanda yapmış olduğumuz bu çalışmalarla sektörün ilkleri arasına girdik. Başlıca sektöre getirdiğimiz farklar olarak; İlk yerli üretim 100 beygir üstü traktör üretimi, ilk yerli üretim 78 beygir gücünde bahçe traktörü ve en kısa zamanda en fazla model tasarlayan ve üreten marka olarak belirtebiliriz. İhracat kanalında ise Hattat Tarım satışlarını %100'den fazla artırarak ve bu satışları 22 ülkede gerçekleştirerek büyük bir atılım yapmıştır. İhracat yaptığımız ülkeler başta Polonya olmak üzere, Romanya, Bulgaristan, Hırvatistan, Makedonya,İrlanda,Sırbistan, Yunanistan, Macaristan, Özbekistan, Kazakistan, Irak, Vietnam ,Küba, Şili,

Traktörün yurtdışında kazanmış olduğu başarılar sonucunda yeni pazarlar bulmaya başladık. 2012 yılında ihracat yaptığımız ülke sayısını artırmayı planlamaktayız. Hattat Tarım, üretmiş olduğu Hattat Traktörün %20 sini yurtdışına ihraç ederek ülke ekonomisine döviz girdisi sağlamaktadır. 2011 yılı itibari ile Türk markası olarak yurtdışına en fazla traktör ihracatı yapan yerli traktör markasıdır. Dünya çapında bir Türk markası yaratma amacını gerçekleştirme hedefiyle hareket eden Hattat Tarım yurtdışı pazarlara uygun traktörler geliştiriyor ve Hattat markasını Dünya çiftçisine ulaştırıyor.

Firmanız üretim kapasitesi, istihdam ve ciro



kullanmasını sağlıyoruz.

Hattat Traktörü diğer yerli markalardan ayıran en büyük özelliği ise traktörün birçok önemli parçasının grup şirketimiz Hema Endüstri A.Ş. tarafından üretilmesidir. Hattat Traktörün , motor bloğu dökümü ve işlenmesi, transmiyonu, dişli kutusu, ön ve arka aksları, valfleri, hidrolik pompası, kaldırıcı sistem dediğimiz liftleri Hema Endüstri A.Ş. tarafından dizayn edilip üretilmektedir. Traktörümüzde kullandığımız ürünleri grup şirketimiz vasıtasıyla yapmamız hem maliyetlerimizi düşürüyor hem

Tunus, Fas, Cezayir, Sudan, Slovakya , Çek Cumhuriyeti ve Avustralya'ya ihracat yapmaktadır.

Hattat Traktör Avrupa da tarımın en yaygın olduğu Polonya da 2010 yılının en iyi traktörü seçilmiştir. Hattat Traktörün bu başarısı sektörde bir ilk olmuştur. İlk defa yerli bir traktör markası olan traktörümüz Avrupa da ödülle layık görülmüştür. Ayrıca yine aynı ülkede mevcut kabin tasarımı ile en modern tasarıma sahip traktör ödülünü almıştır. İrlanda gibi ağır iklim şartlarında sergilemiş olduğu performansla İrlanda da Pulluk Şampiyonu olmuştur.

vb. gibi rakamlar bakımından nasıl gelişme gösteriyor?

Üretim kapasitemizi daha da artırabilmek ve daha hızlı üretim yapabilmek için, otomobil firmalarının kullanmış olduğu yürüyen bant sistemini 2012 Şubat ayı itibari ile faaliyete geçirmiş bulunmaktayız.

Hattat Tarım, Çerkezköy tesislerinde yılda 20.000 traktör üretme kapasitesine sahiptir. Sektörden kazandıklarımızı yine aynı sektöre yatırım yaparak, daha da işletmemizi büyüterek, Dünyanın sayılı traktör üreticilerinden birisi olmayı

hedeflemekteyiz.

Pazarın hareketliliğine paralel olarak yoğun çalışma temposu ile 2010 yılına göre üretimini, satışlarını ve cirosunu 2 katına çıkarttık.

2008 yılında ayda 50 traktör üretirken mevcut tesis yenilemeleri ve personel artışımıza paralel olarak 2011 yılında aylık 600 traktör üretmeye başladık. 2012 yılında pazardaki hareketliliğe paralel olarak gerek görüldüğünde ayda 1800 traktör üretme kapasitesine sahip en son teknolojiyi kullanılan traktör fabrikasına sahip bulunmaktayız. Hattat Tarım, traktör pazarındaki üretim ve satış adetlerini de hızlı büyümeye

fonksiyonel geliştirmeler olduğu gibi hem de sektörde fark yaratacak ve sektöre liderlik edebilecek niteliktedir. 2006 yılında başlattığımız Ar-Ge faaliyetlerinde ki başarılarımız ve sürekli gelişen yapılanmamız sayesinde 2009 yılında Çerkezköy de ilk Devlet destekli ilk Ar-Ge merkezine sahip olduk.

Çiftçinin yerli ürün beklentisine doğrudan cevap verebildiğimiz ürün çeşitliliğimiz "Bu ülkede traktör ihtiyacı olan her çiftçiye ürün sunabilme" prensibine dayalıdır.

Bu prensip sonucunda satış bayilerimizi ziyaret eden her çiftçi kendisine uygun ürünü satın alma şansına erişmektedir.

uyumlu çalışacak ve yakıt tüketimini daha da azaltacak traktörlerle daha da ergonomik tasarım çalışmaları yapmaktayız.

İleriye dönük olarak bahçe tarımının önem kazanmasına ve yüksek beygirli traktör ihtiyacına paralel olarak profesyonel bahçe serisi yerli traktör üretimi ve daha yüksek beygirli uygun fiyatlı traktör üretimi çalışmaları da planlarımız arasındadır. Mevcut ürünlerimiz de ise geliştirmeler yaparak, üstün özellikli, uygun fiyatlı , düşük yakıt tüketimi olan traktörler üreteceğiz. 2012 yılında yapacağımız bazı yenilikleri sektörde bizi izlemeye devam ederek bulabilirsiniz.

Markanız konusundaki yatırımlarınız nelerdir?

Çok genç bir marka olan Hattat şimdiden çiftçimizin teveccühünü kazanmış ve Dünya markası olan Valtra ve Ferrari ile birlikte Türkiye tarlalarında çalışmaya devam etmektedir.

Yönettiğimiz 3 marka'yı da hem bilinirlik hem de tercih edilebilirlik konularında zirveye taşımak için pazarlama çalışmalarına büyük ağırlık vererek pazarlama bütçemizi 2 katına çıkardık. Marka iletişimlerinin daha yoğun yapılabilmesi için sosyal medya ve internet vasıtasıyla üretimini yaptığımız ve ithal ettiğimiz markaların bilinirliği artırmayı hedeflemekteyiz.

Yurtdışında ve yurtiçinde yapacağımız traktör demosu aktiviteleri ve fuarlarla markamızı sektörle ilgili yada ilgisiz herkese tanıtmak için Tüm Türkiye de çalışmalar yapacağız.

Yeni üretim bandımız ve firmamızın ürettiği ürünlerin kalitesini göstermek amacıyla Türkiye'nin her yerinden çiftçilerimizi fabrikalarımıza yapmış olduğumuz gezilerle ürünlerimiz hakkında bilgilendireceğiz.

Ülke genelinde sosyal projelerle hem markamızı tanıtmayı hem de büyük firma olarak sosyal sorumluluklarımızı yerine getirmeyi planlamaktayız.

Bunun yanında ihracat pazarlama faaliyetlerini de planladık ve sıkı bir



paralel olarak çalışan sayısını artırmıştır. 2011 yılı itibari ile sadece traktör fabrikasında çalışan personel sayımız 262'dir.

2012 yılında Pazardaki traktör ihtiyacının artması durumunda personel sayımızı da daha da artıracğız.

Ar-Ge çalışmalarınız var mı? Ürün geliştirme ve inovasyon çalışmalarınız nelerdir? İleriye dönük projeleriniz hakkında bilgi verir misiniz.?

2007 yılından bu yana kendi tasarımlarını yapan ve Türk mühendislerinin çalışmalarıyla sektörde yer edinen bir kuruluşuz. Bu mühendislik çalışmaları hem müşteri beklentisini karşılayacak

Ürün çeşitliliği olarak çok kısa zamanda sektörün kalburüstü firmaları ile rekabet edebilecek güce eriştik.

100 beygir üstü ilk yerli traktörü çiftçimizin hizmetine sunarak hem sektörde liderlik etmiş hem de sektörün trendi olan yüksek beygir gücüne sahip traktör geliştirmesini öncelikle planlayan marka durumuna geldik. 2012 yılı ve sonrasında da daha yüksek beygir gücünde ve daha yüksek teknoloji traktörler yapmak için çalışmalar yapacağız.

2012 yılında traktörlerimizin konforunu artırmakla birlikte modellerimizde farklı yeniliklerde yapmayı planlamaktayız. Değişen tarım aletleriyle birlikte

takvim içerisinde hedeflerimize ulaşma amacıyla çalışmaktayız.

Yurtdışında yapacağımız iş seyahatleri, katılacağımız fuar, demo ve yarışmalarda kazanacağımız ödüllerle Hattat ve HTT markaları ile satışını yaptığımız traktörlerin bilinirliğini artıracaktır.

2011 yılı firmanız ve sektörünüz açısından nasıl geçti? 2012 yılı beklentileriniz ve hedefleriniz nelerdir? Yatırım konusundaki hedefleriniz nelerdir?

Bilindiği gibi 2011 yılı traktör sektörü, tarihi bir rekor kırarak 65 bin

ve ihracat yaptığımız ülkeleri artırmayı planlıyoruz.

2012 yılında hedeflerimize ulaşmak maksadıyla üretim tesislerimize ciddi yatırımlar yaptık. Yürüyen band sistemi ve artırdığımız pazarlama bütçemiz sayesinde yapacağımız reklam faaliyetleri ile bilinirliğimizi artırarak satışlarımızı üst seviye ye taşımayı ve sektörün akla gelen ilk iki firmasından birisi olmayı hedeflemekteyiz.

2012 yılında büyümenin devam etmesi için devlet bankalarının traktör satın alınmasını teşvik etmesi gereklidir. Bu maksatla başta Ziraat Bankası olmak üzere devlet bankalarının tarım kredisi

Buna paralel olarak sektörün en önemli gündem maddesi Hurda indirimidir. Bilindiği gibi Türkiye'deki traktörlerin %45'i 25 yaşından eskidir ve bilinçli tarıma büyük engel teşkil etmektedir. Bu nedenle ivedilikle yerli üretim traktörü destekleyecek şekilde Hurda indirimi projesinin faaliyetlere geçirilmesini beklemekteyiz. Bu projenin faaliyete geçirilmesiyle hem tarımda verimlilik artacak hem de modernizasyon sağlanacaktır.

Ayrıca bir diğer önemli sorun ise KDV oranlarıdır. Traktör satışlarındaki KDV %8 olmasına rağmen parça tedariki KDV oranı %18 dir. Dolayısı ile %18 KDV ile almış olduğumuz malzemelerin



seviyelerinde yılı kapatmıştır. Türk ekonomisindeki hareketliliğin ve tarım sektörüne olan teşviklerin de katkısıyla traktör satışları hem adet olarak artmış hem de ortalama beygir gücü 68 HP olarak gerçekleşmiştir. Bu tarımda verimin artmasına hem de çiftçilerimizin daha bilinçli bir tarım yaptıklarının da bir kanıtıdır. 2011 yılında yoğun bir çalışma temposu ile pazarın ihtiyaç duyduğu traktörleri üreterek satmaya çalıştık. Hattat Tarım da böyle bir ortamda satışlarını %100'ün üzerinde artırarak 2011'i başarılı bir şekilde kapatmış ve 2012'ye daha büyük hedeflerle başlamıştır.

2012 yılında da büyümesini devam ettiren Hattat Tarım olarak hem yurtiçi pazar payımızı ve satış adetlerimizi artırmayı hem de ihracat satışlarımızı

için ayırmış olduğu kredi miktarını artırması, kredi faizlerinin düşürülmesi, vadelerin yükseltilmesi kısaca tarımın desteklenmesi gerekir.

Sektörün şu anda en önemli gündem maddesi nedir?

Varsa sorunlarınızın çözümüne yönelik beklentileriniz nelerdir?

Traktör sektörü doğrudan tarım sektöründen ve ülke ekonomisinden etkilenmektedir. Türkiye tarımı büyük bir değişim içerisinde ve tarımda mekanizasyona geçiş bu sektörün ana gündem maddesidir. Hem çok daha özellikli traktörlerle çiftçilik yapılmakta hem de düşük yakıt tüketen yüksek teknoloji ürünler çiftçinin hizmetine sunulmaktadır.

montajını yaptıktan sonra %8 KDV ile satmaktayız. Şayet ithalatçı firma olsaydı %8 KDV ile alıp %8 KDV ile satacaktık.

Bu durumda aradaki %10 KDV farkını yüklenmeyecektik. Traktör üretimi için almış olduğumuz malzemelerde KDV oranı %8 indirilmesi finansman maliyetimizi düşürecektir.

Bir diğer sorunlu noktamız ise leasing işlemleridir. Burada %8 KDV ile leasing yapılması, leasing'e olan ilginin azalmasına neden olmuştur. Belirli beygir gücünün üstündeki traktörlerde leasing KDV oranının %1'e indirilmesi tarım sektöründe yeni yatırımların önünü açacaktır.

HATTAT TARIM, 2012 BAYİ TOPLANTISINI GERÇEKLEŞTİRDİ

Hattat Tarım 2012 Bayi ve Yetkili Servis Toplantısını 17 -19 Şubat tarihleri arasında Antalya'da Wow Topkapı Palace Hotel'de yaptı. Toplantıya Hattat Tarım'ın tüm Yetkili Satış Bayileri katıldı. 2011 değerlendirmesi ile başlayan toplantıda 2012 hedefleri ve stratejiler paylaşıldı.



Toplantının açılış konuşmasını yapan Hattat Tarım Genel Müdürü Sn. Abdullah Akkuş tüm Hattat Tarım iş ortaklarının 2011'deki başarılarını kutlayarak Dünya ve Türkiye Tarım sektörüyle ilgili öngörülerini ve stratejileri ortaya koydu. Hem iç pazarda hem de ihracatta %100'den fazla satışlarını arttırdığını belirten Akkuş, geleceğe daha güvenle baktıklarını ve hedeflerine doğru ilerlediklerini söyledi.

Toplantıya Onur Konuğu olarak gelen Hattat Tarım Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim HATTAT Hattat Tarım'ın markaları olan Hattat, Valtra ve Ferrari Traktörlerinin marka stratejilerini, geleceğe dönük projelerini ve hedeflerini tüm bayileriyle paylaştı. Çalışanlara ve bayilere seslenen İbrahim HATTAT 2012 yılında genç ve dinamik kadrolarla 2011 yılında olduğu gibi satış ve üretimin artacağını Hattat Tarım firması olarak traktör üretiminde öncü, herkesin takdir ettiği bir kuruluş olmaya devam edeceklerini belirtti.

Toplantıda ayrıca Hattat Holding Başkan Yardımcısı İzzet KALAYCI ve Hattat Holding Finansman Müdürü Seval KÖLEMENOĞLU da katılarak finans dünyasında gelişmeler ve dünyada tarım sektöründeki değişimler ve yurtdışı pazarındaki Hattat Traktörün yeri ve önemi hakkında bilgi verdiler.

Başarıyla tamamlanan toplantı sonrasında düzenlenen gala yemeğinde tüm Hattat Tarım ailesi Tuğba Ekinci'nin şarkılarıyla eğlenerek tüm yılın yorgunluğunu attı.

Gala Yemeğinde, 2011 yılındaki performanslarıyla dereceye giren satış bayilerine ödülleri verildi.

- 2011 Yılı Satış Adeti Şampiyonu TUNA OTOMOTİV**
- 2011 Yılı Satış Cirosu Şampiyonu YORULMAZLAR OTOMOTİV**
- 2011 Yılı Satış Adeti İkincisi YORULMAZLAR OTOMOTİV**
- 2011 Yılı Satış Adeti Üçüncü BİLMOT BİLGİN MOTORLU ARAÇLAR**
- 2011 Yılı Pazar Payı Şampiyonu BARTIN OTOMOTİV**
- 2011 Yılı Büyüme Şampiyonu KILINÇ OTOMOTİV**
- 2011 Yılı İthal Traktör Satış Şampiyonu HASMAK ZİRAAT**



ÇİFTÇİ İLE KUCAKLAŞMA DÖNEMİ !!!

Hattat Holding bünyesinde faaliyet gösteren Hattat Tarım Makinaları A.Ş. şirketimiz sektörde çok farklı uygulamalara imza atmaya devam ediyor. Çiftçi gezileri ile 4 ayda yaklaşık 450 çiftçi'ye üretilen traktörler hakkında eğitilmiş mühendisler tarafından bilgiler veriliyor ve traktörün oluşumunu ve nasıl üretildiğini detaylı olarak anlatılıyor.



Şimdiye kadar Van, Edirne, Yozgat, Adapazarı, İzmir, Isparta, Burdur, Kırklareli, Antalya, Karaman, Konya ve Ankara illerinin köylerinin çiftçileri HATTAT TARIM fabrikalarını gezerek traktörler hakkında bilgi aldılar. Ayrıca Bulgaristan, Makedonya, Sırbistan, Irak ve Macaristan da çiftçi grupları fabrikamızı ziyaret etti. Çiftçiler özellikle yeni faaliyete geçen konveyörlü üretim hattı yürür bandı, Hema Metal fabrikası, transmisyon hattı ve Perkins için motor

ünitesi üretilen hat ile robotlu üretim yapılan dişli bölümü, ön aks üretimi ve traktör montaj bölümü çiftçilerin ilgisini çekmektedir.

Çalışmaları hakkında bilgi veren Hattat Tarım Makinaları A.Ş. İletişim Yöneticisi Sayın Fatih BÜYÜKYAHŞI, Atatürk'ün de belirttiği üzere, " Köylü Milletin Efendisidir" sözüne atıfta bulunarak Dünyada çiftçiliğin önem kazandığını çünkü artan nüfus artışına paralel olarak

tarımsal üretiminin daha da artacağını belirtti.

Yıllar geçtikten sonra çiftçiliğin daha profesyonel bir meslek haline geleceğini bunun bilincinde oldukları için Tarım sektörüne yatırım yaptık dedi.

Sn. Büyükyahşi, Türkiye de yaptıkları üretimin yurt dışından parça getirerek monte etmek şeklinde olmayıp, traktör için ön aks, arka aks, transmisyon, motor blokları, krank, hidrolik sistemini Hema Endüstri A.Ş. tesislerimiz de kendimiz üreterek HATTAT ve VALTRA marka traktörlerinde kullanıldığını ve bu traktörleri yerli üretim ve yerli montaj olduğunu özellikle belirtti.

Çiftçilerimizin tesislere ziyaretlerinin devam edecek. Bizleri buraya kadar gelerek onurlandıran tüm çiftçilerimize ve bizlerin onlarla kucaklaşmasını sağlayan tüm bayilerimize teşekkür ederiz.



HATTAT VE VALTRA TRAKTÖRLERİ TEST SÜRÜŞLERİNDE ÇİFTÇİLERİMİZDEN TAM NOT ALDI

2012 tanıtım faaliyeti kapsamında yurt genelinde Traktör test sürüşleri faaliyeti yapan Hattat Tarım firması Hattat ve Valtra Marka traktörlerini çiftçilerimize tanıtmaya devam ediyor.

Tanıtım faaliyetleri doğrultusunda Denizli Çivril, Evciler, Afyon Dinar ,Afyon Bolvadin, İzmir Menemen, Konya Beyşehir, Konya Seydişehir , Konya Altınekin, Konya Kulu , Karaman ve Kastamonu il ve ilçelerinde yapılan etkinliklere yaklaşık 17.800 kişi katıldı.

Etkinliklerde test sürüşü yapan çiftçilerimiz, Valtra N101, Valtra A85, Hattat A110 VE Hattat A65 model Hattat ve Valtra traktörlerini test ederek tam not verdiler.



DURANLAR PETROL İLETİŞİM OTOMOTİV SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ

Sn. Ahmet DURAN

Konya bayilerimizden Ahmet DURAN ile sektör ve şirketimiz üzerine söyleşide bulunduk.

Geleceğin traktörü HATTAT yerli traktörde beygir gücü çitasını yükseltti. Diğerleri ancak 2 sene sonra HATTAT traktörü yakalayabildi.

Sizi tanıyabilirmiyiz ?

Ben Ahmet DURAN 1961 yılında Konya'da doğdum. 19 yaşından beri de traktör ticaretinin içindeyim.

Neden traktör satıcılığı? nereden geliyor bu traktör sevdası ?

Ticareti seviyorum ve iyi bir satıcı sattığı ürünü tanimalıdır diyorum. 1980 yılından beri traktör alım satımı ve akaryakıt alım satım işi ile uğraşıyorum ve en iyi satışını yaptığım ve tanıdığım ürün traktördür. 1994-2001 yılları arasında Konya New Holland traktör satış bayiliği yaptım.

Birde çiftçilerle sohbet etmek onların derdini dinlemek çok farklı. Bizim müşteri potansiyelimiz çiftçiler çok dürüst bir ticaret erbabıdır. Bir otomobil müşterisi gibi değildir. Çiftçi bizden aldığı traktörle para kazanır ve kazandırır.

Aslında traktör bir sevda ne zaman bir traktör görsem hele de benim sattığım marka ise sevincim daha artıyor. Yeni çıkan tüm modelleri yakından takip ediyorum. Zaten Hattat Traktör olsun,

Valtra traktör olsun dergilerden ve gazetelerden sürekli takip ediyordum.

Sizce Hattat Traktörü Diğer Traktörlerden ayıran özellik nedir ?

Tek kelime ile öncü bir traktör. Hattat Traktörü uzun zamandır yakından takip ediyorum. Türkiye'de hep ilklere imza atıyor. İhracat ta Türkiye ikincisi ve adıyla her şeyiyle yerli bir traktör. Bu traktörü alırken

yurtdışındaki adam Türk malı diye alıyor. Türkiye de Hattat A110 model traktör yaptı. Beygir gücü çitasını yükseltti.

Rakipler ancak iki sene sonra bu traktörün muadilini üretebildiler. Bence Hattat Traktör geleceğin traktörü,

yöneticileri de ileri görüşlü insanlar, bütün bunlara kimsede olmayan tesis ve yetkin personel gücü eklenince ilerleyen zamanlarda pazar lideri olması muhtemeldir diye

düşünüyorum.

Traktörün %80 lik kısmı kendi tesislerinde yerli olarak üretiliyor. Diğer rakiplerde tesis yok malzemelerini



hep dışarıdan temin ediyorlar. Çiftçi için önemli olan yedek parça bulunurluğu , servis yaygınlığı ve yakıt ekonomisi. Hattat Traktörün en önemli özelliklerinden birisi tüm bu özellikleri kapsamasıdır.

Peki Siz neden Hattat ve Valtra traktör bayiliği aldınız ?

Arkasında 5.250 çalışanı olan Hattat Holding gücü ve traktörlerin uygun satış fiyatları ile kalitesi benim Hattat Tarımdan bayilik almamın sebebidir. 15 Kasım 2011 tarihinde bayi olduk ve 2012 yılında 87 adet traktörü müşterilerimize teslim ettik.

Bu büyüklükte bir tesisi ülke ekonomisine kazandıranlara çok teşekkür ederim.



KILINÇ OTOMOTİV

Sn. Niyazi KILINÇ

Sektörün duayenlerinden 34 yıllık tecrübe Hattat Traktör ve kalitesi ile birleşince 2 ayda 152 traktör sattı. 2011 yılı En Hızlı Pazar Payını artıran ve büyüyen bayi ödülünü aldı.

Burdur , Antalya ve Isparta da traktör satışı denildiğinde akla gelen ilk kişi olan Niyazi KILINÇ ile söyleştik.

Ne zamandan beri traktör satış bayiliği yapıyorsunuz? Ne zaman Hattat Tarım Satış Bayisi oldunuz ?

1978 yılından beri ailem traktör satışı ile uğraşmaktadır. Başta Uzel, Massey Ferguson olmak üzere çeşitli firmaların satış bayiliğini yaptım . 2011 yılı Ekim ayında Hattat Tarım Traktör satış bayisi oldum.

Hattat , Valtra ve Ferrari traktörleri satış bayisi olmaya nasıl karar verdiniz?

Uzun zamandır Hattat traktörlerin yükselişini takip etmekteydim. Traktörün yerli olması benim için çok önemli. Birde arkasındaki gücün güvenilir olması gerekli. Hema ismini eskiden beri bilirim. Yapmış olduğu ürünleri hemen hemen satılan her yerli traktörde görebilirsiniz. Ayrıca müşteri geldiğinde her ürünü bulabilmeli, burada istediğim model yok dedikten sonra kapıdan çıkmamalı. Bahçe segmenti olsun, diğer traktörler olsun her istediğiniz modeli Hattat Tarım Makinaları' nın satmış olduğu ürün gamında bulabiliyorsunuz. Tabii eski dostluklarımızın da bayilik almamızda etkisi tartışılmazdır.



Traktör bayiliği aldıktan sonra Hattat Traktörün Pazar payının kısa zamanda yörenizde arttığı söylenmekte. Bu başarının sırrı nedir ?

Bölgemde pazar payımı hızla artırarak 2011 yılı sonuna kadar 152 traktör müşteriye teslim ettim. 6 aylık bayi olmama rağmen 213 traktör sattım.

Aslında başarının sırrı ekip çalışması ve ilkeli fiyat politikasıdır. Müşterilerimize mal sattıktan sonrada sürekli ilgileniyor ve rutin ziyaretler gerçekleştiriyoruz.

2012 Yılı Hedefleriniz nelerdir? Sizce iyi bir satıcı nasıl olmalıdır ?

2012 yılında müşteri memnuniyeti öncelikli hedefimizdir. Bu memnuniyetin sonucu olarak da bu yılda sektördeki daralmaya rağmen toplam 300 traktör satmayı hedefliyoruz. İyi bir satıcı sözünün arkasında olan ve müşteri gibi düşünerek karar veren satıcıdır.

Son olarak eklemek istediğiniz bir husus varmıdır ?

Tabii ki var. Öncelikle olarak derginizde bana yer ayırdığınız için teşekkür ederim. Böyle büyük tesisi ülkemize kazandıran başta Sn. Mehmet HATTAT ve İbrahim HATTAT olmak üzere HATTAT ailesi ülkemizin yerli sanayide gururu olmaya devam edecektir.

KONYA TARIM FUARINDA DİKKATLER YİNE HATTAT VE VALTRA TRAKTÖRLERİNDEYDİ

Hattat Tarım Makinalarının üretmiş olduğu Hattat ve Valtra traktörler 14-18 Mart 2012 tarihleri arasında Tüyap Konya Tarım Fuarını ziyaret eden çiftçilerimizin ilgi odağı oldu.

Valtra modelinde yeni uygulanmaya başlanan yeni teknoloji sayesinde Türkiye'de ilk defa yerli üretim bir traktörde debriyayı kullanmadan vites değiştirme kolaylığı çiftçimizin beğenisine sunuldu.

Valtra traktörlerinde geri görüş kamerası ve diğer özellikleri ile sadece kalitede değil konforda da Türkiye şartların üzerinde bir performansla üretim yapılmakta.

Hattat A110 serisi traktörler ise yurtdışında kazanmış olduğu ödüller ile çiftçilerimizin dikkatini çekti. Hattat serisi traktörlerdeki geniş kabin, yüksek teknoloji ve uygun fiyat çiftçilerin traktörümüze olan ilgisini artırdı.

Fuar boyunca traktör alan çiftçilere LCD TV ve %8 Kdv bizden kampanyası yapan Hattat bayileri satışlarını geçen yıla göre ikiye katladı.



VALTRA , TİGEM İHALESİ DENİLDİĞİNDE AKLA GELEN İLK MARKA

Hattat Tarım Makineleri kısa adı TİGEM olan Tarım İşletmeleri Genel Müdürlüğü'nün açmış olduğu ihaleleri kazanmaya 2012 yılında da devam ediyor. Hattat Tarım daha önce Türkiye de hiç olmayan Valtra S serisi traktörleri TİGEM e sattı. 22 adet 370 beygir gücünde olan traktörler TİGEM 'e ait çiftliklerde kullanılacaktır.



İhaleye Hattat Tarım adına katılan Filo Satış Müdürü Şükrü ALTUNDAĞ, Valtra S serisi traktörlerin ağır tarım şartlarına uygunluğu ve düşük yakıt tüketimi ile dikkat çektiğini belirtti.

İhaleleri kazanmamızın en önemli sebebi şu ana kadar satmış olduğumuz Valtra traktörlerin sergilemiş olduğu

performans ve buna bağlı oluşan müşteri memnuniyeti olduğunu belirtti.

Altundağ, "Valtra modellerinde kullanılan motor dünyanın en uzun ömürlü motorlarından biri kabul edilen Sisu Dizel'dir ve 20.000 saate kadar anahtar değmeden çalışmakta. Rakiplerine kıyasla ortalama yakıt

tüketiminin daha düşük olması ve aynı zamanda yüksek tork değeri Valtra traktörün bir başka avantajı olarak öne çıkıyor." dedi.

Valtra traktörlerin TİGEM'e hayırlı olmasını diliyor, her türlü servis ve rehberlikle ürünlerimizin arkasında olduğumuzu bildiriyoruz.



HATTAT TARIM, 2012 YETKİLİ SERVİS VE YEDEKPARÇA SATIŞ BAYİSİ TOPLANTISINI ANTALYA'DA GERÇEKLEŞTİRDİ



Hattat Tarım 2012 Bayi ve Yetkili Servis Toplantısını 19 -21 Şubat tarihleri arasında Antalya'da Wow Topkapı Palace Hotel'de toplantı yaptı. Toplantıya Hattat Tarım'ın tüm Yetkili Yedekparça Satış Bayileri ve Yetkili Servisleri katıldı. 2011 değerlendirmesi ile başlayan toplantıda 2012 hedefleri ve stratejiler paylaşıldı.

Toplantının açılış konuşmasını yapan Hattat Tarım SSH Müdürü Sn. Veysel KOÇER tüm Hattat Tarım iş ortaklarının 2011'deki başarılarını kutladı. Hızla artan traktör satışlarıyla birlikte servis ve yedekparça hizmetinin önemine dikkat çekti. Artan servis ağı ve parça bulunurluğu açısından sektörün akla gelen ilk firmalarından birisi olduklarını belirtti.

Hattat Tarım Pazarlama Müdürü Hattat Tarım'ın markaları olan Hattat, Valtra ve Ferrari Traktörlerinin marka stratejilerini, geleceğe dönük projelerini ve hedeflerini tüm bayileri ve yetkili servisleriyle paylaştı.

Başarıyla tamamlanan toplantı sonrasında düzenlenen gala yemeğinde tüm Hattat Tarım ailesi Tuğba Ekinci'nin ve geceye sürpriz konuk olarak katılan Hatice'nin şarkılarıyla eğlenerek tüm yılın yorgunluğunu attı.



Gala Yemeğinde, 2011 yılındaki performanslarıyla dereceye giren yetkili servislere ve yedekparça bayilerine ödülleri verildi.



HATTAT SİGORTA SİGORTALI SAYISINI HIZLA ARTIRIYOR

HATTAT SİGORTA İNDİRİM ORANINI %45 'E ÇIKARDI

Neden Hattat Sigorta dan Sigorta poliçesi yaptırmalıyım?

Avantajları nelerdir?

- Sizde bildiğiniz üzere Hattat Sigorta bir Hattat Holding A.Ş. kuruluşudur. Sigorta sektöründe bazı Acenteler asılsız poliçeler yaparak müşterilerini kandırmaktadırlar. Hasar olmadığı sürece bunun farkına varamazsınız. Öncelikli sebebiniz güven ve yeterli bilgi birikimi olan kadrolarla çalışmalısınız.

- Hasar anında Hattat Sigorta A.Ş. ile yalnız olmanız . Sigorta şirketlerinin normal müşterilere yapmayacakları jest ödemelerini ve teminatları Hattat Sigortada bulabilirsiniz.

- Hasar ödemelerinizi en kısa zamanda alabilirsiniz. Sigorta şirketi üst yönetimleri ile direkt bağlantı halindedir.

- Daha fazla teminatı daha ucuza satın alabilirsiniz. Çünkü Hattat Holding grubu olarak özel indirimlere sahipsiniz. Başka bir sigorta acentesinden daha fazla ödeyerek alacağınız teminatı %45 e varan bir indirimle Hattat Sigorta



A.Ş.'den alabilirsiniz.

- Poliçe yaptırmak için sigorta acentesine gitmenize kargo parası ödemeye hiç gerek yok. Hattat Sigorta 5 dakikada Türkiye'nin en büyük sigorta şirketi Anadolu Sigortadan sizin poliçenizi size yapıp aynı gün içinde ulaştırmaktadır.

Hattat Sigorta hangi Sigorta şirketinin acentesidir?

- Sektörün hep ileri gelenleri ile çalışan Hattat Sigorta, Anadolu Sigortanın ilk 100 acentesi içerisinde.

Hattat Sigortadan Kasko yada Trafik poliçesi nasıl yaptırabilirim?

- Hattat Sigortadan kasko ve trafik poliçesini, araç ruhsatını yetkililerimize mail atarak, faks olarak yada bizzat getirerek teklif alarak Kasko ve trafik poliçesi yaptırabilirsiniz.

Hattat Sigortadan Konut yada DASK poliçesi nasıl yaptırabilirim?

- Hattat Sigortadan Konut ve DASK poliçesini, tapu fotokopinizi yetkililerimize mail atarak, faks olarak yada bizzat getirerek teklif alarak Konut ve DASK poliçesi yaptırabilirsiniz.

Hattat Sigortaya yaptırdığım poliçeleri nasıl ödeyeceğim?

- Tüm ödemeler kredi kartıyla tahsil edilmekte dileyene 12 taksite varan taksitlenmeler yapılabilir.



İSPİRLİ OTOMOTİV SN. HÜSEYİN HÜSNÜ İSPİRLİ

Tokat Bayimiz Sn. Hüseyin Hüsnü İSPİRLİ ile traktörlerimiz üzerine söyleştik. Çiftçimiz biliyor ki İspirli Otomotiv ne satıyorsa arkasında durur ve kötü mal satmaz.

Bildiğimiz kadarıyla Tokat'ın en eski esnaflarından birisiniz? Ailenizin traktörle tanışmasını bize anlatabilir misiniz?

İlk olarak Dedem Ahmet İspirli traktör satışına 1960 yılında başladı. Dizel traktörler daha icat olmadığı, gazlı traktörler zamanında Massey Ferguson marka traktör satışı ile traktör

iyiliği de kötülüğü de hiç unutmaz. İşte biz bu yüzden burada bir marka olduk. Çiftçimiz biliyor ki İspirli Otomotiv ne satıyorsa arkasında durur ve kötü mal satmaz.

Peki Siz Hattat Traktörü ilk nerede duydunuz? Hattat Traktör bayisi olmaya nasıl karar verdiniz?

devinin buradan parça tedarik ettiğini gördüm.

Fabrika da uçak parçaları bile üretiliyordu. Hiç düşünmeden Hattat Tarım ile bayilik sözleşmesi imzaladım.

Traktör sektöründe geçen yıla göre bir daralma var sizin de işlerinize yansıyor mu? Satışlarınızı artırmak için farklı uygulamalarınız var mıdır ?

Tabii bizimde işlerimizde geçen yıla göre yaklaşık %40 bir azalma var. Bu azalmanın nedenleri kredilerin geç çıkması ve çiftçilerin ürettikleri ürünleri değerinde satamamasıdır. Tokat yöresinde Hattat Traktörün bilinirliği henüz iyi bir seviyeye yükselmedi fakat buna rağmen köy çalışmaları sayesinde hızla traktörün bilinirliğini artırıyoruz. Çiftçilerin günlük hayatında kullanabileceği promosyon ürünleri yaptırarak çiftçilerimize dağıtıyoruz.

2012 yılında yapmış olduğumuz çalışmaların neticesini yeni yeni almaya başladık Şimdiye kadar 26 traktörün satışını gerçekleştirerek müşterilerimize teslim ettik.

Hattat Traktörün geleceği hakkında bir düşünceniz var mıdır ?

Traktör sektörünün tecrübeli yöneticileri ile çekirdekten yetişen üretim personelinin birleşmesi sonucunda Türkiye de artık geleceğin traktörünü üretecek bir fabrikanın olduğunu tüm arkadaşlarımıza ve çiftçilerimize belirtmek isterim. Yerli, her zaman tedarik edilebilir ve bulunabilir yedekparça ve geniş servis ağıyla geleceğin traktörünün HATTAT olacağını düşünüyorum.

Böyle bir tesisin yönetimini üstlenen ve çalışan tüm personeline teşekkür ederim.



piyasasına girdik.

Dedemden sonra babam Mustafa İSPİRLİ bayrağı devir aldı . Babam ve kardeşlerime birlikte İspirli Otomotiv olarak traktör satışına devam ediyoruz. Dedemizden aldığımız bir miras da disiplinli çalışmaktır. Sabah namazından sonra dükkanımızı açar, akşam saat 20:00'e kadar da açık tutarız. Büyüklerimiz her zaman bize dürüst olmayı ve insanların güvenini kazanmanın ticarete en önemli unsur olduğunu öğretti. Biz müşterilerimize hiçbir zaman fahiş fiyatla traktör satmadık. Çünkü bizim müşterimiz bizim köylümüz, bizim çiftçimizdir. Bizim çiftçimiz duygusaldır. Kendisine yapılan

Ben Hattat Traktörü ilk Hürriyet gazetesinde gördüm. Sanırım 2007 yılıydı ve Almanya'da ki bir fuarda Alman Başbakanı Sn. Merkel ile Başbakanımız Sn. Tayyip Erdoğan Hattat traktörünün üzerine binmişti. Fakat ben o zamanlar bu traktörün yerli olacağını hiç düşünmemiştim. Yurtdışından ithal geldiğini düşünüyordum. İlerleyen yıllarda yenilenen yüzüyle Tokat da çok olmasa da çevre illerde görmeye başladım.

17.12.2011 yılı sonu itibariyle de Hattat Traktör bayisi oldum. Fabrikayı gezmeye gittiğimde ise Hattat Tarım ve Hema Endüstri tesislerinde bir çok yerli ve yabancı traktör markasıyla otomotiv

HATTAT AİLESİ BÜYÜMEYE DEVAM EDİYOR

Ülke genelinde geniş bayi ve servis ağıyla traktör sektörünün en hızlı büyüyen şirketlerinden birisi olan Hattat Tarım yeni bayilikler açmaya devam ediyor.

Hatttat ailesine yeni katılan AS BAYER OTOMOTİV'e hoş geldiniz diyoruz.

14 Nisan 2012'de gerçekleşen bayi açılışına birçok bürokratla ile birlikte 2800 civarında çiftçi katıldı.

Açılışa Batman ili ileri gelenleri, Batman Ziraat Odası Başkanı Nizamettin AYDİŞ, Batman Ticaret Borsası Başkanı Arif GÜNEŞ, Batman İl Tarım Müdürü Abdullah AKIN da iştirak etti.

Açılıшта konuşan Hattat Tarım Genel Müdürü Abdullah AKKUŞ Hattat Tarım olarak bayi ağıımızı genişletmeye devam edeceğimizi günümüz traktörünü değil geleceğin traktörlerini üretmek için çaba sarf ettiğimizi ve çiftçilerimizin katılımdan dolayı memnuniyetini ifade etti.

Açılıшта söz alan As Bayer Otomotiv Genel Müdürü Şeymus BAYER " 2012 Şubat ayında bayilik almaya karar verdiğini ve bayilik aldığının duyulmasından bu yana Hattat Tarım'ın üretimini yaptığı Hattat ve Valtra traktöre



Hattat ve Valtra traktörlerini yöremdeki traktörlerle mukayese ettiğinde özellik ve kalite bakımından daha üstün olduğu için bayilik tercihimde önceliğim Hattat ve Valtra traktörleri olduğunu ifade etti.

Bayer, Traktörün bir iş makinesi

Açılış töreni çiftçilerin Hattat Tarım Genel Müdürü, Abdullah AKKUŞ, Türkiye Satış Müdürü Ender ŞUTUNA, Bölge Satış Müdürü Ümit KARADEMİR, Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Veysel KOÇER ve İletişim Yöneticisi Fatih BÜYÜKYAŞI'nın çiftçilerin öneri ve isteklerini dinlemesiyle sonuçlandı.

Batman Bayiliğinin As Bayer Otomotiv için hayırlara vesile olmasını dileriz.



yöre halkının ilgisinin hızla arttığını belirtti.

1997 yılından beri ticaret ile uğraştığını söyleyen Bayer " Birçok traktör fabrikasını gezdiğini fakat Hattat tesisleri kadar modern bir tesisi Türkiye'de görmediğini ve bu maksatla da en kısa zamanda çiftçileri Hattat tesislerine getireceğini belirtti.

olduğunu bu nedenle arızalandığında yada kaza yaptığında parçasının çabuk bulunması ve arkasında güçlü bir kuruluşun olması önemlidir." dedi.

Bayer, "özellikle Valtra traktörlerin 25.000 saat anahtar değmeden çalışması ve alan tüm kullanıcıların memnun olması ne kadar doğru bir tercih yaptığımı göstermektedir." dedi.





Kasım 2011- Temmuz 2012 Doğum Raporu

Bebekler, dünyadaki en güzel hediye ve hayatın anlamını daha iyi hissettiren en değerli varlıklarımız...

Hattat Holding olarak genç çiftlerimizi kutluyoruz, bebeklerini sağlıklı bir şekilde büyötmelerini temenni ediyor, çiftlerimize ömür boyu huzur ve mutluluk diliyoruz...

ADI SOYADI	D.TARİHİ	CİNSİYETİ	ADI SOYADI	D.TARİHİ	CİNSİYETİ	ADI SOYADI	D.TARİHİ	CİNSİYETİ
SÜLEYMAN İÇLİ	02.11.2011	ERKEK	YENAL ENGİN	23.02.2012	ERKEK	MEHMET TOPAL	02.06.2012	ERKEK
REYHAN MÜSAOĞLU	04.11.2011	ERKEK	ORHAN SÖNMEZ	27.02.2012	KIZ	ENİZ SEYREK	03.06.2012	ERKEK
İSMAİL BAĞDU	05.11.2011	ERKEK	ÜNAL KOÇMAN	28.02.2012	ERKEK	İBRAHİM TAM	09.06.2012	ERKEK
SEZER ÇELİK	06.11.2011	ERKEK	YÜKSEL FAZLI	29.02.2012	ERKEK	ERÇİN MERİÇ	11.06.2012	ERKEK
HASAN KARAKOÇ	08.11.2011	KIZ	NAZIM GÜNAYDI	02.03.2012	ERKEK	CEMİL ARAS	11.06.2012	ERKEK
FERDİ GÜLMEZ	11.11.2011	KIZ	SERKAN ESEN	03.03.2012	KIZ	ŞABAN KÜÇÜK	12.06.2012	ERKEK
CAN BAKI	20.11.2011	KIZ	ERGİN AKI	04.03.2012	KIZ	AHMET BAYKURT	13.06.2012	ERKEK
YUNUS ERGİN	28.11.2011	ERKEK	ERDAL ÇAN	04.03.2012	KIZ	BARBAROS ÖZDEN	14.06.2012	ERKEK
NEDİM EREN	29.11.2011	KIZ	ERSİN ESEN	06.03.2012	KIZ	HAKAN TEKSES	17.06.2012	ERKEK
ERDEM AYAZ	05.12.2011	ERKEK	MURAT ÇALIK	08.03.2012	ERKEK	ÜNAL GÜNGÖRDÜ	04.07.2012	ERKEK
YUNUS EMRE KARATEPE	05.12.2011	ERKEK	VAHİT TEMEL	09.03.2012	KIZ	GÜRKAN UYSAL	04.07.2012	ERKEK
GÖKHAN AYĞÜN	06.12.2011	KIZ	MUSTAFA YILMAZ	12.03.2012	ERKEK	ÖZKAN MALKOÇ	09.07.2012	ERKEK
ZAFER IRMAKOĞLU	13.12.2011	KIZ	EMRAH YEĞENOĞLU	18.03.2012	ERKEK	MURAT ZEHR	16.07.2012	KIZ
ORHAN YALÇIN	13.12.2011	ERKEK	KEMALETTİN YILMAZ	18.03.2012	KIZ	İBRAHİM ÖZKAN	17.07.2012	ERKEK
HABİL ELALDI	15.12.2011	KIZ	YASİN AY	18.03.2012	KIZ	NİMET MÖREK TUNER	18.07.2012	KIZ
ERDOĞAN KESİCİ	15.12.2011	ERKEK	CEM BURAK KARCI	19.03.2012	KIZ	SELÇUK TABAK	21.07.2012	ERKEK
TAYFUN ÇINAR	16.12.2011	ERKEK	KADİM GÖKMEN	19.03.2012	KIZ	ERCÜMENT KAYA	21.07.2012	ERKEK
ÜMİT AKINCI	16.12.2011	KIZ	MURAT ÖZDER	19.03.2012	ERKEK	İBRAHİM ÖKDEM	25.07.2012	KIZ
CUMHUR TÜRKES	19.12.2011	ERKEK	UMUT YURTSAL	22.03.2012	KIZ	AHMET KEÇECİ	27.07.2012	KIZ
MAHMUT SAMİ SERİN	20.12.2011	ERKEK	EMRAH KENAR	24.03.2012	KIZ	TURGUT ÜNSAL	30.07.2012	KIZ
İSMAİL GÜLER	22.12.2011	ERKEK	SELÇUK CAN	27.03.2012	ERKEK			
RAMİS YILMAZ	24.12.2011	KIZ	EMİN ÖNGÜL	31.03.2012	KIZ			
HASAN AKMAN	25.12.2011	ERKEK	VOLKAN EKDERE	02.04.2012	ERKEK			
SELÇUK ÇAKIR	29.12.2011	KIZ	OSMAN ERGÜL	05.04.2012	KIZ			
SEYHAN ŞÜKÜROĞLU	31.12.2011	ERKEK	LOKMAN ŞENGÜL	05.04.2012	KIZ			
YASİN IRMAK	04.01.2012	ERKEK	HARUN ÖZEL	06.04.2012	KIZ			
ERGÜN ÇETİN	04.01.2012	KIZ	İBRAHİM BEŞOK	10.04.2012	KIZ			
MEHMET KULA	06.01.2012	ERKEK	RASİM KARAGÜLLE	11.04.2012	KIZ			
CAHİT ÇETİNTAŞ	17.01.2012	KIZ	ALİ YILMAZ	12.04.2012	ERKEK			
HASAN DEMİRKİRAN	19.01.2012	KIZ	HALİT VATANSEVER	19.04.2012	KIZ			
SERKAN ÖZER	20.01.2012	ERKEK	ÖMER KARŞANBA	20.04.2012	ERKEK			
SAMET HIZLI	20.01.2012	ERKEK	TUNAY KÜÇÜKİŞCAN	25.04.2012	ERKEK			
ERTAN GÖKSEL	24.01.2012	ERKEK	RAMAZAN GÜR	25.04.2012	ERKEK			
TAHA ERDEM SÖNMEZ	30.01.2012	ERKEK	LEVENT ADALI	25.04.2012	KIZ			
KAHRAMAN KARAKAÇAN	02.02.2012	ERKEK	ZAFER ÇOLAKOĞLU	26.04.2012	KIZ			
BİLGİN DÜLGER	03.02.2012	KIZ	TURGAY ÇAKIR	08.05.2012	KIZ			
AYCAN PALABIYIK	04.02.2012	ERKEK	HÜSEYİN SATAR	09.05.2012	KIZ			
SERDAR KAYMAZ	08.02.2012	KIZ	HAKAN YÖNDEM	18.05.2012	ERKEK			
ERDİNÇ GÖREN	14.02.2012	ERKEK	ERHAN KAYMAZ	20.05.2012	ERKEK			
ÜMMET YILDIZ	20.02.2012	KIZ	DAVUD AYDIN	21.05.2012	KIZ			
CENGİZ ÖZTÜRK	20.02.2012	KIZ	BAĞDAT AKARSU	25.05.2012	KIZ			
NACİ DERE	23.02.2012	KIZ	İBRAHİM GÖKMEN	31.05.2012	KIZ			



Kasım 2011- Temmuz 2012 Ayları Evlenme Raporu

Evlilik birbirlerini seven ve hayatı iyi günde, kötü günde, sevgi ve saygı çerçevesinde mutlu bir şekilde olmasını sağlayan kutsal bir müessesedir.

Hattat Holding olarak yeni evlenen çiftlerimizi kutluyor, hayatı iyi günde kötü günde, sevgi ve saygı çerçevesi içinde geçirmenizi diliyoruz...

ADI SOYADI	E.TARİHİ	EŞİNİN ADI	ADI SOYADI	E.TARİHİ	EŞİNİN ADI	ADI SOYADI	E.TARİHİ	EŞİNİN ADI
CELAL KOÇ	10.11.2011	AYŞE	HÜSEYİN GİRİŞEN	29.04.2012	SEVGİ	AYHAN YANDAL	15.06.2012	AYŞE
İSME BOŞNAK	11.11.2011	FATME	ESER BEŞOK	02.05.2012	YASEMİN	AYŞE KORKMAZ	15.06.2012	AYHAN
MEHMET AKIN	20.11.2011	HAYVA	OLCAY TEZCAN	04.05.2012	MERVE	SÜLEYMAN ORUK	15.06.2012	HÜLYA
EMİNE AKTAŞ	20.11.2011	ÇAĞDAŞ	İNCİ ZEYBEK	05.05.2012	CIHAN	ORHAN KILIÇARSLAN	17.06.2012	SEBİHA
PINAR DENİZMEN	03.12.2011	MERT	SEMİH YARAR	05.05.2012	PERİHAN	MUSTAFA SÜTLÜ	21.06.2012	SEVTAP
SEYHAN KARAKAYA	05.12.2011	SEVDA	BİLGİN YILMAZ	06.05.2012	FATMA	AZİZ CÜR	21.06.2012	SABAHNUR
SEMRA KÜÇÜKAKYÜZ	13.12.2011	DURSUN ALI	ÖZGÜR KOLAN	06.05.2012	GÜLER	SELCEN YAVUZ	22.06.2012	TAMER
DİLEK ÇIKLA	20.12.2011	TANSU	CIHAN TAŞÇIOĞLU	07.05.2012	NİHAL	KADİR TAŞÇI	24.06.2012	FATMA
ERHAN ÇETİN	01.01.2012	BURÇİN	TANER YILMAZ	09.05.2012	BEDİHA	ORHAN ATMACA	24.06.2012	MELEK
BURCU ŞADİYE ÇELENK	05.01.2012	FERHAT	MUSTAFA URAL	12.05.2012	ELİF	BÜLENT FİÇİCİ	02.07.2012	GÜLŞAH
FERHAT ASLAN	05.01.2012	BURCU	TURKAY KÖKEN	14.05.2012	ASLIHAN	YUSUF ÖZÜBEK	03.07.2012	GAMZEGÜL
KAZIM KÜÇÜKİBRAHİMOĞLU	21.01.2012	YEŞİM	COLIN GRACE	19.05.2012	SAADET	TOLGA YILDIZTEPE	07.07.2012	EMİNE
HASAN UFUK	29.01.2012	SEVDA	TUNCAY KAZAR	20.05.2012	GAMZE	SEDAT BİLGİN	11.07.2012	AYLA
TAYFUN DİNLER	03.02.2012	AYŞE	MEHMET ALİ CEYLAN	21.05.2012	CEYLAN	İBRAHİM ALAF	13.07.2012	FERİDE
UĞUR GÜLER	06.02.2012	SÜREYYA	MUSA AKTAŞ	24.05.2012	FİGEN	YUSUF BABADAĞLI	13.07.2012	FATMA
CEMAL AYTAZ	14.02.2012	ONUR	İLKER SEZEN	25.05.2012	ÖZLEM	TOLGA ERCAN	15.07.2012	BURCU
GÜRCAN YARICI	24.02.2012	NAGİHAN	TURGAY KONTAŞ	27.05.2012	ÖZGE	HÜSEYİN AKKAYA	15.07.2012	ŞERİFE
ALPER HATİPOĞLU	04.03.2012	MERVE	GÜNEŞ TUNCER	27.05.2012	MELİS	VOLKAN GÖNÜLTAŞ	15.07.2012	NEBAHAT
FATİH DURAN	09.03.2012	SİNEM	HAVVA DALAN	31.05.2012	METİN	KÜBRA		
KORAY OZAN	16.03.2012	AYTEN	UMUT ATLI	01.06.2012	ESİN	YUSUF YILDIRIM	17.07.2012	NAZAN
CEYHUN TAŞDELEN	19.03.2012	ELİF	CEYHUN TUNCA	02.06.2012	NİLAY HANİFE	AYTEN YOLAÇAN	19.07.2012	UĞUR
İSLAM NİŞANCI	22.03.2012	ÖZNUR	ABDULLAH GÜRE	03.06.2012	PINAR	TANJU GÜNDOĞDU	23.07.2012	TUĞÇE
DEMİR KAYA	23.03.2012	SEÇİL	ARAS ŞİMŞEK	03.06.2012	SELMA			
LEVENT AYDIN	02.04.2012	ÖZGE	TUFAN PITIRLI	08.06.2012	BURCU			
SEÇKİN AŞKIN	11.04.2012	YELİZ	DUYGU BAĞIRGAN	09.06.2012	VEYSEL			
KADİR ZAĞRALI	16.04.2012	ELFİDE	TANER BOZDAĞ	10.06.2012	ÖZLEM			
TURGAY ÇAKIR	20.04.2012	SEVCAN	MEHMET GÜLÇAY	10.06.2012	SUZAN			
ÖMER KARŞANBA	20.04.2012	ERKEK	KEMAL SAĞLIK	10.06.2012	ŞEMSİ			
MUSTAFA NAZMİ AYTAÇ	21.04.2012	MERAL	GÖKHAN DEMİRDÖVEN	10.06.2012	EYLEM			
HAKAN TEZCAN	23.04.2012	FATMA	CANER KAHRIMAN	12.06.2012	ESRA			
TAHSİN ALBAYRAK	27.04.2012	GÖKBEN	ÜLGEN BAYRAKLI	14.06.2012	DEMET			

444 777 3

Bu Topraklardan Yükselen Değer



HATTAT